

МОДЕРНИЗАЦИЯ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ, ФИЛОСОФСКИЕ, ПОЛИТИЧЕСКИЕ,
ПРАВОВЫЕ, ОБЩЕНАУЧНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

материалы международной
научно-практической конференции

(11 октября 2017г.)

Часть 3

**Новосибирск
Краснодар
Тихорецк
Саратов
2017**

УДК 33:31:32:34:101
ББК 65+60+67+71+87+66
М 74

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

д-р. техн. наук, проф., заслуженный деятель науки РФ *А.Г. Вострецов* (председатель)
д-р. философ. наук, доц., зав. кафедрой *Н.Н. Понарина* (отв. ред.)
канд. экон. наук, доц., зав. кафедрой *С.С. Чернов* (отв. ред.)
канд. экон. наук, доц. *Е.Н. Троянова*
канд. экон. наук, доц. *Е.В. Мезенцева*
канд. экон. наук, доц. *М.А. Еремеев*

М74 Модернизация и устойчивое развитие современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции: материалы международной научно-практической конференции (11 октября 2017г.). – В 3-х частях. – Ч.3. / отв. ред. Н.Н. Понарина, С.С. Чернов – Саратов: Изд-во «Академия управления», 2017. – 112с.

ISBN 978-5-9908096-8-0

Содержание материалов конференции составляют научные исследования, статьи, материалы грантов отечественных и зарубежных ученых, в которых излагаются концепции, теория, методология и практика полученных результатов в различных областях экономики, социологии, управлении организациями, философии, политике, праве.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов и студентов вузов.

РЕЦЕНЗЕНТЫ:

д-р. экон. наук, проф., главный научный сотрудник Института аграрных проблем РАН
Семенов Сергей Николаевич,
д-р. экон. наук, проф. кафедры маркетинга, экономики предприятий и организаций
Саратовского социально-экономического института (филиал)
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»
Кублин Игорь Михайлович

ISBN 978-5-9908096-8-0

УДК 33:31:32:34:101
ББК 65+60+67+71+87+66

© ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный технический университет»,
кафедра «Производственный менеджмент и экономика энергетики», 2017
© Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет»
в г.Тихорецке, 2017
© Новосибирский технологический институт (филиал) ФГБОУ ВО
«Российский государственный университет им. А.Н.Косыгина (Технологии.
Дизайн. Искусство)» кафедра «Экономика и управление», 2017
©ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный технологический университет»,
кафедра «Экономическая безопасность», 2017
© Академия управления ООО, 2017
© Авторы статей, 2017

*Пазова А.К., студентка 5 курса
Солонина С.В. кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО Кубанский государственный технологический университет*

ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА РОССИИ

В статье проведен анализ базовых макроэкономических показателей Российской Федерации и выявлены основные тенденции, вызванные замедлением темпов роста экономики и сокращением деловой активности в реальном секторе экономики.

Благоприятный инвестиционный климат является важным фактором привлечения инвестиций для внедрения инновационных разработок, наращивания основных фондов предприятий, улучшения жизненного уровня населения и выхода из экономического кризиса государства.

Инвестиционный климат в отражает общеэкономическую ситуацию. Российская экономика несет тяжелое бремя санкций, связанное с падением цен на энергоносители и обострением политической борьбы, что повлекло отток инвестиции на протяжении последних трех лет.

Обеспечение благоприятного инвестиционного климата в России является вопросом стратегической важности, от реализации которого зависят социально-экономическая динамика, возможности модернизации производства и на этой основе оздоровление национальной экономики.

Существует огромный набор факторов, которые влияют на приток инвестиций, к ним относятся экономические; социальные; политические; производственные; финансовые; ресурсно-сырьевые; трудовые; инновационные и инфраструктурные факторы.

Задачи совершенствования инвестиционной политики возложены на рынок и государственные структуры, которые регулируют инвестиционный процесс. В Российской Федерации наблюдается динамика роста инвестиций в основной капитал в период с 2010 года по 2013. Несмотря на то, что в 2013 году объем инвестиций снизился, определенные положительные сдвиги наметились уже в 2014 году, когда объем инвестиций увеличился на 14,7% по сравнению с 2013 годом и на 4,2% в сравнении с 2012 годом. Положительная тенденция сохраняется.

Россия теряет свои позиции и не входит в число привлекательных для инвесторов стран. За последний период около 49% объема всех инвестиций были осуществлены в секторе Информационно-коммуникационных технологии (табл.1). На фоне санкций, доступ к внешним долговым рынкам значительно ограничен.

Как мы видим, в 2015 году почти половина всех инвестиций была сосредоточена в секторе ИКТ, в особенности денежные средства направлялись на телекоммуникации и составили 1728 млн долл. США, но к 2016 году они снизились до 1077 млн долл. США, это говорит о том, что привлекательность

данного сектора снизилась. Инвестиции в медицину стоят на третьем месте после финансовых услуг и сельского хозяйства, они составляют 78 млн долл. США, но к 2016 году увеличились до 80 млн долл. США, это говорит о развитии новых технологий, введении нового медицинского оборудования.

Таблица 1 - Динамика инвестиций по направлениям использования

Сектор	Направления	2015 г.	2016 г.	Абсолютное отклонение	Относительное отклонение
		Объем млн долл. США	Объем млн долл. США	2016 г. от 2015 г., млн долл. США	2016г. от 2015г., млн долл. США
ИКТ	Компьютеры	58	10	- 48	17,2
	Телекоммуникации	1728	1077	- 699	62,3
Биотехнологии/Медицина	Биотехнологии	21	0	- 21	0
	Медицина /здравоохранение	78	80	2	102,5
Промышленные технологии	Промышленное Оборудование	62	3	- 59	4,8
	Строительство	48	2	- 46	4,2
	Транспорт	97	150	53	154,6
	Химические материалы	14	31	17	221,4
	Энергетика	83	45	- 38	54,2
Другое	Потребительский Рынок	44	86	42	195,4
	Сельское хозяйство	170	41	- 129	24,1
	Финансовые Услуги	461	200	-261	43,4
	Другое	184	32	- 154	17,4
	Итого	3048	1757	- 1291	57,6

Несмотря на увеличение некоторых показателей, инвестиции в общей сумме сократились. В Российской Федерации законодательством не определена конкретная методика оценки инвестиционной привлекательности регионов, поэтому в последнее время стали все чаще появляться различные методики расчета показателей инвестиционной привлекательности. На оценке кредитных рейтингов российских регионов специализируются известные международные консалтинговые агентства, а также российский Институт экономики города.

Для привлечения инвестиций в экономику России необходимо решить следующие задачи:

– расширить сектор государственно-частного партнерства. Государство, взаимодействуя с инвесторами, может решить стратегические проблемы региона или муниципалитета без дополнительных затрат, а также повысить его конкурентоспособность;

– реализовать территориальный инвестиционный потенциал регионов. Необходимо провести хорошую маркетинговую политику, создать имидж для региона, который привлечет инвесторов. Данным аспектом может стать курортный, портовый и исторический имидж конкретного региона;

– принять актуальные меры по снижению инвестиционного риска во всех регионах и России в целом. Необходимо максимально нейтрализовать инвестиционные риски, такие как инфляция или изменение курса рубля;

– шире внедрять инновации и новые технологии, стимулировать инновационную деятельность в экономике;

– сформировать эффективную систему мер государственного воздействия на инвестиционную привлекательность регионов с учетом особенностей развития отдельных территорий (муниципальных образований).

Реализация предложенных выше мероприятий в значительной мере позволит повысить инвестиционную привлекательность всей экономики в целом и, как следствие, обеспечить необходимый уровень конкурентоспособности российской экономики.

Библиографический список:

1. Агапова Т.А. Макроэкономика: Учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серегина. – М.: МФПУ Синергия, 2014. - 560 с.
2. Зубченко А.А. Иностраннные инвестиции: учеб. пос. –М.: Книгодел, 2015. - 160 с.
3. Зверев В.А. Методы государственного регулирования инвестиционной деятельности. – М.: Экономист, 2015. - 124 с.
4. Ример М.И. Экономическая оценка инвестиций: Учебник для вузов.– 3-е изд., переработанное и дополненное. – СПб.: Питер, 2015 г. - 416 с.
5. Скотаренко О.В. Российский опыт оценки уровня социально-экономического развития региона // Фундаментальные исследования. – 2014. – № 1 (3). – С. 823-829.
6. Тарасевич Л.С. Макроэкономика: Учебник для бакалавров / Л.С. Тарасевич, П.И. Гребенников, А.И. Леусский. –М.: Юрайт, 2014. - 686 с.

Пивоварова В.В., 4 курс

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

КОРРУПЦИЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

В статье поднимается проблема коррупции в секторе государственных закупок в России и рассматриваются инструменты борьбы с ней.

В настоящее время коррупция является одной из серьезнейших проблем современной России, которая угрожает национальной безопасности и социально-политической стабильности государства [1]. Наиболее благоприятной сферой для осуществления коррупционных действий являются государственные закупки. Размещение заказов на поставки товаров и выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд всегда привлекало внимание коррумпированных чиновников.

По расчетам международной организации по борьбе с коррупцией Transparency International, в мире ежегодно не менее 400 млрд долл. теряется в результате взяточничества и коррупции в области государственных закупок, что повышает государственные затраты на 20-25%. В России каждый год из бюджетных средств, выделенных на государственные закупки, похищается 14-я часть консолидированного бюджета страны. Известная практика, говорит об огромной масштабности данного явления. Примером может послужить громкое дело по закупке медицинской техники сразу несколькими субъектами РФ в том числе Ростовской областью. Объектом закупки послужили томографы, при этом цена производителя General Electric составила 34,5 млн руб. за единицу. Компания-посредник из Великобритании продала томографы российской компании за 71,7 млн руб. за единицу, а та уже реализовала партию по госконтракту за 90,39 млн руб. за единицу. Итого наценка составила 262 %, или 55,9 млн руб., с каждого аппарата [2].

По материалам исследования «Индекса восприятия коррупции» проведенного Transparency International в 2015 г., Россия оказалась на 119 месте, набрав 29 баллов и разделив его с такими странами как Коморы, Гондурас, Гайана, Иран и Казахстан. Необходимо заметить, что существует достаточно четко прослеживаемая взаимосвязь между Индексом восприятия коррупции и такими социально значимыми показателями как Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП) и Индекс качества жизни (ИКЖ). Россия в рейтинге ИРЧП в 2015 г. заняла 54 место из 186 возможных, а в рейтинге ИКЖ оказалась в самом конце списка, - на 106 месте из 111 возможных. Таким образом, огромный масштаб коррупции, определяет, во многом, такое низкое качество жизни населения. Коррупция в государственных закупках становится средством незаконного перераспределения собственности и капитала, стимулирует развитие криминальной среды, способствует ее проникновению в государственные структуры. Наиболее коррупционными сферами в настоящее время являются государственные закупки, недропользование, земельные отношения и строительство, таможенная и налоговая сфера, где за последние годы отмечается значительный рост причиненного ущерба

С принятием федерального закона № 94-ФЗ с 2006 года началась институциональная модернизация системы государственных закупок в России. Она легла в основу общей административной реформы российского государства, а именно: усиление эффективности деятельности органов государственной власти, местного самоуправления, а также повышения качества государственного управления в целом [3].

На исполнения мер борьбы с коррупцией направлен Федеральный закон «О противодействии коррупции» № 273-ФЗ [4], а также №44-ФЗ, который призван создать единую информационную систему в сфере госзакупок и обеспечить наличие строгого механизма отбора поставщиков, и стимулировать введение ответственности чиновников за результативность обеспечения госзаказов. Этот закон также позволяет создать равные конкурентные условия для поставщиков, участвующих в конкурсе [5]. Эксперты Высшей школы

экономики в своем докладе «о системе закупок» на основании данных Росстата, Минэкономразвития – Федерального казначейства, Счетной палаты – Портала закупок, отметили, что новый закон о контрактной системе, который сменил прежнюю систему госзаказа, пока не сделал ее достаточно эффективной.

Также одним из средств борьбы с коррупцией можно считать народную борьбу. В настоящее время успешно работает портал по борьбе с коррупцией, который открыло движение Общероссийский Народный Фронт (ОНФ). Любой заинтересованный гражданин может разместить на этом портале информацию о нарушениях процедуры проведения госзакупок. Этот портал в своей работе активно использует не только члены ОНФ, но и общественность, пресса. Некоторые политики и общественные деятели заявляют, что принятый закон №44-ФЗ и работа Народного фронта внесли положительный вклад в экономику РФ.

В России борьба с коррупцией ведется менее жесткими методами, чем в других странах. Например, в Китае деятельность чиновников очень строго контролируется, а за коррупцию предусмотрена такая суровая система наказания, что во многом исключает коррупцию в госзакупках и госзаказах. Анализируя международный опыт, можно сделать вывод о том, что полностью искоренить коррупцию в государственных закупках не удалось ни в одной стране мира, но это совсем не означает неэффективность мер по снижению ее уровня. Сегодня основные усилия всех государственных органов направлены не на предотвращение и профилактику коррупционных проявлений, а на устранение последствий уже совершенных преступлений. Вместе с тем для того, чтобы сделать вывод о наличии в деянии лица состава коррупционного правонарушения, недостаточно только факта нарушения законодательства о государственных закупках.

Таким образом, для борьбы с коррупцией необходимо не только полноценное гражданское общество, но и независимые гражданские институты, грамотная работа средств массовой информации, а также необходимо повышать прозрачность всех ветвей власти.

Библиографический список:

1. Королюк Е.В. Ключевые направления борьбы с деловой коррупцией как деструктивным фактором институциональной среды предпринимательства. В сборнике: Стратегии устойчивого развития современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, тенденции и закономерности материалы международной научно-практической конференции: в 3 частях. 2016. С. 45-47.

2. Официальный сайт международной организации по борьбе с коррупцией Transparency International // Электронный ресурс / <http://www.transparency.org.ru> (дата обращения 23.09.2017).

3.. Кузнецова И.В., Иманова М.Г. Реформирование системы государственных закупок в России // Теория и практика общественного развития. Краснодар – 2015. – №20. – С. 91-93.

4. Федеральный закон «О противодействии коррупции» № 273-ФЗ от 25.12.2008 (ред. от 03.07.2016) // СПС «Гарант».

5. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» № 44-ФЗ от 05.04.2013 (ред. от 28.12.2016) // СПС «Гарант».

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

В статье раскрываются особенности бухгалтерского учета готовой продукции на современном этапе, и является актуальной проблемой для многих сельскохозяйственных организаций, поскольку сельское хозяйство имеет специфичные подотрасли, такие как растениеводство и животноводство.

Организация бухгалтерского учета готовой продукции на предприятиях аграрного назначения имеют свою специфику, определяемая условиями сельскохозяйственного производства. Для полноты принятия к учету и гарантии сохранности готовой продукции огромное значение имеет их точное и своевременное документальное оформление. Последовательность оформления документооборота зависит от ее вида и способа прихода готовой продукции. Зерновая продукция учитывается в момент ее получения от комбайна, при этом составляют путевки на вывоз продукции с поля, реестры отправки зерна и другой продукции с поля, талоны комбайнера. На каждом предприятии сельскохозяйственного назначения бухгалтерия определяет свой способ оформления принятого зерна, оформляет административным документом и доводит до непосредственных исполнителей.

Особенности готовой продукции животноводства – ее неоднородное качество и множество характеризующих ее показателей влияет на установление цены реализации продукции, именно поэтому все качественные характеристики готовой продукции животноводства должны быть указаны в первичной документации [1].

Учет продукции сельскохозяйственного производства ведут по ее видам на счете 43 «Готовая продукция». В течение месяца готовая продукция принимается к учету в дебет счета 43 «Готовая продукция» с кредита счета 40 «Выпуск продукции» по плановым ценам, в конце месяца 40 «Выпуск продукции» счет формирует фактическую себестоимость, закрывается.

Готовые изделия, в сельском хозяйстве приобретенные для комплектации (стоимость которых не включается в себестоимость выпускаемой продукции организации) или в качестве товаров для продажи, учитываются на счете 41 «Товары» [2].

Для учета информации о наличии и движении относящихся молодняка животных на откорме и нагуле; птицы применяется счет 1 «Животные на выращивание и откорме». Издержки по выращиванию и откорму животных отражают на счете 20 «Основное производство», субсчете 2 «Животноводство». Приход в бухгалтерском учете готовой продукции, произведенной для реализации, а также продукции, частично предназначенной для собственных потребностей в сельском хозяйстве, отражают по дебету счета 43 «Готовая

продукция» в корреспонденции со счетами учета затрат на производство или счета 40 «Выпуск продукции (работ, услуг)».

При формировании готовой продукции на синтетическом счете 43 «Готовая продукция» по фактической производственной себестоимости в аналитическом учете перемещение ее отдельных наименований учитывается по учетным ценам (плановой себестоимости, отпускным ценам) с выделением отклонений фактической производственной себестоимости изделий от их стоимости. Данные отклонения распределяются по однотипным партиям готовой продукции, которые складываются организацией из уровня отклонений фактической производственной себестоимости от стоимости по учетным ценам отдельных видов изделий.

Регистрация достижений производства по нормативной себестоимости на счете 43 «Готовая продукция» готовая продукция отражается по плановым, заранее определенным ценам, которые определяются заранее до возникновения производственного процесса [3].

Для того чтобы фиксировать себестоимость и в дальнейшем определять отклонение разных цен друг от друга, используют счет 40 «Выпуск продукции». По показателям готовой продукции выясняется итог работы организации в процессе производства – экономия или перерасход как разница между фактической и плановой себестоимостью выпущенной продукции, что дает возможность определить предполагаемую выручку и прибыль после реализации готовой продукции.

Из этого следует, что рассмотрение бухгалтерского учета готовой продукции является главным итогом функционирования сельскохозяйственной организации, так как позволяет безошибочно, закономерно и точно выполнять учет достижений агропроизводственной жизнедеятельности, а от этого зависят итоговые финансовые результаты.

Библиографический список:

1. Кобелева Е.А. Современное состояние и анализ развития животноводства в Краснодарском крае. В сборнике: Перспективы развития науки и образования. Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 8 частях. ООО «АР-Консалт». 2015. – С. 107-110.
2. Шегурова В.П. Особенности учета готовой продукции в сельском хозяйстве. – <http://apej.ru>.
3. Бухгалтерский учет готовой продукции – <http://alfa2omega.ru>.

*Понарина Н.Н., доктор философских наук, доцент
ФГБОУ ВО «Армавирский государственный педагогический университет»*

ФОРМИРОВАНИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ ГАРАНТИИ ЗАНЯТОСТИ МОЛОДОГО ПОКОЛЕНИЯ В РЕГИОНЕ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

В статье рассматриваются преимущества и пользу молодежного предпринимательства как одного из факторов обеспечения занятости молодежи в регионах.

Основное значение для любого государства имеет человеческий потенциал, который представляет особенный демографический генофонд с положительной особенностью. Только одаренные и уникальные индивиды создают сильное и могущественное государство и формируют общечеловеческие ценности, следовательно главное значение имеет образование и развитие института молодежного предпринимательства, которое является главным фактором определения будущего страны и регионов, в частности [1].

Хотелось бы подчеркнуть, что нестабильная законодательная база, слабая поддержка, недальновидность налоговой политики государства, закономерно вытесняет молодого предпринимателя в «теневую» экономику. Существующая, на данный момент, схема налоговой отчетности, бюрократия в государственных структурах резко снижает эффективность и создает негативный социальный и психологический климат предпринимательской деятельности.

Отсталость инфраструктуры, разрозненность предпринимательских структур, недостаточная информированность о специальных организациях, оказывающих учебные, консультационные и информационные услуги препятствуют развитию цивилизованного бизнеса и оставляя молодежь один на один с различными по сложности экономическими, финансовыми, технологическими, организационными вопросами [2]. В этих условиях необходимо акцентировать внимание на проблемах развития молодежного бизнеса в территориальных экономических системах для стабильного обеспечения трудоустройства и занятости молодых граждан.

Основной проблемой, на данный момент развития общества, является выявление методов управления молодежным бизнесом на разных уровнях власти: федеральном, региональном и муниципальном. Самое главное обстоятельство, которое вызывает спор по этому поводу, заключается в том, что даже незначительное вмешательство в деятельность любого бизнеса создает ограничения его самостоятельности. Некоторые регионы страны на своих территориях начали самостоятельно организовывать структуры, которые управляют малым и средним предпринимательством, и молодежное предпринимательство не остается без внимания. К сожалению, образование данной системы не решает возникновения всех проблем. Требуется

необходимость в соответствующей инфраструктуре развития и сопровождения молодежного предпринимательства.

Для реализации мероприятий, которые направлены на создание комфортных условий образования и развития предпринимательства во многом определяется необходимостью наличия инфраструктуры поддержки и развития бизнеса и повышения эффективности ее применения, в частности и инфраструктуры молодежного предпринимательства. В первую очередь, необходимо образование зон экономического развития в регионах, где на первом месте должны находиться новые молодежные предпринимательские структуры. В качестве основных целей организации территорий экономического развития имеет место обеспечение комфортного режима предпринимательской деятельности, и эффективное применение материальных, природных и трудовых ресурсов регионов.

Использование коммерческих банков для получения кредитов в целях освоения новой продукции и модернизации производства предприниматели считают в большей степени не приемлемой, так как возможность получения гарантий под кредиты в банках не всегда имеет место, поэтому в качестве кредиторов они предпочитают партнеры по бизнесу, родственников и друзей. Надеяться на финансовую помощь от местных органов власти по реализации программ поддержки молодежного предпринимательства не приходится, так как они отсутствуют.

Необходимо вносить кардинальные изменения в законы, которые затрагивают интересы молодых предпринимателей, в частности механизма реализации поступления государственных заказов малым предприятиям; регистрации и отчетности малых предприятий; социальной защиты предпринимателей; использования налоговых льгот; облегчение процедур лицензирования и регистрации; обеспечения правовой защиты предпринимателей.

Формально кредитование малого и среднего бизнеса осуществляют практически все коммерческие банки, но самом на деле их условия кредитования не под силу предпринимателю, особенно сейчас, в условиях кризиса. Например, кредит под бизнес-план получить практически невозможно, так как большинство банков обязывают в качестве залога вносить какие-либо осязаемые активы: оборудование, недвижимость, то чего у начинающего молодого предпринимателя, к сожалению, нет.

Общественные организации предпринимателей находятся в тесной связи с органами государственной власти для отстаивания своих интересов. В некоторых районах Краснодарского края эти отношения спорны и развиваются, как в русле взаимного сотрудничества, так и неконструктивных отношений. Необходимо менять такое положение дел. На данном этапе социально-экономических отношений необходимо создание Единого координационного центра общественных организаций. Общественные организации могут добиваться либо изменения, либо отмены решений нормативно-законодательных актов, которые усложняют работу предпринимателей; участвовать в обсуждении и

принятии муниципальных программ в области молодежного предпринимательства; представлять интересы предпринимателей в суде.

Необходимо создать, в рамках Программы, информационно-консультационные центры в районах и городах края, для оказания услуг для молодежного предпринимательства. Необходимо создать движение за развитие молодежного предпринимательства, которое должно разделять его цели, задачи и идеологию.

Во время анализа тенденций развития предпринимательства в Краснодарском крае сформировалась потребность в поддержке молодого предпринимателя. Главной задачей в этом направлении является повышение качества разрабатываемых программ в области предпринимательства, особенно в муниципальных образованиях края.

Нельзя допустить низкое качество подхода к разработке подпрограмм, ограничиваться кратким перечнем статистических сведений, инвестиционных мероприятий и задач. Каждая Программа должна быть индивидуальна для каждого региона и носить целевой характер [3]. Необходима разработка, в рамках Программы, конкретных планов действий администрации в отношении поддержки, как молодежного движения предпринимателей, так и обеспечения занятости молодых граждан. В муниципальных программах следует учитывать специфику условий расположения и развития территориальной возможности, выделять приоритетные и требующие внимания направления развития бизнеса, а также первостепенные мероприятия по их реализации. Основными критериями оценки являются конкретные способы поддержки, такие как предложение льгот предприятиям бытового обслуживания в арендной плате, повторное или дополнительное инвестирование средств, полученных в виде прибыли муниципального рынка на развитие, проведение круглых столов, курсов семинаров по обучению предпринимателей, образование центра развития предпринимательства [4].

Считаем необходимым, отметить преимущества и пользу молодежного предпринимательства как одного из факторов обеспечения занятости молодежи в регионах. На данный момент развития общества молодежное предпринимательство обязано общественной силой, у которой полностью совпадают социальные, политические и экономические интересы с выгодой территориальных экономических систем. Молодые предприниматели, больше других, проявляют интерес к созданию полезной, интеллигентной экономической среды, которая основана на добросовестной конкуренции и вероятности полностью иметь возможность реализовывать свой творческий, конструктивный потенциал.

Библиографический список

1. Понарина Н.Н. Глобализация современных общественных процессов // Социальные науки. 2016. Т. 1. № 4-1 (14). С. 68-75.
2. Галустов А.Р., Ветров Ю.П. К вопросу о ценностных ориентациях молодёжи // В сборнике: Состояние и перспективы развития юридической науки на современном этапе материалы II всероссийской конференции. 2016. С. 32-38.

3. Лоба В.Е., Малахова А.С. Анализ активности Армавирского государственного педагогического университета в конкурсах грантов РГНФ и министерства образования, науки и молодежной политики Краснодарского края за 2005–2015 гг. // В сборнике: Интеграция теории, методологии и практики в современных науках и образовании Материалы итоговой международной научно-практической конференции за 2015 год. 2016. С. 35-45.

4. Понарина Н.Н. Глобализация: мировая культура и локальные культуры // Общество: философия, история, культура. 2011. № 3-4. С. 36.

Попадюк И.Ф., кандидат экономических наук, доцент
Виноградова А.В., студент
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский экономический университет»,
Санкт-Петербург, Россия

ЭФФЕКТИВНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

Полное исключение фактора неопределенности не достижимо, но сведение его к минимуму – первостепенная задача для эффективного осуществления любого проекта. При построении прогнозов чрезвычайно важна точность, и ее можно обеспечить при помощи моделей, основанных на элементах теории вероятностей и статистического анализа.

Риск и неопределенность составляют неотъемлемую часть как экономической деятельности любого хозяйствующего субъекта, так и процесса инвестирования непосредственно. На основании этого можно сделать вполне логичное умозаключение: для обеспечения эффективности анализа инвестиционных рисков необходимы конкретные модели, которые позволят с максимальной точностью просчитать вероятность получения прибыли от того или иного инвестиционного проекта.

Разумеется, идеальным состоянием для любого проекта было бы полное исключение фактора неопределенности [1, с. 29]. Тем не менее, такие условия ведения хозяйственной деятельности хотя и являются желаемыми для каждого предпринимателя, но их достижение на практике не представляется возможным. Для анализа влияния отдельных факторов риска на деятельность хозяйствующего субъекта применяются качественные методы анализа инвестиционных рисков. Ввиду относительной уникальности различных бизнес-проектов, а следовательно, и уникальности перечня возникающих в связи с их реализацией рисков, более подробного рассмотрения заслуживают количественные методы анализа, которые используются специалистами непосредственно после применения качественных.

Основная сущность – и преимущество – количественных методик анализа инвестиционных рисков заключается в том, что они обладают достаточно высокой степенью точности получаемых результатов, так как обычно основаны на математических моделях и позволяют обрабатывать целые массивы

информации. Такие модели обычно включают в себя базовые понятия теории вероятностей и статистического анализа.

Наиболее простым считается метод корректировки нормы дисконта. По факту, он заключается в том, что дисконтная ставка меняется в зависимости от уровня риска того или иного инвестиционного проекта. Это означает, что осуществляется все тот же процесс дисконтирования, но делается определенная поправка на риск. Несмотря на очевидную простоту расчетов, метод обладает весьма существенным недостатком: нельзя считать риск константой, поскольку условия имеют тенденцию меняться; и если поначалу такие изменения могут показаться несущественными, то в дальнейшем отклонение уровня риска от ожидаемого значения может достигать больших величин.

Устранение обозначенного выше недостатка метода корректировки нормы дисконта возможно за счет использования элементов теории вероятностей. К примеру, метод достоверных эквивалентов (его также называют методом коэффициентов достоверности) позволяет оценить доходность инвестиций уже с учетом возможных отклонений. С целью упрощения расчетов зачастую в качестве достоверного эквивалента используется математическое ожидание прибыли. Для произведения всех необходимых расчетов необходима дополнительная информация, - а именно вероятности получения того или иного размера прибыли. На практике для получения данных об этих вероятностях специалисты зачастую пользуются методом экспертных оценок, позволяющим определить, насколько возможны ожидаемые поступления в том или ином размере. После осуществления всех необходимых расчетов в результате получается некое среднее значение прибыли, приближенное к истинному. Достоверный эквивалент при использовании данного метода рассчитывается посредством суммирования произведений возможных размеров прибыли на вероятности их получения.

Понятно, что размер получаемой прибыли может варьироваться в зависимости от самых различных параметров и, разумеется, основной интерес любого инвестора заключается в том, чтобы свести колебания целевого показателя к минимуму (фактически – привести составляющую риска к бесконечно малой величине). С данной точки зрения достаточно интересен метод анализа вероятностных распределений, который основан на нескольких базовых понятиях из курса статистики. Расчет среднего квадратического отклонения позволит понять, насколько в среднем может различаться уровень доходности [2, с. 76]. Если дополнить анализ данными о средней доходности – в той области, которой принадлежит данный проект – можно получить показатель вариации, который позволит определить уровень инвестиционного риска и, соответственно, сделать вывод о целесообразности конкретного инвестиционного решения. Понятно, что, чем больше коэффициент вариации, тем выше уровень риска, и этот факт также нужно принимать во внимание.

Еще большую точность может дать метод анализа чувствительности критериев эффективности. Суть метода сводится к поиску доверительного интервала, в пределах которого с определенной степенью надежности должны

варьироваться значения исследуемого показателя (то есть, уровень риска инвестиционного проекта или же его доходность – в зависимости от объекта исследования) [3, с. 137]. На начальном этапе выбирается показатель, на основании которого в дальнейшем будут делаться выводы об эффективности инвестиционного проекта (к примеру, это могут быть такие показатели, как внутренняя норма доходности и чистый дисконтированный доход). Затем выбирается ряд признаков-факторов и рассчитываются границы их предельных значений. Для каждого из выбранных значений признаков-факторов определяется числовое значение основного показателя, и на основании полученных данных могут быть сделаны выводы, например, о том, какие значения исходных параметров приведут к получению желаемой нормы прибыли.

Перечень методик определения уровня риска достаточно велик, и те из них, что были названы, никак нельзя назвать единственными и исчерпывающими. Как уже было отмечено, бизнес-проекты уникальны, а значит и проблемы, возникающие перед инвесторами, могут быть разнообразны. Вся сложность процесса инвестирования состоит в том, чтобы в нужный момент правильно, адекватно оценить эти особенности и своевременно устранить все возможные проблемы. В таком случае вложение средств с наибольшей вероятностью будет выгодным, а потери, связанные с несвоевременным или же неправильно проведенным анализом, будут исключены.

Библиографический список

1. Боровкова В. А. Риск-менеджмент: монография // М-во образования и науки Российской Федерации, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования Санкт-Петербургский торгово-экономический ин-т - Санкт-Петербург: ТЭИ, 2011. - 141 с
2. Абдулаева З. И., Недосекин А. О. Стратегический анализ инновационных рисков // Санкт-Петербург: Изд-во Политехнического университета, 2013. - 144 с.
3. Лисовская И. А. Финансовый менеджмент // Москва: Рид Групп, 2011. - 347 с.

Попадюк И.Ф., кандидат экономических наук, доцент;

Сидорчук Е.А., магистрант 1 курса

Санкт-Петербургский государственный экономический университет

СУЩНОСТЬ И ВИДЫ СТРАХОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ РИСКОВ

Деятельность любого коммерческого банка связана с множеством рисков, которые могут оказать существенное влияние на его деятельность. Поэтому система страхования банковских рисков является инструментом защиты банковской системы в целом и кредитных рисков в частности.

Под страхованием рисков в банковской деятельности понимается комплекс мер, направленных на защиту средств банка от событий, которые

могут привести к негативным последствиям и сказаться на финансовом результате деятельности банка. Особенностью банковского страхования является то, что страхователем и выгодоприобретателем чаще всего выступает кредитная организация. Объектом банковского страхования являются имущественные интересы: возможность потери дохода и прибыли или возникновения непредвиденных расходов [1].

Наиболее распространенным случаем страхования банковских рисков является страхование кредитных рисков, где договор страхования является сопутствующим договором к договору кредитования. Это обусловлено тем, что выдача кредитов составляет наибольшую долю всех активных операций коммерческого банка, к тому же в последнее время начал увеличиваться процент просроченной задолженности.

Исходя из вышесказанного, страхование кредитных рисков – это совокупность разных видов страхования, которые предусматривают компенсацию потерь кредитной организации, в случае возникновения установленных в договоре причин, в результате которых должник не способен выполнить своих обязательств по договору кредитования.

Главная цель банковского страхования – минимизация рисков по кредиту или, в частных случаях, устранение данных рисков. Данный метод управления рисками дает возможность кредитным организациям защитить себя от возможной неплатежеспособности заемщика.

Классифицировать страхование кредитных рисков можно по разным критериям, однако наиболее распространенным является деление по страхователю и по объекту страхования. По страхователю выделяют страхование непогашения кредита, где страхователем выступает кредитная организация, и страхование ответственности заемщика, где страхователем является сам заемщик[3]. По объекту страхования договоры страхования подразделяют на страхование залога, потребительских кредитов, инвестиционных кредитов, экспортных кредитов и др.

Договором страхования определяются страховая сумма и риски, покрываемые договором [2]. Чем больше размер кредита, тем более высокой будет цена страхования. Страховать могут риски, как на внутреннем рынке, так и на внешнем.

Страхование кредитов может также предусматривать страхование жизни и здоровья заемщика при страховании физических лиц, имущества при страховании залога или при ипотечном кредитовании.

Стоит отметить, что страхование кредитных рисков выгодно не только кредитодателю. Для заемщика наличие договора страхования может означать более выгодные условия по договору кредитования. В настоящее время договор страхования является обязательным для отдельных видов кредитования, например, при ипотечном кредитовании.

Основной проблемой страхования кредитов и банковских рисков в целом является то, что банковская система на сегодняшний момент более развита, чем

страховая. Менее развитая страховая система не позволяет в полном объеме принимать на себя риски кредитных организаций.

В настоящее время практически любой банк имеет список аккредитованных страховых компаний, с которыми он готов сотрудничать. Клиенты, которые хотят сотрудничать с данным банком, обязаны заключать договор страхования именно с этими страховыми компаниями. Это значительно уменьшает конкуренцию на страховом рынке и ущемляет права страховых компаний и заемщиков.

Библиографический список:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (части первая, вторая).
2. Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 03.07.2016) "Об организации страхового дела в Российской Федерации".
3. Постановление Правительства РФ от 30 апреля 2009 г. N 386 "О случаях допустимости соглашений между кредитными и страховыми организациями".
4. Анкудинова А.А. Страхование ипотечных кредитов как инструмент антикризисного управления / А.А. Анкудинова // Научно-популярный журнал Novainfo. – 2015. – № 30-2. – С 157-162.
5. Маликова К.Ю. Страхование кредитных рисков как инструмент антикризисного управления / К.Ю. Маликова // Научно-популярный журнал Novainfo. – 2015. – №30-2. – С 153-156.
6. Тарханова Е. А. Страхование банковских рисков в России: тенденции и перспективы / Е.А. Тарханова, А.В. Пастухова // Молодой ученый. – 2014. – № 21. – С. 433-435.

Попадюк И.Ф., кандидат экономических наук, доцент

Сидорчук К.А., магистрант 1 курса

Санкт-Петербургский государственный экономический университет

УПРАВЛЕНИЕ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ КОРПОРАЦИИ

Оборотные активы являются важной составляющей в обеспечении финансовой устойчивости корпорации. Управление данным видом активов способствует определению их оптимального объема, что является актуальной проблемой в условиях современных рыночных отношений.

На современном этапе в условиях нынешней рыночной экономики увеличилась роль финансов корпораций. Финансовые ресурсы становятся фактором, который определяет финансовый результат деятельности компании. Вследствие этого на сегодняшний день становится велика роль управления финансами, и, в большей степени, управления оборотными активами.

Оборотный капитал – это материальные и денежные средства, используемые организацией для осуществления своей текущей деятельности, которые участвуют одновременно на всех стадиях кругооборота капитала корпорации. В их состав входят материальные и денежные средства (производственные запасы, дебиторская задолженность, денежные средства и

их эквиваленты, краткосрочные финансовые вложения), которые используются в качестве основных мобильных ресурсов корпорации [2].

Оборотные активы обеспечивают бесперебойность процесса производства, так как находятся в постоянном движении. Элементы оборотных активов требуют различного подхода в системе управления, так как они занимают большую долю в структуре активов корпорации и оказывают влияние на рентабельность, прибыльность и конкурентоспособность корпорации.

Управление оборотными активами – это актуальная и сложная проблема в производственном и финансовом менеджменте. Одной из главных задач в управлении оборотными активами является определение оптимального объема оборотных средств. Значительное уменьшение средств в обороте может привести к неустойчивому финансовому состоянию, перебоим в производстве и, в результате, снижению прибыли. Однако и сильное увеличение оборотных средств может негативно сказаться на деятельности корпорации, а именно в корпорации может понижаться возможность производить капитальные затраты по расширению производства.

В процессе управления оборотными активами используется совокупность мероприятий, взаимосвязанных между собой. Эти мероприятия проводятся финансовой службой организации и определяют политику управления оборотными активами. Разработка политики формирования оборотных активов проводится на основе соотношения между риском и эффективностью деятельности организации [3, с. 382].

Проблема более рационального использования оборотных активов стала еще более актуальной в условиях современных рыночных отношений.

Исходя из того, что финансовое состояние корпорации и состояние оборотных активов находятся в прямой зависимости, корпорации заинтересованы в рациональном использовании оборотных средств, а именно в их движении с минимально возможной суммой и максимально возможным экономическим эффектом.

Определение потребности в оборотных средствах в организации должно быть согласовано со сметой затрат на производство и производственным планом корпорации. В соответствии с этими документами следует обосновать выпуск конкретных видов продукции в необходимом объеме в определенные сроки.

Несмотря на возможную нестабильность хозяйственных связей, поставщиков, сложности в закупках сырья и комплектующих изделий, корпорации должны предусматривать и отрабатывать эти вопросы, так как от них зависит обеспеченность производства оборотными средствами.

Финансовое состояние корпорации, ее показатели ликвидности и платежеспособности напрямую зависят от того, как быстро средства, которые вкладываются в оборотные активы, превращаются в реальные деньги. Это означает, что проблема управления оборотными активами тесно связано с проблемой улучшения финансового состояния корпорации.

Библиографический список:

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» // Справочная правовая система «ГАРАНТ»: НПП «Гарант-Сервис», 2017.
2. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 29.08.1998 № 34н «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации».
3. Мусина Л.Т. Управление оборотными активами / Л.Т. Мусина, И.Н. Гирфанова // Экономика и социум. – 2014. – № 1-2 (10). – С. 382-384.

***Попова Е.А., студент
ВИУ филиал РАНХиГС***

СОЗДАНИЕ И РАЗВИТИЕ МАЛЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ (МИП) С УЧАСТИЕМ ВУЗОВ И НИИ

Важная роль в обеспечении эффективной деятельности малых инновационных предприятий принадлежит инновационной инфраструктуре. При поддержке государства в развитых и динамично развивающихся странах активно помогает развитию малого инновационного бизнеса система инкубаторов, технопарков, технополисов.

Актуальность. Задача становления в России инновационной экономики является одной из важнейших в концепции долгосрочного развития страны до 2020 года. При решении этой задачи основное внимание государства было традиционно сосредоточено на развитии инновационной инфраструктуры.

Целью данной работы выступает анализ опыта инновационных регионов в создании и развитии малых инновационных предприятий с участием вузов и НИИ. Исходя, из поставленной цели необходимо решить следующие **задачи**:

- Исследовать создание и развитие малых инновационных предприятий с участием ВУЗов и НИИ;
- Описать малые инновационные предприятия: понятие и проблемы создания
- Изучить роль ВУЗов и НИИ в создании малых инновационных предприятий;

Объект исследования выступает создание и развитие малых инновационных предприятий. **Предметом** данной работы выступает создание и развитие МИП с участием ВУЗов и НИИ.

Основные источники работы являются: учебники, учебные пособия, методички известных авторов, статьи из научных журналов, эссе, электронные ресурсы, конспекты лекций.

Для обеспечения преобразования всех сфер деятельности современного государства на основе научно-технических достижений и устойчивого роста экономики необходимо внедрять в производство самые передовые разработки. Наиважнейшим звеном для связи науки и производства являются малые

инновационные предприятия — МИП(ы). Коллективы учёных и инженеров МИП специализируются на разработке узкого круга научно-технических идей, сосредотачиваясь на стадии научного освоения новшества. Именно они принимают на себя все трудности и весь риск разработки новых продуктов, технологий и товаров [3].

Федеральным законом №217-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам создания бюджетными научными и образовательными учреждениями хозяйственных обществ в целях практического применения (внедрения) результатов интеллектуальной деятельности» предусматривается наделение бюджетных научных и образовательных учреждений правом самостоятельно создавать хозяйственные общества. Деятельность, которых заключается в практическом применении (внедрении) результатов интеллектуальной деятельности, исключительные права на которые принадлежат данным научным и образовательным учреждениям [2]. То есть без согласия собственника их имущества, но с уведомлением федерального органа исполнительной власти, осуществляющего функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере научной и научно-технической деятельности.

Благодаря данному закону были сняты многочисленные препятствия законодательного типа, которые ранее затрудняли введение коммерциализации инновационных разработок, создаваемых в стенах высших учебных заведений (вуз) и научно-исследовательских институтов (НИИ), а также их использование в реальном секторе экономики. Закон №217-ФЗ стал важным шагом для продвижения на рынок научных разработок вузов. Тем не менее, малые инновационные предприятия (МИП), создаваемые вузами и НИИ, сталкиваются сегодня с многими трудностями при попытках коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности (РИД). Основными преградами становятся: законы, которые не приспособлены для МИП, слабое финансирование, довольно большой уровень предпринимательского риска, нехватка количества потребителей и др.

Для преодоления вышеотмеченных трудностей, на наш взгляд, малым инновационным предприятиям необходима государственная поддержка, которая может осуществляться в следующих формах (см. рис. 1):

В проекте Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 г. заданы количественные показатели новой «экономики лидерства и инноваций». Занятие существенной доли (5–10%) на рынках высокотехнологичных и интеллектуальных услуг по 5–7 позициям, повышение в два раза доли высокотехнологичного сектора в ВВП (с 10,9 до 17–20%). Увеличение в 5–6 раз доли инновационной продукции в промышленности, в 4–5 раз – доли инновационно активных предприятий (с 9,4 до 40–50%).

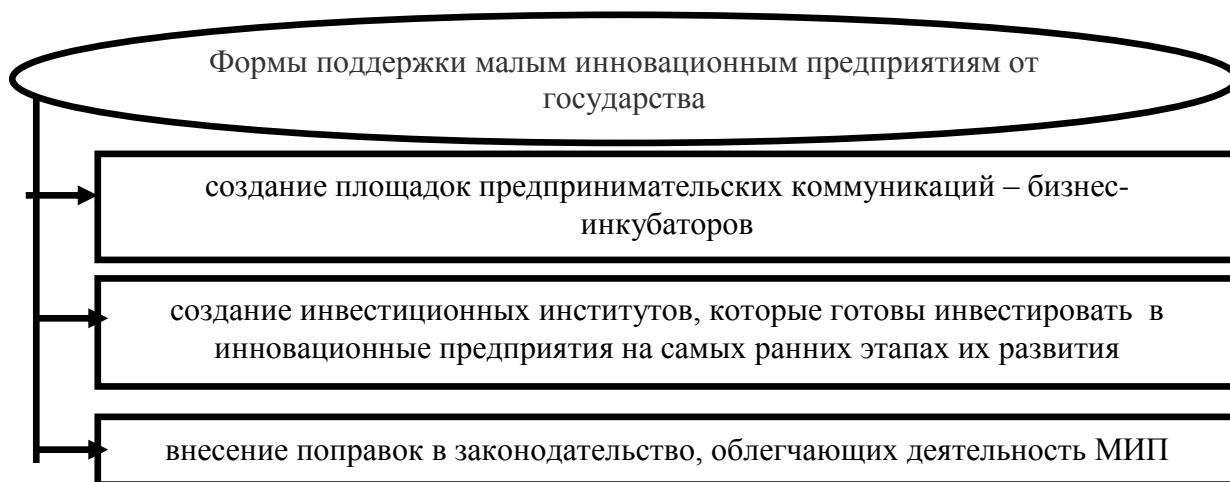


Рис. 1. Формы поддержки малым инновационным предприятиям от государства

Источник: составлено автором на основе П.Г. Демидова Малые инновационные предприятия как основа становления инновационной экономики России. 2014. С. 2.

Таким образом, одним из ключевых вопросов в российской экономической литературе является способствование повышению эффективности инновационного сотрудничества малого и крупного бизнеса. Результата можно достигнуть стимулами для обеих сторон: налоговыми и амортизационными льготами для малого бизнеса и уменьшением расходов крупных предприятий за счет изготовления важных составляющих деталей и компонентов для инновационной продукции малыми. Необходимым средством для поощрения государством инновационных предприятий является поддержка через изменение для них налоговой системы.

Библиографический список:

1. Федеральный закон от 02.08.2009 N 217-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам создания бюджетными научными и образовательными учреждениями хозяйственных обществ в целях практического применения (внедрения) результатов интеллектуальной деятельности" (принят ГД ФС РФ 24.07.2009)
2. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам создания бюджетными научными и образовательными учреждениями хозяйственных обществ в целях практического применения (внедрения) результатов интеллектуальной деятельности: Федеральный закон от 02.08.2009 № 217-ФЗ.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 26.01.1996 № 14-ФЗ.
4. Николаева Т.П., Рубцова О.Л. Малые инновационные предприятия при вузах и конкурентоспособность российской экономики // Инновации. 2012. №11 (169). URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/malye-innovatsionnye-predpriyatiya-pri-vuzah-i-konkurentosposobnost-rossiyskoj-ekonomiki> (дата обращения: 27.01.2017).
5. Общероссийская общественная организация малого и среднего предпринимательства — ОПОРА РОССИИ. ОПОРА-КРЕДИТ. Все о предпринимательстве. <http://www.opora-credit.ru/news/hot/detail.php?ID=42066>.

*Попова Л.Е., кандидат филологических наук, доцент
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

В статье дается понятие современного экстремизма, раскрываются его признаки, подчеркивается общественная опасность преступлений экстремистской направленности.

В последнее время очень много говорится о росте экстремизма, угрозе, которую он представляет для отдельных стран и мирового сообщества в целом. В современной научной литературе экстремизм в его широком значении определяется как идеология, предусматривающая принудительное распространение ее принципов, нетерпимость к оппонентам и насильственное их подавление [1]. Экстремизм при этом наделяется следующими признаками: отрицание инакомыслия и нетерпимость к сторонникам иных взглядов (политических, экономических, конфессиональных и др.); попытки идеологического обоснования применения насилия по отношению не только к активным противникам, но и к любым лицам, не разделяющим убеждения экстремистов; апелляция к каким-либо известным идеологическим или религиозным учениям, претензии на их «истинное» толкование или «углубление» и в то же время фактическое отрицание многих основных положений этих учений; доминирование эмоциональных способов воздействия в процессе пропаганды экстремистских идей, обращение к чувствам и предрассудкам людей, а не к их разуму; создание харизматического образа лидеров экстремистских движений, стремление представить их непогрешимыми, а все их распоряжения – не подлежащими обсуждению [2].

Любое экстремистское движение включает в себя политический, национальный и религиозный элементы. Эти элементы взаимно влияют друг на друга, а в каждой конкретной ситуации проявляются сильнее или слабее. В связи с тем, что преступление, предусмотренное ст. 280 УК РФ [3], направлено против политической системы страны, нормального функционирования органов государственной власти, ее законных представителей и безопасности государства в целом, законодатель отнес его к категории преступлений против государственной власти. Законодатель также указал на общественную опасность и отнес к категории уголовно наказуемых призывы к осуществлению экстремистской деятельности, потому что содержанием экстремистской деятельности охватываются деяния, уже обозначенные в Уголовном кодексе как преступные и совершение одних только призывов к такой деятельности подлежит уголовной ответственности [4]. Объектом указанного преступления является большая группа общественных отношений в сфере соблюдения конституционных прав и свобод человека и гражданина, обеспечения общественной безопасности и общественного порядка, а также обеспечения

основ конституционного строя и безопасности государства. Объективную сторону преступления, предусмотренного ст. 280 УК РФ, составляют действия, заключающиеся в проведении публичных призывов к осуществлению экстремистской деятельности. Согласно Закону № 114 под данной деятельностью понимается деятельность общественных и религиозных объединений, либо иных организаций, либо средств массовой информации, либо физических лиц по планированию, организации, подготовке и совершению действий, направленных: на насильственное изменение основ конституционного строя и нарушение целостности Российской Федерации; подрыв безопасности Российской Федерации; захват или присвоение властных полномочий; создание незаконных вооруженных формирований; осуществление террористической деятельности либо публичное оправдание терроризма; возбуждение расовой, национальной или религиозной розни, а также социальной розни, связанной с насилием или призывами к насилию; унижение национального достоинства; осуществление массовых беспорядков, хулиганских действий и актов вандализма по мотивам идеологической, политической, расовой, национальной или религиозной ненависти либо вражды, а равно по мотивам ненависти либо вражды в отношении какой-либо социальной группы [5]. С субъективной стороны преступление совершается только с прямым умыслом. Виновный осознает, что призывает граждан к осуществлению экстремистской деятельности, понимает общественно опасный характер этих экстремистских призывов и желает таким образом склонить людей к осуществлению экстремистской деятельности [6]. Субъектом преступления, предусмотренного ст. 280 УК РФ, является любое лицо (гражданин России, иностранный гражданин, лицо без гражданства), достигшее 16-летнего возраста.

В заключение отметим, что преступления экстремистской направленности – особо тяжкие общественно опасные деяния, непосредственно направленные в ущерб политическим основам конституционного строя, внешней безопасности, территориальной целостности, экономической безопасности и обороноспособности Российской Федерации. В современных условиях экстремизм, основной задачей которого является раскол общества, нарушает баланс интересов общества и государства и создает благоприятные условия для его развития, что, безусловно, отрицательно сказывается на стабильности российской государственности в целом [7].

Библиографический список:

1. Гаврилов Б.Я., Павлинов А.В. Некоторые вопросы законодательного обеспечения борьбы с проявлениями терроризма и насильственного экстремизма // Российский следователь. 2006. № 2. С. 37.
2. Попова Л.Е. Экстремизм – угроза мировому сообществу // Вестник Северо-Кавказского гуманитарного института. 2017. № 1 (21). С. 291-294.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.96 г. №63-ФЗ (с изм. от 29 июля 2017 г. № 250-ФЗ) // Собрание Законодательства РФ, 1996г., №25, ст.2954.
4. Тюнин В. Организация экстремистского сообщества // Уголовное право. 2006. № 3. С. 11.

5. О противодействии экстремистской деятельности : Федеральный закон от 25 июля 2002 г. № 114-ФЗ // Парламентская газета от 30 июля 2002 г. № 142-143.

6. Сирик М.С. Квалификация экстремистской деятельности по УК РФ // В сборнике: Противодействие преступности: уголовно-правовые, криминологические и уголовно-исполнительные аспекты Материалы III Российского Конгресса уголовного права (29-30 мая 2008 г.). Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова; под редакцией Комиссарова В.С.. 2008. С. 663-666.

7. Петрянин А.В. Криминологическая характеристика преступлений экстремистской направленности: методические рекомендации. Н. Новгород, 2015. С. 43.

*Попова С.С., магистр; Шумилина О.В., магистр
Езангина И.А., кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВПО Волгоградский Государственный Технический Университет*

ПРИОРИТЕТЫ БЕЗОПАСНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Раскрывается роль безопасности коммерческих банков в системе национальной безопасности государства. Обозначены ключевые направления банковского регулирования и надзора, функции и задачи институтов Банка России в решении приоритетных задач финансово-экономической безопасности банков и национальной безопасности.

Самой острой из экономических проблем государства является проблема роста угроз финансовой и экономической безопасности страны. Состояние экономической безопасности в последнее время приобретает все новые и новые вопросы, что непосредственно сказывается и на национальной безопасности страны в целом. С одной стороны, образование новых угроз и рисков, а с другой, необходимость усовершенствования обеспечения экономической безопасности в банковской составляющей требует комплексного подхода к обеспечению экономической безопасности в сфере банковской деятельности [1].

Экономическая безопасность банка - это состояние защиты его интересов как от внутренних, так и от внешних угроз, достигаемое путём реализации определённых мер [4]. Место экономической безопасности коммерческого банка в системе национальной безопасности представлено на рисунке 1.

Согласно рисунку 1, банковская система в России занимает особое место в финансовой системе страны. Успешная работа банковской системы определяет стабильность экономической обстановки в стране.

Экономическая безопасность является составной частью национальной безопасности в любой стране, где центральным местом всего является банковская сфера, и внесение каких - либо изменений влечет за собой негативные волнения в стране. В связи с этим должны приниматься нормы, которые будут по - новому регулировать эту сферу.



Рисунок 1 - Экономическая безопасность коммерческого банка в системе национальной безопасности

В РФ национальная и экономическая безопасность регулируются Федеральным законом РФ «О безопасности» и стратегиями безопасности в различных сферах. На сегодняшний день в области национальной безопасности действует Указ № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации», а в области экономической безопасности – указ № 208 «О Стратегии экономической безопасности РФ на период до 2030 года». Цель Стратегий - обеспечение развития экономики, создание приемлемых условий социально - экономической стабильности общества и сохранения целостности государства, успешного противостояния влиянию внутренних и внешних угроз. Если банковская система не выполняет свои функции, это приводит к торможению экономических связей в стране и становится угрозой экономической безопасности для всего общества. Сама по себе банковская деятельность связана с многочисленными угрозами, которые представляют опасность для интересов граждан, общества и государства в целом. Укрепление устойчивости банковской сферы в современной России является важным направлением в обеспечении национальной безопасности страны [3].

В Российской Федерации деятельность по обеспечению экономической безопасности страны осуществляется по основным направлениям: выявление угроз, разработка мер по устранению угроз, реализация разработанных мер [5]. В РФ на базе Центрального Банка функционирует центр мониторинга и реагирования на компьютерные атаки в кредитно - финансовой сфере Главного управления безопасности и защиты информации Банка России – FinCERT. Цель такого центра - обмен информацией о потенциальных атаках в кредитно-финансовой сфере, актуальных угрозах информационной безопасности и уязвимостях программного обеспечения, которые используются организациями. Помимо собственно FinCERT актуализируются прямые функции Банка России в части: законодательного закрепления основ деятельности по реализации системы противодействия хищениям денежных средств; пересмотра технологии контроля со стороны Банка России за соблюдением участниками платежной системы требований к обеспечению информационной безопасности; реализации системы надзорных мер [2].

Таким образом, система управления рисками ориентирована на достижение уровня защищённости банка посредством имеющихся в нём

административных и экономических механизмов, которые включают в себя: оценку риска, выбор модели поведения в условиях риска, выбор стратегии действий. Всё это будет направлено на снижение риска и соблюдение принципов экономической безопасности. Чтобы преодолевать угрозы банковской безопасности, нужны: нормы и принципы международного права; постоянный мониторинг экономической ситуации; совершенствование правового регулирования банковской деятельности.

Это будет способствовать усилению роли государства в правовом регулировании экономики и необходимости выделения функции по антикризисному экономическому регулированию как самостоятельной функции государства.

Библиографический список

1. Алавердов, А.Р. Организация и управление безопасностью в кредитно - финансовых организациях : учеб. пособие / А. Р. Алавердов ; Московский государственный университет экономики, статистики и информатики. – Москва, 2014. – 71 с.
2. Езангина И.А. Преимущества и недостатки межфирменного стратегического альянса как современной формы реализации международной и региональной стратегии бизнеса//Управление экономикой регионов: функции и механизмы управления, формы и механизмы взаимодействия сборник материалов Международной конференции. - Кишинев, 2013. -С. 32-40.
3. Езангина И.А., Попова С.С. Анализ актуальных проблем экономической безопасности современного коммерческого банка// Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 2: Общественные науки. 2016. № 3. С. 19-23.
4. Езангина И.А., Попова С.С., Пак Е.А. Экономическая безопасность интернет-эквайринга: современный взгляд/ Сборники конференций НИЦ Социосфера. 2017. № 14. С. 17-19.
5. Сазонов, С.П., Езангина И.А., Евсеев Р.С. Экономическая безопасность кредитной организации: факторы, угрозы, направления укрепления//Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2016. № 31 (313). С. 42-56.

Редько С.А., студент

ФГБОУ ВО «Армавирский государственный педагогический университет»

РЕАЛИЗАЦИЯ ИНТЕГРАТИВНОГО ПОДХОДА В ПРОФИЛЬНОЙ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ШКОЛЕ

В статье раскрываются проблемы реализации интегрированного подхода в профильной социально экономической школе, приводится диагностика подготовки учащихся к экономической деятельности в условиях социально экономического профиля.

Актуальность экономической подготовки учащихся средней школы была признана еще в 80-е гг. прошлого века. Откликом на активные социальные преобразования следующего десятилетия стал поиск адекватных форм экономической подготовки, появление «экономических» классов, включение в

школьное расписание факультативов по экономике, включение в содержание школьных предметов тем экономического содержания и др. Однако по настоящему продуктивные условия изучения экономики в общеобразовательной школе появились после введения в действие государственных стандартов общего образования в 2004 г.

Переход общеобразовательной школы к профильному обучению позволяет учесть широкий социальный контекст преподавания экономических знаний старшеклассникам, способствует расширению их социальных компетенций, создает условия для более осознанного и ответственного профессионального выбора.

Задачи профессионального ориентирования старшеклассников должны решаться в рамках любого профиля обучения. Однако, социально-экономический профиль имеет свою определенную специфику, поскольку каждый работник так или иначе будет вовлечен в экономическую деятельность. Это означает, что обучение экономическим дисциплинам способно подготовить старшеклассников к самым разнообразным формам включения в экономические отношения: в качестве компетентного потребителя, ответственного домохозяйина, грамотного наемного работника в любой сфере хозяйствования, в роли предпринимателя, иницилирующего некоторую форму экономической деятельности.

Цели обучения экономике определены в Федеральном компоненте государственного стандарта общего образования следующим образом:

- освоение системы знаний об экономической деятельности человека, организации/фирмы и государства, об экономике России, необходимых для дальнейшего изучения экономических дисциплин в системе среднего и высшего профессионального образования или самообразования;

- овладение умениями находить и самостоятельно применять информацию, содержащуюся в средствах массовой информации и статистических публикациях, выносить аргументированные суждения по экономическим вопросам с привлечением элементов научного анализа;

- развитие экономического мышления, способности критически осмысливать информацию об экономике, государственной экономической политике и вырабатывать собственное аргументированное мнение; способности применять полученные знания для определения экономически рационального поведения в конкретных ситуациях;

- воспитание ответственности за экономические решения; уважения к труду и предпринимательской деятельности;

- формирование готовности использовать полученные знания и умения для решения типичных экономических задач.

Отметим, что социально-экономическая профильная школа является на сегодняшний день наиболее массовой формой реализации указанного профиля обучения, несмотря на то, что государством предусмотрены различные варианты реализации профильной подготовки: сетевое взаимодействие, индивидуальный план и др. Проведенный нами анализ профильных

предпочтений обучающихся и их родителей в г. Армавире и Новокубанском районе Краснодарского края выявил, что социально-экономический профиль по популярности входит в тройку профилей-«лидеров». Это свидетельствует о востребованности экономических знаний, с одной стороны, а с другой – позволяет школам комплектовать классы социально-экономического профиля за счет большого количества желающих в них обучаться. Указанная особенность социально-экономического профиля заставила нас обратиться к рассмотрению процесса формирования экономических представлений и навыков в условиях социально-экономической профильной школы и поиску условий его оптимизации.

Однако экономические вопросы включены не только в содержание дисциплины «Экономика», они предлагаются также в базовой части «Обществознания», «Технологии» и «Географии». В рамках каждого предмета присутствует свое целевое направление, свои методические особенности, решаются свои педагогические и методические задачи. Таким образом, в самой идее раздробления экономического содержания по разным дисциплинам, включая элективные курсы, заложена опасность нарушения принципов целостности и последовательности в освоении экономического содержания общего образования.

С другой стороны, предоставляемые школам возможности в вопросах организации образовательного процесса в профильных классах позволяют преодолеть сложившуюся ситуацию за счет реализации интегративного подхода в обучении. В основе решения проблемы интеграции знаний на дидактическом уровне лежит философское понятие единства мира и связи явлений.

Библиографический список

1. Федеральный государственный образовательный стандарт // Министерство образования и науки Российской Федерации. – М.: Проспект, 2014.
2. Понарина Н.Н. Организационно-педагогические основы взаимодействия государственных и негосударственных образовательных структур в системе работы с одаренными детьми в условиях региона // диссертация на соискание ученой степени кандидата педагогических наук / Адыгейский государственный университет. Майкоп, 1999.
3. Федеральный компонент государственного стандарта общего образования. Часть II. Среднее (полное) общее образование./ Министерство образования Российской Федерации. – М. 2014.
4. Понарина Н.Н. Феномен глобализации в интерпретации современных конкретных социогуманитарных наук // Историческая и социально-образовательная мысль. 2011. № 3. С. 97-101.
5. Броневишук С.Г. Учебные планы профильного обучения в школах России. – М., 2013. С. 125.
6. Понарина Н.Н. Социальный феномен глобализации как результат человеческой деятельности // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2010. № 1. С. 43-46.
7. Вершинин С.И. Психологические аспекты экономической подготовки школьников // Предпринимательство. – М., 2008. № 6 - 7. С. 8.

*Рощектаева У.Ю., кандидат экономических наук, доцент
Кабанова А.Н., студентка 3-го курса
ФГОБУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»*

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА: ПРИЧИНЫ И ФОРМЫ. ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СИСТЕМУ

В статье подробно рассматриваются причины, основные формы и влияние теневого сектора экономики на всю экономическую систему страны в целом.

В официальной статистике не отображены некоторые виды экономических потоков связанные с теневой деятельностью. Теневая экономика внедряется во все сферы экономической жизни: производство, обмен, распределение, потребление. Она включает в себя неучтенные, нерегулируемые виды экономической деятельности. Размеры теневой экономики могут отличаться, но она присуща и командной, и рыночной системе.

Понятие «теневая экономика» различает 3 подхода к определению:

- юридический. Теневая экономика как совокупность запрещенных законодательством видов деятельности;
- экономический. Теневая экономика устанавливается, как скрывающаяся от налогов экономическая деятельность;
- статистический, в согласовании с которым теневая экономика рассматривается как финансовая активность, которая не учитывается официальной статистикой.

Значимость представленной темы заключается в том, что теневой сектор экономики РФ равномерно возрастает на фоне кризиса. В неофициальной экономике РФ в 2016 году, по данным Росстата, было занято 14,4 млн чел. Это составляет 20,1% от всеобщего числа занятых в экономике государства. По объему производства часть неофициального сектора также имеет тенденцию к росту. Величина теневой экономики по мере развития кризиса может вырасти до 20–22% с сегодняшних 15–17%, прогнозируют специалисты ВШЭ. Теневая экономика в РФ, согласно исследованиям Всемирного банка, составляет 43% от ВВП, в Китае - только 13% ВВП, в Швейцарии еще не в такой мере - 8%. А в РФ лишь в неофициальной экономике занято более 5-ой доли трудовых ресурсов. Главные предпосылки - неэффективная государственная деятельность и коррупция.

Следовательно, мы можем понять, что теневая экономика как бы разветвляется на 3 больших блока:

1. Неофициальная экономика. Сюда относятся все легальные виды экономической деятельности, в рамках которых имеют место не принимаемые во внимание официальной статистикой создание услуг, товаров, диссимуляция данной деятельности от налогообложения.

2. Фиктивная экономика. Это приписки, хищения, спекулятивные сделки, коррупция и разного рода мошенничества, касающиеся получения и передачи средств.

3. Подпольная экономика. Под ней понимаются запрещенные законодательством виды экономической деятельности.

В основном теневая экономика оказывает на общество более отрицательное, чем положительное воздействие. Она является причиной дестабилизации общества.

Во-первых, вытеснение официальных устройств налогообложения и, как итог, понижение размеров собираемых налогов не предоставляют государству возможности исполнить свои привычные функции.

Во-вторых, теневая деятельность усугубляет состояние привычно работающих экономических организаций и создает препятствия для их формирования. Она способствует снижению управляемости работников, уменьшает их трудовую мотивацию и затрудняет усвоение инноваций, для которых нередко требуются сверхнормативные трудовые стремления [5].

В-третьих, теневая экономика – значимая причина формирования деловой этики. Ее продолжение и укрепление привели к “размытости” социальных норм – люди зачастую не различают, что можно, а что нельзя в хозяйственной жизни. Конечно, из-за теневой экономики также искажаются объём и структура показателей состояния экономики, деформируется бюджетная система, ухудшаются обстоятельства дальнейшего развития социальной сферы. России нужен комплексный подход к разработке условий регресса экономики и государственности: это увеличение производительности труда, создание новой промышленности, инфраструктуры страны, формирование человеческого капитала, уменьшение уровня коррупции в стране, теневой экономики и преступности.

Библиографический список

1. Ярославцева С.В., Вотинцев Р.В. Теневая экономика в сфере внешнеэкономической деятельности: финансовый аспект // Азиатско-Тихоокеанский регион: экономика, политика, право. 2014. № 1. С. 83–97.

2. Методы теневой экономики [Электронный ресурс]. URL: <http://autofinances.ru/ekonomika/221-metody-tenevojekonomiki.html> (дата обращения: 13.04.2013). ЭКОНОМИКА – с. 49.

3. Степичева О.А. О сущности и содержании категории «теневая» экономика // Вестник Тамбовского университета. Сер. «Гуманитарные науки». 2015. № 8. С. 58–65.

4. Рошкетаяева У.Ю., Калюжная С.И. Актуальные вопросы управления основным капиталом на предприятиях РФ // Вестник ИМСИТ - № 1(61) – с.41

5. Лялюк А.В., Магала Ю.В. О совершенствовании налогового контроля доходов организаций / В сборнике: Проблемы внедрения результатов инновационных разработок Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. – 2015. – С. 158-160.

*Рощектаева У.Ю., кандидат экономических наук, доцент
Кашкаха А.О., студентка 3 курса
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»*

УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ИХ УСТРАНЕНИЯ

В статье рассмотрена сущность понятия экономической безопасности, описаны ее особенности и составляющие. Дано определение понятию «угрозы безопасности», рассмотрена классификация угроз и виды стратегий обеспечения безопасности.

В современном мире уделяется большое значение такой стороне экономики хозяйствующего субъекта как экономическая безопасность и ее стабильное развитие. В.Л. Тамбовцев дал наиболее распространенную формулировку понятия «экономическая безопасность», под которой он понимал совокупность свойств состояния ее производственной подсистемы, обеспечивающую возможность достижения целей всей системы [1].

Таким понятием как «угрозы безопасности» проявляются такие изменения во внешних и внутренних условиях субъектов, которые дают начало к отрицательным изменениям вопроса безопасности. В свою очередь «угрозы безопасности» подразделяются на силовые, политические, социальные, экологические, экономические и комплексные [2].

Следовательно, угрозы экономическому состоянию фирмы делят на такие группы как:

1) угрозы собственности фирмы, в состав которых входит причинение вреда ее финансовым и интеллектуальным источникам вплоть до нарушения прав собственника на имение бизнесом или потери управления над ним;

2) угрозы нарушения экономической деятельности предприятия (неисполнение договорных обязательств, увеличение дебиторской задолженности, нарушение фискального законодательства, принятие неверных управленческих решений).

Особое внимание вызывает классификация угроз М. Королева. Автор выделяет восемь типов угроз, рисков и направлений обеспечения безопасности предприятия:

1) человеческая безопасность - связана с устранением угроз ухода важных сотрудников к конкурентам, заболеванием работников, деградации их полномочий. Среди них наиболее реальными угрозами фирмы и ее сотрудников являются физические и моральные страдания, которые выражаются в убийствах, психологическом терроре, шантаже и т.д.;

2) технологическая безопасность - предоставляет отражение угроз аварий и сбоев оборудования. Вред технике и материальным ценностям выражается в воровстве сырья и готовой продукции, в повреждении имущества и т.д. Этот тип угроз побуждает наиболее крупный экономический вред;

3) материальная (сырьевая) безопасность - предполагает количественное и качественное соответствие сырья и материалов производственным нуждам предприятия;

4) институциональная безопасность - связана с контролем выполнения договоров, соблюдением разумного хода производственных и других бизнес-процессов;

5) информационная безопасность - сосредоточена на предотвращении угроз потери конфиденциальной ценной информации – изобретений, технологической документации и другое;

6) продуктовая безопасность - направлена на сохранение качества продукции;

7) финансовая безопасность - предполагает своевременные денежные расчеты и погашение кредитов, обеспечение производственных процессов;

8) организационная безопасность - предоставляет эффективное регулирование действий фирмы и ее партнеров [3].

Для быстрого обнаружения угроз на предприятии нужно разработать собственную систему безопасности, построенную на основе проводимой стратегии безопасности. Выделяют три вида стратегий безопасности:

1) стратегия, которая связана с потребностью быстро реагировать на возникшие угрозы производственной деятельности. Разработанные для решения этой цели подразделения, выделенные ресурсы и силы могут снизить влияние угроз, и тем самым может появиться ситуация, когда предприятию будет нанесен вред [4];

2) стратегия, направленная на прогнозирование, скорейшее выявление угроз и вреда, целенаправленное изучение проблемы как внутри предприятия, так и во внешней его среде. Отобранные для решения этой задачи квалифицированные работники, службы безопасности дают возможность сознательно вести работу по основанию положительных условий деятельности фирмы;

3) стратегия безопасности, направленная на возмещение (возобновление, компенсацию) причиненного вреда. Эта стратегия может считаться подходящей лишь тогда, когда вред восполним или когда нет возможности исполнить стратегию первого и второго видов.

Сейчас для борьбы с разнообразными видами угроз экономической безопасности российские организации могут применять услуги правовых компаний, которые предоставляют следующую помощь в обеспечении экономической безопасности:

1) «добровольный аудит» документов и проблем фирмы - полное ее обследование на наличие рисков;

2) разовые работы по формированию документов, представлению желаний организации в тех или иных органах;

3) оценка экономической безопасности предприятия - комплексное наблюдение процессов в компании, при котором предприятие всегда имеет возможность проконсультироваться по интересующим вопросам;

- 4) мониторинг благонадежности контрагентов предприятия - для обеспечения безопасности сделок с ними и проверки платежеспособности;
- 5) документальное обеспечение человеческой безопасности предприятий;
- 6) быстрое решение вопросов предприятия при проведении проверки – абсолютная поддержка предприятия, консультирование, присутствие при следственных и других действиях;
- 7) представление интересов предприятия в проверяющих органах - решение возникающих при проверке вопросов, приведение документов в порядок и дальнейшая работа с должностными лицами.

Данные вопросы нужно решать комплексно, неукоснительно выполняя советы специалистов правовых компаний.

Библиографический список

1. Козаченко А.В. Экономическая безопасность предприятия: сущность и механизм обеспечения: Учеб.пос. – М., 2014. С.58.
2. Терехов В.В. Экономическая безопасность предприятия как успешная составляющая современного бизнеса [Электронный ресурс] // Прогноз финансовых рисков: интернет-журнал. 2017. URL: <http://bre.ru/security/22999.html>.
3. Королев М. Классификация угроз и направлений защиты фирмы // Хранитель.– 2012.-№7.–С.21-24.
4. Донец Е.П., Ильина Т.В. / Совершенствование трудового процесса в Российской Федерации // В сборнике: Современные подходы к трансформации концепций государственного регулирования и управления в социально-экономических системах Материалы 3-й Международной научно-практической конференции. Юго-Западный государственный университет РГП на ПХВ «Северо-Казахстанский государственный университет им. М.Козыбаева», Харьковский автомобильно-дорожный национальный университет, Ставропольский государственный аграрный университет; Ответственный редактор Горохов А.А.. 2014. – С. – 118-120.

Рощектаева У.Ю., кандидат экономических наук, доцент

Минин Н.М., студент 3-го курса

ФГОБУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»

ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ В НЕЛЕГАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Неформальная экономика объединяет разнообразные виды деятельности, которые полностью или частично не подчинены к формальным институтам хозяйствования, а также не подкреплены формальными контрактами и не фиксируемые статистическим учетом.

Трансакционные издержки – это потери, которые возникают в процессе неэффективности совместных решений, планов, заключаемых договоров и созданных структур.

Само слово «транзакция» в переводе с латинского означает «соглашение», «сделка». Так, Джон Коммонс, американский экономист, в своей книге «Институциональная экономика» дал фундаментальное определение

транзакции. Он считал, что в основе каждой транзакции лежит конфликт интересов, а целью является решение этого конфликта путем обмена, отчуждения и присвоения прав собственности и свобод, созданных обществом.

Д. Коммонс выделил 3 вида транзакций:

1) Транзакция сделки - она служит для отчуждения или присвоения прав собственности. Для ее осуществления необходимо обоюдное согласие обеих сторон.

2) Транзакция управления – это отношения управления или подчинения. Ключевым является принятие решений одной из сторон.

3) Транзакция рационализации – сохраняется асимметричность сторон, но право принятия решения закрепляется за коллегиальным органом, выполняющий функцию спецификации прав.

Неоинституционалисты раскритиковали неоклассическую теорию в том, что процесс передачи прав собственности происходит без издержек. Понятие «транзакционные издержки» впервые было введено Рональдом Коузом в его статье «Природа фирмы».

Транзакционные издержки – это затраты, происходящие в сфере обмена, связанные с передачей прав собственности.

Вольчик В.В. выделил самые распространенные транзакционные издержки:

- издержки поиска информации. Перед совершением определенной сделки необходимо располагать информацией о том, где можно найти потенциальных покупателей и продавцов по соответствующим товарам и услугам.

- издержки ведения переговоров и заключения контрактов. Значительные затраты расходуют на проведение переговоров об условиях обмена, на заключение и оформление контрактов.

- издержки измерения. Каждый товар или услуга – это комплекс характеристик. Сюда относят затраты на измерительную технику; на собственно измерения; на осуществление мер, имеющих целью обезопасить стороны от ошибок измерения; на потери от этих ошибок.

- издержки спецификации и защиты прав собственности. Сюда входят расходы на содержание судов арбитража, затраты времени и ресурсов, необходимых для восстановления нарушенных прав, а также потерь от ненадежной защиты.

- издержки оппортунистического поведения. Оппортунистическое поведение – это такое поведение, при котором идет процесс достижения собственных целей экономического агента и не ограничено соображениями морали.

Функционирование неформальных и формальных институтов всегда связано с ненулевыми транзакционными издержками. В отличие от трансформационных издержек, которые связаны с изменением физических свойств товаров и продуктов.

Трансакционные издержки, подобно силе трения, которое мешает движению ресурсов, тем самым они теряют свою ценность, распыляя ее по ходу экономического прогресса [2].

Рассмотрим высказывание С. Чена : « В самом широком смысле слова трансакционные издержки состоят из тех издержек, существование которых невозможно представить в экономике Робинзона Крузо». В этом высказывании С. Чен хотел сказать, что трансакционные издержки могут существовать только при взаимодействии двух или более участников, а трансакционными издержками следует считать все затраты сверх и помимо собственных издержек производства. Итак, чем сильнее в экономике интенсивность обмена, тем выше при прочих равных условиях уровень трансакционных издержек.

Можно сказать, что для экономик одинакового масштаба с одинаковым уровнем развития общественного разделения труда они должны быть равны.

Каждый любой институт старается минимизировать воздействие трансакционных издержек и тем самым увеличить выгоды от обмена. Эти издержки выступают главным фактором, определяющим структуру и динамику различных экономических институтов.

Многие трансакционные издержки связаны как с официальными платежами (уплата налогов), так и с нелегальными выплатами (выплата «черной зарплаты»)

О.Н. Яницкий говорил, что в «тени» «экономической человек» - вор и нарушитель закона.

Категория «завистливое сравнение», по мнению Веблена, играет большую роль в экономической системе. При помощи этой категории Веблен не только объяснял склонность людей к престижному потреблению, но и стремление к накоплению капитала: собственник, имеющий меньшее состояние, завидовал человеку с более крупным капиталом и стремился обогнать его, а при достижении желаемого результата, он не останавливался, а обгонял своих конкурентов дальше.

Т. Веблен в своем учении о «праздном классе» считал, что большинство собственников вместо рационального производства, занимаются демонстративным потреблением, то есть, они показывали свое богатство расточительством на товары и услуги.

«Мне незачем останавливаться в дорогом отеле, потому что я не вижу смысла переплачивать за ненужные мне излишества. И не вижу большой разницы в отелях, ведь и в самой дешевой гостинице можно отдохнуть, не хуже, чем в самой дорогой» - Генри Форд.

Веблен различал несколько стадий: ранней и поздней дикости, хищного и полумирного варварства, а затем и ремесленную и промышленную стадии.

На первых стадиях люди жили в условиях сотрудничества, потому что тогда не было сотрудничества и механизмов цен. После излишек благ, собственники нашли выгоду в управлении людьми. С этого и началось формирование «праздного класса» и перехода к от дикости к варварству.

Правила игры, при которых совершаются нелегальные сделки, отличаются существенным образом от конституции рынка в первую очередь делением субъектов на «своих» и «чужих». Сделки, совершаемые в отношении «своих», основываются на нормах доверия и взаимопомощи, а также на механизмах предотвращения оппортунизма. Возьмем сделки в отношении «чужих», где оппортунизм это обычное явление, но не исключено использования насилия. Такая нелегальная экономика близка к модели «дикого рынка», основанная на «завистническом соперничестве», о котором писал Т. Веблен.

Высокие транзакционные издержки обмена легально зафиксированные правомочиями не всегда позволяют эффективным собственникам овладеть необходимыми правомочиями собственности. Получается, что структура собственности остается неоптимальной и экономические агенты пытаются специфицировать права собственности и организовать обмен ими нелегально, а именно, без участия государства. Нелегальность предполагает отказ собственника от норм писанного права и обращение к неписанному праву, то есть, к нормам, зафиксированных в обычаях и традициях, выходящие за рамки права. Только так находят способ выхода из ситуации, когда государство в процессе первоначальной спецификации прав собственности не в состоянии наделить ею потенциально наиболее эффективных собственников, а обмен правомочиями невозможен из-за высоких транзакционных издержках, связанных с действием в рамках закона [3].

Можно сделать вывод о том, что транзакционные издержки несут огромное воздействие на функционирование рынка, поэтому их учет и минимизация должны представлять важнейший параметр хозяйственной деятельности любой фирмы. Снижение транзакционных издержек возможно при совершенствовании юридических норм, честности и ответственности, а также идеологии консенсуса в обществе. Эта идеология может привести к созданию более мягкой инфраструктуры рынка, стать наиболее эффективным и экономичным способом защиты интересов каждого человека

Библиографический список

1. Бальсевич, А. А. Курс институциональной экономики. В 4 частях. Часть 3. Транзакционные издержки / М.: Высшая Школа Экономики (Государственный Университет), 2015. - 210 с.
2. Булганина С. Н., Копань В. А. Транзакционные издержки легализации рынка неформальной экономики, 2016. – 315 с.
3. Современная экономика: Учебное пособие /Под ред. О. Ю. Мамедова. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2016. – 456 с.
4. Рошкеттаева У.Ю. Системообразующие факторы достоверности финансовой отчетности предприятий перерабатывающего подкомплекса АПК России // Научный вестник Южного института менеджмента. 2013. № 3. С. 75-80.

*Роцектаева У.Ю., кандидат экономических наук, доцент
Мирзоян Д.С., студентка 3-го курса
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»*

ВЛИЯНИЕ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ

В данной статье исследуется влияние теневой экономики на безопасность экономики России, характеризуются виды теневой экономики, выделяются её негативные и позитивные характеристики, предлагаются направления борьбы с ней.

Сегодняшние изменения в экономических отношениях России с другими странами вызвали изменения в законодательном порядке их регулирования, а преобразование экономической системы общества, в свою очередь, дало толчок к появлению разнообразных форм преступлений в сфере экономики. Преступления в сфере экономики (предусмотренные главой 22 Уголовного кодекса РФ) – это «вид преступлений, имеющих общий объект посягательства: имущественные и производственные отношения, экономические права граждан, юридических лиц, муниципальных и государственных образований» [1].

Согласно статистическим данным МВД РФ «в январе-ноябре 2016 года зарегистрировано более 2006,7 тысяч преступлений, что на 8,6% меньше, чем за аналогичный период прошлого года. Так же в отчетном периоде выявлено более 20 тысяч преступлений коррупционной направленности, из них около 6 тысяч, совершенных в крупном или особо крупном размерах, либо причинивших крупный ущерб» [2].

В целом мы можем говорить о прямой связи уровня экономической преступности, роста её теневого сектора не только с экономической, но и с национальной безопасностью нашей страны.

Сущность теневой экономики заключается в том, что различные виды экономической деятельности не закрепляются в официальной статистике или абсолютно не документируются. Данное явление в научной экономической литературе привыкли именовать «подпольная экономика», «неформальная экономика», «теневая экономика» [3].

Существует 3 вида теневой экономики:

- 1) черная («подпольная»);
- 2) серая («неформальная»);
- 3) вторая («беловоротничковая»).

Самой прогрессирующей является «беловоротничковая», которая затрагивает различные сектора экономики (рыночный сектор, коммерческий и т.д.).

Вторая, «неформальная», не учитывается официальной статистикой, в основном это мелкий бизнес, ведущий легальную или полуполюгальную

деятельность. Руководители предприятий уклоняются от уплаты налогов, от ведения официального учета и т.д.

И третья, «подпольная», объединяет все виды деятельности, которые вредят экономической жизни страны. Это могут быть грабежи, вымогательство и т.д., а также запрещенная законом экономическая деятельность: производство и реализация запрещенных товаров и услуг.

Мы можем назвать следующие причины появления теневой экономики:

- высокие ставки налогов;
- вмешательство государства в экономику на фоне высокой степени коррумпированности чиновников госаппарата;
- коррупция;
- незначительные (легкие) меры наказания;
- кризисные явления в экономике государства.

Теневая экономика, как и любое явление, имеет свои отличительные качественные характеристики, свои минусы и, как это ни странно, свои плюсы. Минусы теневой экономики:

1. Замедление роста экономического развития государства. В связи с тем, что уровень безработицы растет, страна «не добирает» объемов производства, вследствие чего ухудшаются все важнейшие макроэкономические показатели.

2. Снижение доходов бюджета (низкая собираемость налогов ведет к плачевному состоянию бюджета).

3. Сокращение расходов бюджета (снижение доходов ведет к уменьшению расходов).

4. Рост коррупции (теневой рынок и коррупция – взаимосвязанные понятия, увеличение одного ведет к росту другого).

5. Криминализация экономики (развитие теневого бизнеса ведет к развитию теневых способов «решения вопросов») [4].

Некоторые плюсы такого явления, как теневая экономика:

1. Рост доходов задействованных граждан. Высокий доход у граждан, входящих в теневую сферу, влияет на рост потребления в стране в целом и стимулирует, таким образом, экономическое развитие.

2. Больше возможностей для получения доходов. Человек, не имеющий возможности официального трудоустройства, может зарабатывать с помощью теневой экономики.

3. Смягчение негативного влияния кризиса. При обострении кризиса у бизнесменов и их работников, при уходе в теневой сектор, есть возможность не лишиться своего источника дохода. Это тем более актуально для состояния российской экономики, которое в настоящее время характеризуется высокой степенью нестабильности и наличием достаточно большого числа факторов, сдерживающих её развитие (высокий уровень коррупции, снижение уровня культурного развития нации).

Перечисленные выше факторы относятся к внутренним угрозам экономической безопасности и весьма опасны тем, что усугубляется тесной связью теневой экономики с экономической преступностью.

Таким образом, во-первых, мы должны отметить, что наличие теневого сектора экономики для состояния экономической системы в целом лучше, чем ничем не замененные кризисные явления и стагнация системы. Во-вторых, выявив негативные влияния, необходимо найти способы борьбы с теневой экономикой, устранить, прежде всего, причины ее возникновения. А значит необходимо вести борьбу в следующих направлениях:

1) в сфере экономики: создание оптимальных условий, которые позволили бы бизнесу прибыльно работать и развиваться, а также предоставление налоговых льгот (облегчение налогового бремени) в кризисных ситуациях или на начальном этапе создания бизнеса;

2) в правовом поле: борьба с коррупцией, экономической преступностью.

Библиографический список:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 06.07.2016).
2. Состояние преступности январь - ноябрь 2016 года // Официальный сайт Министерства внутренних дел Российской Федерации.
3. Егоршин, В.М. Преступность в сфере экономической деятельности. / В.М. Егоршин. В.В. Колесников. – СПб.: Фонд «Университет», 2015. – 396 с.
4. Ильина Т.В., Малашенко Н.Л. /К вопросу об экономической безопасности современной России // В сборнике: Стратегии устойчивого развития современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, тенденции и закономерности материалы международной научно-практической конференции: в 3 частях. 2016. С. 10-13.

Рощектаева У.Ю., кандидат экономических наук, доцент

Прасолов Д.С., студент 3-го курса

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИИ: СОВРЕМЕННЫЕ УГРОЗЫ И ОСОБЕННОСТИ

Угрозы экономической безопасности страны отрицательно влияют на её экономическое состояние, ограничивают экономические интересы личности, общества, государства.

Объективно любая экономическая система не застрахована от пагубного влияния негативных явлений, таких как угроза. Основной причиной угроз экономической безопасности является тот факт, что сама экономическая безопасность достигается путем установления равновесия между двумя антагонистическими факторами: материальные потребности общества и отдельных его институтов и индивидов практически безгранична, в то время как экономические ресурсы – редки и ограничены. Нарушение названного равновесия и приводит к возникновению угроз.

В целях противодействия угрозам, которые влияют на процесс обеспечения экономической безопасности важно выявить основные угрозы. Наиболее вероятными угрозами экономической безопасности Российской Федерации являются следующие:

- увеличение удельного веса и влияние теневого сектора экономике;
- высокий уровень коррупции;
- незаконный отток капитала;
- процесс глобализации.

Под теневой экономикой понимается совокупность неконтролируемых государством отношений по поводу производства, распределения, обмена и потребления товаров – материальных ценностей и услуг между экономическими субъектами, а также скрываемые от органов государственной власти нелегальные социально-экономические отношения. Экономика вне правового регулирования рассматривается в качестве источника угроз экономической безопасности России, главной причиной криминализации экономических отношений, распространения коррупции и организованной преступности в сфере экономики. В данном случае «теневизация» экономики определяется как процесс втягивания в уголовную сферу какой-либо экономически значимой деятельности или, наоборот, как внедрение криминальных отношений в легально функционирующую экономическую среду. В существовании теневой экономики видят разрушительные формы деятельности, отрицательно влияющие на процесс обеспечения экономической безопасности.

Теневая экономическая деятельность осуществляется посредством преднамеренного искажения или сокрытия фактов хозяйственной деятельности от законодательных и общественных обязательств и правил. Данные действия обеспечивают своеобразную «экономю» и получение необоснованной выгоды хозяйствующим субъектам. А для государства это оборачивается прямым ущербом. Наиболее существенный ущерб теневая экономика наносит в результате не поступления финансовых средств в бюджеты всех уровней.

Ведущие исследователи в области теневой экономики считают, что удельный вес и влияние теневого сектора в российской экономике увеличились до гипертрофированного размера и приблизились к той критической черте, за которой государство может фактически утратить контроль над экономическими процессами.

Теневая экономика и коррупция взаимосвязаны между собой замкнутым круговоротом: теневая экономика в значительных масштабах может функционировать и развиваться исключительно в условиях коррумпированности всех уровней системы государственной власти и управления. В современных условиях коррупция является угрозой экономической безопасности государства, поскольку затрагивает интересы общества в целом, различных социальных групп и отдельно взятого индивида. Её последствия могут быть макро-, мезо- и микроэкономическими.

Коррупционированность чиновников всех рангов и уровней негативно сказывается на доверии к закону и власти, воспринимается как реальная угроза нарушения прав собственности. Сочетание данной угрозы с высокими темпами инфляции и практически отсутствием контроля побуждает собственников осуществлять перевод национального капитала за границу, с целью сохранения и прибыльного приращения. Но порой происходит нелегальный отток капитала. Под нелегальным оттоком капитала понимаются:

- использование для вывода капитала незаконных финансовых схем;
- случаи обхода таможенных барьеров;
- использование инструментов тонкой капитализации;
- факты невозврата экспортной выручки или не реализации оплаты импортных контрактов.

Россия находится на втором месте по незаконному вывозу капитала. В среднем за год из страны выводят \$ 105 млрд, говорится в исследовании GlobalFinancialIntegrity, а в 2016 больше 150 миллиардов.

Ведущие ученые и экономисты называют следующие основные причины: экономическая нестабильность, социальная опасность, политическая нестабильность.

В современном быстро прогрессирующем финансовом мире механизмы перемещения средств развиваются быстрее, чем регуляторы успевают принимать меры по контролю над ними. Благодаря конфиденциальности личных данных клиентов и политики отдельных финансовых учреждений во многих случаях судопроизводство не может быть совершено.

Еще одним фактором, негативно влияющим на экономическую безопасность России, является процесс глобализации. Глобализация – это процесс всевозрастающего воздействия различных факторов международного значения на социальную действительность в отдельных странах.

Для повышения экономической безопасности страны необходима разработка соответствующего механизма ее обеспечения. Добиться снижения рисков, порождаемых названными выше угрозами, возможно только в условиях комплексного подхода к их нейтрализации. Но наибольшее внимание в процессе обеспечения экономической безопасности необходимо уделять именно механизму налогового администрирования, гарантирующего пополнение бюджета за счет налоговых поступлений и максимально снижающего риска недополучения платежей. Обусловлено это тем, что большая часть критериев и показателей экономической безопасности существенным образом касается состояния государственного бюджета, формируемого на базе налоговых поступлений, и являющегося инструментом финансового обеспечения функций государства.

Библиографический список

1. Экономическая безопасность России. Под ред. В.К. Сенчагова, - М.: Дело, 2015. – 895 с.
2. Экономическая и национальная безопасность: Учебник / под ред. Е.А. Олейникова. – М.: Изд – во «Экзамен», 2015. – 768 с.

3. Методы теневой экономики [Электронный ресурс]. URL: <http://autofinances.ru/ekonomika/221-metody-tenevojekonomiki.html> (дата обращения: 13.04.2013). ЭКОНОМИКА – с 49.

4. Рошкетаяев С.А. Стратегические императивы модернизации финансовых рынков: структурный аспект. // Научный вестник Южного института менеджмента. 2013. № 3. С. 29-34.

Самурганов М.Г., студент

ФГБОУ ВО «Армавирский государственный педагогический университет»

АУДИТ В РОССИЙСКИХ КОМПАНИЯХ

В статье раскрываются проблемы реализации аудита и перспективы развития данного рынка в России. Представлена деятельность службы внутреннего аудита.

В настоящее время Федеральное агентство по управлению государственным имуществом активно реформирует систему корпоративного управления государственным имуществом. Количество независимых директоров в советах директоров обществ с государственным участием возрастает в каждом новом корпоративном году, в составы ревизионных комиссий привлекаются независимые эксперты, разрабатываются и утверждаются новые нормативные документы, регулирующие их деятельность. Отрабатывается обратная связь независимых директоров и экспертов с Росимуществом.

Важнейшей частью корпоративного управления является система внутреннего контроля. В марте текущего года были утверждены Методические рекомендации по организации работы комитета по аудиту совета директоров акционерных обществ с участием Российской Федерации (далее - Методические рекомендации). Наличие функции внутреннего аудита (подразделения или единственного внутреннего аудитора) в компаниях с государственным участием является необходимым фактором эффективного корпоративного управления и дополнительной гарантией защиты интересов собственника (государства) в компании. Следует только правильно определить приоритеты целей деятельности этой функции для совершенствования системы внутреннего контроля организации. В одном из типовых положений о службе внутреннего аудита, размещенном на сайте Института внутренних аудиторов, в разделе «Миссия и цели» говорится, что «Миссия службы внутреннего аудита заключается в оказании необходимого содействия совету директоров и исполнительному руководству Компании в выполнении их обязанностей по достижению целей Компании. Служба внутреннего аудита во взаимодействии с советом директоров и менеджментом Компании участвует в совершенствовании систем управления рисками, контроля и корпоративного управления с целью обеспечения: - эффективности процесса управления

рисками; - надежности и эффективности системы внутреннего контроля; полноты и достоверности финансовой и управленческой информации; - соблюдения законодательства Компанией.

Деятельность службы внутреннего аудита заключается в предоставлении независимых и объективных гарантий и консультаций, направленных на совершенствование деятельности организации. Для этого служба внутреннего аудита проводит объективный анализ аудиторских доказательств с целью осуществления независимой оценки и выражения мнения о надежности и эффективности систем, процессов, операций, а также оказывает консультационную поддержку совету директоров и менеджменту Компании». Такое определение цели и задач соответствует международным стандартам внутреннего аудита (МСВА) и, в той или иной интерпретации, применяется в положениях о подразделениях внутреннего аудита во многих публичных компаниях. Казалось бы, все понятно: «оказание необходимого содействия совету директоров и исполнительному руководству», «совершенствование систем управления рисками, контроля и корпоративного управления», «консультационная поддержка совета директоров и менеджмента», но практика работы в советах директоров госкомпаний показывает, что этого определения целей и задач для службы внутреннего аудита недостаточно.

Положение любой компании на рынке напрямую зависит от качества финансовых и стратегических решений, принимаемых ее руководством. На качество управленческих решений влияет не только уровень профессиональной компетенции руководителей, но и мотивы, на основании которых эти решения принимаются. Классические теории бизнеса основаны на том, что менеджмент компаний действует только в интересах собственников бизнеса. Но, как показывает практика, в реальности это не совсем так. В подавляющем большинстве случаев при принятии решений менеджмент руководствуется личными интересами, а не интересами собственников. Даже в случае, если менеджер в той или иной степени является акционером управляемой им компании, никто не может дать гарантий, что его интересы совпадают с интересами других акционеров. Целью собственника в бизнесе, как правило, является извлечение прибыли. Желательно, чтобы этот процесс сопровождался еще и капитализацией компании. Одним словом, собственник стремится к увеличению стоимости компании. Менеджмент, как правило, стремится к увеличению оборота компании.

Цели организации определены в ее уставе. Как правило, в коммерческих организациях это получение прибыли. Любую деятельность можно разделить на этапы: процесс вовлечения в деятельность, процесс целеполагания, процесс проектирования действий, процесс осуществления действий и процесс анализа результатов действий и сравнение их с поставленными целями. Если еще больше абстрагироваться, то бизнес-процесс можно разделить на два основных подпроцесса или две составляющие: это принятие управленческого решения и его исполнение. Процессы управления рисками в большей степени осуществляются на этапах вовлечения в деятельность, целеполагания и

проектирования действий, то есть на этапе принятия управленческого решения бизнес-процесса. Мы говорим «в большей степени», потому что управление рисками происходит на всех этапах деятельности.

Библиографический список

1. Кучеров А. В., Леушина Е. В. Внутренний аудит в России // Молодой ученый. 2015. №6. С. 359-362.
2. Понарина Н.Н. Проблемы взаимосвязи глобализации и государственного нормативного регулирования в социогуманитарном дискурсе // В сборнике: *Актуальные концепции развития гуманитарных и естественных наук: экономические, социальные, философские, политические, правовые аспекты материалы международной научно-практической конференции*. 2016. С. 52-55.
3. Федина Н.А., Ярмонова Е.Н., Вирясова Н.В., Кучева Т.В. Проблемы муниципальных выборов // В сборнике: *Модернизация общественных наук в эпоху глобальных перемен: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты материалы международной научно-практической конференции: в 3 ч*. 2017. С. 92-94.
4. Панкратова Л. А. Внутренний аудит в современной системе управления организацией // *Аудитор*. 2014. № 6. С. 25–33.
5. Понарина Н.Н. Многомерный человек в условиях глобализации // В сборнике: *Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов*. 2015. С. 131-133.
6. Сонин А. М. Внутренний аудит в новой реальности // *Аудитор*. 2015. № 7. С. 39–45
7. Понарина Н.Н. Философское значение глобальных проблем современности // *Казанская наука*. 2011. № 3. С. 82-85.
8. Андреев К.Л., Еремеев М.А. Теоретические аспекты исследования мотивации персонала в контексте экономики труда // *Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Экономика и управление*. 2008. № 1. С. 94-99.
9. Федеральный закон от 30 декабря 2008 г. № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» // СПС «Гарант», 2017.
10. Бондаренко И.А., Мещеряков Д.А. Домохозяйства в системе отношений экономических субъектов России. Москва, 2015.

Сарибекиян Т.А., 4 курс

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ОЦЕНКА БЕЗОПАСНОСТИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ В СФЕРЕ ПРОИЗВОДСТВА

В статье проведен анализ показателей экономической безопасности Краснодарского края в сфере производства за 2015-2017 годы. Автор приходит к выводу, что производственная безопасность в Краснодарском крае обеспечивается только на 20 %.

Регионы обладают самостоятельностью в формировании стратегии экономического развития и выборе механизмов обеспечения экономической безопасности региона, которые в каждом регионе имеют свои особенности из-за различия в условиях и факторах развития. Уровень качества и условий жизни населения региона, величина разрыва в социально-экономическом неравенстве, множественность и острота угроз в хозяйственно-промышленном комплексе определяют уровень экономической безопасности, которая, по сути, является гарантией экономической защищенности и устойчивости развития территории [1, 2, 3].

В статье анализ экономической безопасности Краснодарского края построен на основе показателей, предложенных И.В. Новиковой и Н.И. Красниковым [4], которые позволяют определить точки риска в сферах экономики региона.

Анализ состояния экономической безопасности Краснодарского края осуществляется по производственной сфере с 2015 г. по август 2017 г. [5].

Оценку безопасности производственной сферы необходимо начать с рассмотрения объема ВРП на душу населения. В августе 2017 г. ВРП Краснодарского края на душу населения составил 670317 руб. Отсюда объем ВРП на душу населения в крае оценивался в 12,8 % от уровня «большой семерки» (при пороговом значении – 50%). Показателями инвестиционной деятельности Краснодарского края являются доля инвестиций в ВРП и доля иностранных инвестиций в общем объеме инвестиций в основной капитал. С 2015 г. по август 2017 г. происходит снижение объема инвестиций в основной капитал (табл. 1).

Таблица 1 – Инвестиционные показатели Краснодарского края, с 2015 по август 2017 гг.

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г. (на 01.08)
ВРП, млн. руб.	1946760	2148645	2335296
Инвестиции в основной капитал, млн. руб.	586902,7	428971,6	469053,0
Инвестиции в основной капитал, в % к ВРП	73,6	70,7	103,8
Иностранные инвестиции, млн. долл.	1059,9	888,2	1408,8
Курс долл. в среднем за год	60,9	67,9	68,7
Иностранные инвестиции, млн. руб.	64547,9	60308,8	96784,6
Доля иностранных инвестиции в общем объеме инвестиций в основной капитал, %	3,5	4,5	14,7

Доля инвестиций в основной капитал выросла к августу 2017 г. до 103,8 %. Данный показатель превышает и размер «инвестиционного коридора» (оптимальный уровень накопления – 21-23% от ВРП) и пороговое значение индикатора экономической безопасности – 25%. У следующего показателя –

«доля иностранных инвестиций в общем объеме инвестиций в основной капитал» наблюдается быстрый рост с 3,5% в 2015 г. до 14,7 % в августе 2017 г. Однако даже значение 2017 г. ниже нормы – 17%, но вплотную приближается к ней.

Краснодарский край по-прежнему является одним из лидирующих субъектов Российской Федерации по уровню инвестиционной активности и инвестиционному потенциалу. За последние 5 лет в экономику региона привлечено инвестиций на общую сумму около 3,8 трлн. руб., из них только в 2016 г. – 579,9 млрд. руб. Наибольшую инвестиционную активность по итогам августа 2017 г. показали следующие отраслевые направления:

- транспорт и связь – 184,2 млрд. руб. (инвестиции в отрасль составляли 42,3% от общего краевого объема инвестиций);
- обрабатывающие производства – 112,1 млрд. руб. (25,7%);
- оптовая и розничная торговля – 21,0 млрд. руб. (4,8%);
- развитие сельского хозяйства – 19,6 млрд. руб. (4,5%);
- производство и распределение электроэнергии, газа и воды – 18,4 млрд. руб. (4,2%).

Значительные темпы роста и объемы вложений позволили Краснодарскому краю на протяжении длительного периода времени входить в пятерку регионов-лидеров по данному показателю. В августе 2017 г. Краснодарский край сохранил высокие позиции, пропустив вперед только Москву, Тюменскую область, Московскую область и Республику Татарстан.

По общему объему привлеченных инвестиций наш регион в Южном федеральном округе на данный момент стабильно удерживает первенство. На долю Краснодарского края в августе 2017 г. пришлось около 50 % вложений ЮФО.

Производственная безопасность в Краснодарском крае обеспечивается лишь на 20%, поскольку из всех показателей значения только одного удовлетворяет условиям обеспечения экономической безопасности.

Исходя из этого можно сделать вывод о наличии угроз в производственной сфере края. Однако учитывая инвестиционную активность края и приближенность значений некоторых показателей к пороговым, нельзя сказать, что уровень этих угроз критический.

Библиографический список:

1. Герич В.М., Листопад М.Е. Особенности в обеспечении социально-экономической безопасности регионального уровня (на примере Краснодарского края) // Молодой ученый. – 2017. – №17. – С. 344-347.
2. Королюк Е.В. Дифференциация социально-экономической ситуации в регионах как угроза экономической безопасности. В сборнике: Актуальные вопросы формирования и развития научного пространства. Материалы международной научно-практической конференции. 2017. С. 41-45.
3. Молчан А.С., Королюк Е.В., Ануфриева А.П., Хараджян Л.В. Формирование оценочных параметров системы обеспечения экономической безопасности. Экономика и предпринимательство. 2016. № 12-1 (77-1). С. 772-776.

4. Новикова И.В., Красников Н.И. Индикаторы экономической безопасности региона // Вестник Томского гос. ун-та. – 2010. – №330.
5. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Краснодарскому краю. [Электронный ресурс]. – URL: <http://krsdstat.gks.ru/>.

Сердюк И.И., кандидат психологических наук, доцент
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В РОССИИ

В статье рассмотрены актуальные проблемы демографической ситуации в России, и возможные пути улучшения демографической ситуации в настоящее время.

Занимая первое место в мире по площади территории, Россия стремительно теряет свои позиции по демографическим показателям. Если в 1991 г. по численности населения РФ была на 6 месте, то в 2012 г. – 10 место, к 2050 г. Россия займет 14 место.

Сокращение численности населения при такой огромной территории создает угрозы в первую очередь территориальной целостности государства. Ситуация очевидна: страна переживает демографический кризис.

Демографическая проблема в России обсуждается давно. С середины 90-ых в стране наблюдалась убыль населения. В 2010 г. был остановлен процесс сокращения численности населения. По данным Росстата в 2012 году численность населения России впервые увеличилась и на первое полугодие 2013 г. составила 143,3 млн. человек.

За 2016 г. в России родилось 1 млн. 893 тыс. человек, умерло 1 млн. 888 тыс., т.е. естественный прирост составил 5 тыс., что случилось уже четвертый год подряд. При этом миграционный прирост за 11 месяцев составил 241 тыс. По предварительной оценке, численность населения на начало 2017 г. превысила 146,8 млн., а в течение 2017 г. возможно превысит 147 млн.

Рыночная экономика, бесплатность детей для общества при высокой стоимости их для родителей – вот причина депопуляции индустриального общества, в котором рождение и воспитание детей оборачивается для родителей убытками и ведет к нищете, дети нежелательны, их имеют по минимуму и население сокращается.

В Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года одна из задач в области демографической политики звучит как «привлечение мигрантов в соответствии с потребностями демографического и социально-экономического развития, с учетом необходимости их социальной адаптации и интеграции» [1].

Решение проблем демографической политики через привлечение мигрантов и повышение уровня жизни населения не является эффективным,

поскольку полностью игнорирует тот факт, что современная демографическая ситуация обусловлена духовным кризисом.

Демографическая проблема лишь в малой степени определена материальным фактором, значительное влияние оказывает идейно-духовное состояние общества.

Проявления, способствующие ухудшению демографической ситуации в России, следующие:

- ценностный кризис;
- поздняя брачность;
- разводы;
- сексуализация молодежи;
- внебрачная репродуктивность;
- проблема одиноких людей;
- аборты;
- алкоголизация, наркомания, токсикомания;
- суицид;
- тендерный разрыв и специфика семейных отношений;
- конфессиональная основа демографической вариативности.

Новая проблема, усугубляющая демографический кризис в стране – это иммиграционный вызов национальной идентичности. В настоящее время стабилизация численности населения в России была достигнута за счет миграционного сальдо.

Для изменения демографической ситуации в России необходима принципиально новая пенсионная реформа. Её суть сводится к участию родителей в доходах собственных детей, приватизации пенсионных отчислений детей, удалению Пенсионного фонда из цепочки посредников между детьми и их родителями. При этом дети опять начинают приносить доход родителям.

Демографический кризис в России является частью общемирового демографического кризиса, и причина его в переходе от патриархального общества, в котором родители были экономически заинтересованы в детях как в работниках, к капитализму, при котором работниками являются чужие люди, а дети становятся нежелательными иждивенцами.

Таким образом, повышение рождаемости – это первейший способ улучшения демографической ситуации в России, а динамика роста и убыли граждан, миграции, качество семейного состава и т.д. – находится в зоне ответственности социальных институтов, которые должны решать эти проблемы.

Библиографический список:

1. Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года. [Электронный ресурс] – <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 01.10.2017).

*Сидельников Д.П., старший преподаватель.
ГО ВПО «Донецкий национальный университет экономики и торговли
им. Михаила Туган-Барановского»*

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ СОЗДАНИЯ ЦЕНТРА ДУХОВНО-ЭСТЕТИЧЕСКОГО И ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ СТУДЕНТОВ УНИВЕСИТЕТА

В статье обосновывается актуальность и целесообразность создания центра духовно-эстетического и физического воспитания студентов в структуру деятельности современного университета с целью совершенствования качества профессиональной подготовки.

***Ключевые слова:** центр, духовно-эстетическое и физическое воспитание, организационно-педагогические условия, студенты, университет.*

Постановка проблемы. Анализ современных тенденций развития профессионального образования в аксиологическом дискурсе свидетельствует, что переход к рыночной экономике, формирование рынка труда, необходимость удовлетворения обществом персонифицированных профессиональных и трудовых интересов каждого человека обусловили высокий уровень требований к эффективной организации деятельности высших учебных заведений Украины.

Совершенствование качества высшего образования в Украине видится в плоскости личностно ориентированного формирования у студентов профессиональной компетентности, которая органически связана с творчеством, духовно-эстетическим восприятием результатов профессиональной деятельности, понимания цивилизационной миссии образования [1; 2; 9].

Анализ последних исследований и публикаций. Ученые отмечают, что гуманизация профессионального образования высших учебных заведений следует из содержания новой парадигмы образования, которая обуславливает необходимость доминантного влияния педагогических факторов духовно-эстетического и физического воспитания студентов.

Духовно-эстетическая и физическая культура, по аргументированному утверждению И. Бежа, В. Горащука, В. Григоренка, В. Пристинского, В. Цымбала, Г. Шевченко, В. Шубина, позволяют будущему специалисту рассматривать каждый аспект личностной жизнедеятельности как творчество, гуманистическую миссию, гармонию, красоту собственного самопостроения, духовной работы над собой; формировать здоровьетворческое мировоззрение, культуру здоровья личности, которая есть мощными конструкторами профессиональной компетентности как социального признака качества человеческого капитала страны [2; 3; 4; 8; 10; 11; 12].

В соответствии с концепцией человеческого капитала (Г. Беккер и Т. Шульц, О. Гришнова, О. Дымкив, Т. Нейстик) духовно эстетичная и

физическая культура личности является доминирующей предпосылкой формирования интеллектуальных и профессиональных способностей, профессионально трудовых навыков и умений, мотивов и потребностей, к творческой деятельности, социальной самореализации человека [5; 6; 7; 13].

Следовательно, ввиду изложенной аргументации представляется очевидным, что духовно-эстетическое и физическое воспитание студентов высших учебных заведений должны занимать приоритетную позицию в структуре профессионального образования и могут быть достаточно эффективно реализованные в форме деятельности центров личностно ориентированного формирования у будущих специалистов ценностных ориентаций, психосоматического здоровья, культуры здоровья, духовно ценностного отношение к результатам профессиональной деятельности.

Целью данной статьи является определение целесообразности создания центра духовно-эстетического и физического воспитания студентов и обоснование актуальности его внедрение в структуру деятельности современного университета.

Изложение основного материала. Социально-педагогические и культурологические исследования проблем профессионального образования позволяют констатировать, что в системе высших учебных заведений Украины накопились определенные противоречия, от успешного решения которых зависит последующее усовершенствование как процессов профессиональной подготовки студентов университетов в целом, так и отдельных ее звеньев, направленных на формирование качественного человеческого капитала страны. Это, в первую очередь, противоречия:

- между социальным заказом общества на личностно ориентированное формирование специалистов с высоким уровнем духовно-эстетической и физической культуры как составляющих частей их профессиональной компетентности и недостаточной разработанностью организационно-педагогических условий структуризации духовно-оздоровительной среды, полифункциональной модели организации центра духовно-эстетического и физического воспитания студентов университета;

- между объективной значимостью педагогической составляющей процесса создания инновационных воспитательных технологий и недостаточной разработанностью их проективных параметров;

- между запросом образовательной отрасли на всестороннюю оснащенность профессиональной подготовки студентов воспитательными технологиями личностно ориентированного формирования ценностных ориентаций, духовно-эстетической и физической культуры и недостаточной обоснованностью научных подходов к их проективной разработке и практическому использованию в условиях деятельности современных университетов.

Учитывая обнаруженные противоречия, научные и практические потребности в их решении мы предусматриваем, что педагогическая система

духовно-эстетического и физического воспитания студентов будет эффективной при следующих условиях:

- разработки концептуальной модели структуризации полифункциональной структуры центра духовно-эстетического и физического воспитания студентов университета;
- целеустремленной перестройки в университете духовно-оздоровительной среды профессиональной подготовки студентов, которая обеспечит интеграцию духовно-эстетических и кинезиологических факторов формирования здоровьетворческой личности;
- разработки и практического использования педагогических систем личностно ориентированного формирования у студентов ценностных ориентаций, мотивов, потребностей, к воспитанию и самовоспитанию духовно-эстетической и физической культуры, психолого-педагогического сопровождению их творческой деятельности.

Выводы. Следовательно, реализация определенных организационно-педагогических условий должна предусматривать:

- необходимость разработки и научного обоснования концептуальной модели структуризации полифункционального центра духовно-эстетической и физической культуры студентов, а также ее эффективного функционирования в образовательно-воспитательной среде университета;
- подбор адекватных методов проективной разработки педагогических технологий, которые бы обеспечили высокую динамику формирования духовно-эстетической и физической сферы студентов в образовательно-оздоровительной среде центра;
- разработка Положения о деятельности “Центра развития духовно-эстетической и физической культуры студентов университета”;
- разработку методических и технологических рекомендаций относительно эффективного использования воспитательных технологий личностно ориентированного формирования у студентов духовно-эстетической и физической культуры личности как составляющая профессиональной компетентности.

Перспективой последующих исследований в данном направлении считаем необходимость изучения и обоснования феномена духовно-эстетической культуры студентов в аксиологичном дискурсе профессионального образования с целью определения методологических, теоретических и организационно-педагогических принципов ее интеграции с физической культурой личности.

Библиографический список:

1. Андрущенко В. Цивілізаційна місія освіти / В. Андрущенко // Вища освіта України. – № 2 (додатки 1). Тематичний випуск “Педагогіка вищої школи: методологія, теорія, технології”. – Т. 1. – Рівне: РЖГУ, 2007. – 197 с.
2. Бех І. Д. Виховання особистості: У 2 кн. Кн. 2: Особистісно-орієнтований підхід: науково-практичні засади / І. Д. Бех. – К. : Либідь, 2003. – 344 с.

3. Горащук В. П. Формування культури здоров'я студентів педагогічного університету / В. П. Горащук // Творча особистість вчителя: проблеми теорії і практики : [збірник наук. праць]. – К., 2001. – Вип. № 5. – С. 177 – 182.
4. Григоренко В. Г. Теоретичні та методичні аспекти побудови концептуальної моделі формування професійних здібностей педагога / В. Г. Григоренко. – Одеса : ПДПУ ім. К. Д. Ушинського, 2005. – 180 с.
5. Грішнова О. А. Людський капітал: формування в системі освіти і професійної підготовки / О. А. Грішнова. – К. : “Знання”, КОО, 2001. – 180 с.
6. Димків О. Соціальний капітал / О. Димків // Соціологія: теорія, методи, маркетинг. – 2004. – № 4. – С. 54 – 65.
7. Нейстык Т. Культурный, социальный, символический капитал / Т. Нейстык // Социология: теория, методы, маркетинг. – 2004. – № 4. – С. 124 – 147.
8. Пристинский В. Н. Гуманистические ценности физической культуры и спорта как средство формирования нравственной и эстетической культуры человека / В. Н. Пристинский // Педагогіка, психологія та медико-біологічні проблеми фізичного виховання і спорту : [збірник наук. праць]; за ред. проф. С. С. Єрмакова. – Х. : ХДАДМ, 2008. – № 11. – С. 48 – 52.
9. Стасюк Р. М. Педагогічні умови формування мотиваційно-ціннісного відношення студентів до фізичної культури / Р. М. Стасюк // Слобожанський науково-спортивний вісник. – 2005. – № 8. – С. 289 – 292.
10. Цимбал В. П. Дослідження питання формування здорового способу життя майбутніх фахівців машинобудування в період навчання в вузі / В. П. Цимбал // Педагогіка, психологія та медико-біологічні проблеми фізичного виховання і спорту : науковий журнал. – Харків : ХОВНОКУ – ХДАДМ, 2009. – № 10. – С. 269 – 272.
11. Шевченко Г. П. Естетичне виховання у вищих навчальних закладах України у сучасний період / Г. П. Шевченко, Х. М. Джабер. – Луганськ : Вид-во СНУ ім. В. Даля, 2004. – 208 с.
12. Шубин В. И. Культура, техника, образование / В. И. Шубин, Ф. Е. Пашков. – Днепропетровск : Днипро, 1999. – 270 с.
13. Экономический подход Гарри Беккера к человеческому поведению // Вестник РУДН. Серия “Социология”. – 2003. – № 4. – С. 268 – 280.

**Сирик М.С., кандидат юридических наук, доцент, зав. кафедрой
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г.Тихорецке
Сирик С.Н., кандидат исторических наук, доцент, начальник 21 кафедры
2 авиационный факультет (ИА) Краснодарского ВВАУЛ**

КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЛИЧНОСТИ КОРРУПЦИОНЕРА

В статье приводится классификация признаков личности коррупционера. Личность коррупционера существенным образом отличается от личности других преступников. Изучение личности коррупционера лежит, скорее, в области социальной и юридической психологии.

В формировании коррупционной личности лежат следующие свойства:[1]

1. Уровень смыслов и ценностей (жизненные цели, стремления, интересы и ценностные ориентации). Включает ориентации и жизненные идеалы

образуют содержательную сторону направленности личности и выражают внутреннюю основу её отношения к действительности.

2. Когнитивно-нравственный уровень (индивидуальное самосознание, личные правила поведения, правосознание, понимание ответственности и долга). Этот уровень охватывает установки нравственного поведения, а именно: индивидуальные, моральные, социальные и правовые установки.

3. Эмоциональный уровень (удовлетворенность жизнью, профессией, личным статусом, самоотношение). На эмоциональном уровне выделяется несколько показателей, значимых для определения склонности к коррупции: удовлетворенность жизнью, профессией, личным статусом и самоотношение.

4. Регулятивный уровень (степень контроля, механизмы принятия решений). На этом уровне для определения склонности к коррупции значимым оказывается показатель степени контроля: склонности человека видеть источник управления своей жизнью либо преимущественно во внешней среде, либо в самом себе. [2].

5. Поведенческий уровень. Можно выделить два основных типа реагирования: импульсивный и рефлексивный. Для импульсивного типа характерна спонтанная эмоциональная реакция на внешние раздражители. При рефлексивном типе реагирования действия человека опосредованы логическим анализом ситуации. [3].

Анализ существенных признаков личности коррупционера, причинно связанных с преступным поведением, дал основания выделить наиболее характерные их типы и образы действия. Поэтому, исходя из различий по уровню и устойчивости коррупционной направленности личности преступника, типизируем ее следующим образом:

1. Инициативный (внеситуативный тип). Коррупционера данного типа отличают деформация морального сознания, убеждение во вседозволенности и допустимости использования любых средств обеспечения личного благополучия, что придает его поведению целенаправленный, устойчивый характер, значительно повышая его общественную опасность. [4].

2. Конформный. Коррупционер конформного типа подстраивается под социально-психологическую обстановку, существующую в коллективе, руководствуется принятыми в ведомстве нормами коррупционного поведения, вследствие чего изначально не замысливающий совершать преступление служащий, из-за страха быть низвергнутым или уничтоженным сложившейся в обществе системой, постепенно втягивается в орбиту коррупционных взаимоотношений, признаваемых сослуживцами нормальным явлением. [5].

3. Вынужденный (ситуативный). Коррупционер вынужденного типа в силу присущего ему низкого уровня правовых знаний или боязни быть разоблаченным, не имея коррупционных установок, под решающим влиянием провоцируемой физическим или юридическим лицом ситуации совершает требуемое деяние и получает за него вознаграждение. [6].

Библиографический список:

1. Ванновская О.В. Личностные детерминанты коррупционного поведения // Известия РГПУ им. А.И. Герцена. 2009. № 102. С. 323-328.
2. Долгова А.И. Преступник и его криминологическое изучение. М., 2015. С. 110.
3. Ванновская О.В. Личностные детерминанты коррупционного поведения // Известия РГПУ им. А.И. Герцена. 2009. № 102. С. 323-328.
4. Антонян Ю.М., Кудрявцев В.Н., Эминов В.Е. Личность преступника. СПб., 2014. С. 30.
5. Антонян Ю.М., Кудрявцев В.Н., Эминов В.Е. Личность преступника. СПб., 2014. С. 20.
6. Антонян Ю.М., Кудрявцев В. Н., Эминов В. Е. Личность преступника. СПб., 2014. С. 11.

*Сунгуров Р.Г., редактор отдела экономики ГБУ Республики Дагестан
«Редакция республиканской газеты «Ёлдаш»,
Хлыстова А.Г., кандидат философских наук, доцент*

РАЗВИТИЕ СВОБОДЫ СЛОВА ДЖ. КОРКМАСОВЫМ В ПЕРИОД СТАНОВЛЕНИЯ ДАГЕСТАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

В статье рассматриваются роль и вклад известного государственного и общественно-политического деятеля Дагестанской ССР и РСФСР Джелал – Эд – Дина Коркмасова в развитие свободы слова, печати, культуры дагестанских народов.

В истории каждого народа имеются выдающиеся личности, память о которых бережно хранит народная память, это гордость народа, те, кто способствовал развитию национального самосознания. Несмотря на весьма критическое отношение к советскому периоду развития, а нередко и полное нивелирование всех достижений этого этапа, историческая память кумыкского народа цепко держит образ крупного издателя, публициста, государственного деятеля, человека с блестящим образованием и недюжинным интеллектом Джелал-Эд-Дина Коркмасова. Его жизнь и деятельность во многом отразили все трудности и трагические моменты истории Дагестана в период становления государственного устройства в составе Советского государства.

Первого октября 2017 года исполнилось 140 лет со дня рождения Джелал-Эд - Дина Коркмасова. Его жизнь была посвящена работе на благо своей родины – Дагестану. Мы не будем подробно останавливаться на биографических фактах, которые сегодня достаточно хорошо освещены в статьях А. И. Османова, З.Г. Харисовой, диссертационном исследовании П.Д. Раджабовой [1]. Хотелось в большей степени остановиться на издательской и публицистической деятельности Дж. Коркмасова, его вкладе в становление письменности и развитие культуры народов Дагестана, развитие свободы слова в республике и на Кавказе.

С этой точки зрения весьма интересен доклад «Роль и значение печати в Дагестане», сделанный им на I-ой Вседагестанской конференции работников печати и рабселькоров. Этот доклад – источник важнейших данных, свидетельствующий об активном развитии и решающей роли печатных изданий в революционных событиях 1917 и гражданской войне на территории Дагестана. А также свидетельством высокой общественной и самобытной культуры народов, населяющих Дагестан. Автор доклада уже имел значительный опыт работы организатора и главного редактора первой русскоязычной газеты Турции – «Стамбульские новости», а также ряда печатных изданий периода Гражданской войны, в частности, «Известия Темир-Хан-Шурина Советов рабочих, земледельческих и красноармейских депутатов» [2].

Дж. Коркмасов писал: «...в Дагестане устное и писаное слово всегда имело огромное значение...Историческое устное слово у нас пульсирует вместе со всей жизнью страны. Оно поднимается и падает вместе с ней, отражая все этапы развития» [3].

В докладе Дж. Коркмасова многое было посвящено вопросам дальнейшего социального, экономического и культурного развития Дагестана. Его вдумчивый научный подход, по нашему мнению, сыграл особую роль в дальнейшем, когда Дж. Коркмасов возглавил республику.

Одной из важных задач, которую, несомненно, ставил перед собой этот выдающийся государственный деятель, являлось решение проблем письменности и развития языков народов Дагестана.

К числу таких проблем относились: совершенствование письменности, создание национальной школы, подготовка кадров национальной интеллигенции, организация культурно – просветительных и научно – исследовательских учреждений, разрешение проблем языка; разработка терминологии, составление словарей, выделение диалекта – основы для формирующегося литературного языка, создание на этом языке художественной, общественно – политической литературы, организации делопроизводства, печатного и издательского дела, радиовещания, обучение детей в школах на этом языке и многое другое.

Дж. Коркмасов в решении этих грандиозных задач не только принимал активное участие, но и непосредственно руководил всей этой многогранной работой.

Эти вопросы, начиная с 1921 года, многократно обсуждались на различных съездах, конференциях, на заседаниях и пленумах бюро ДК РКП, сессиях ЦИК и СНК ДССР.

Почти во всех этих мероприятиях с докладами выступал председатель СНК ДССР Дж. Коркмасов, по его докладам и предложениям принимались специальные решения и постановления ДК РКП и СНК ДССР по проблемам языка и письменности.

Джелал-Эд-Дин Коркмасов работал, в основном, в жанре политической публицистики, которая раскрывала его мировоззрение, а также видение

актуальных вопросов стоящих перед Дагестаном и Кавказом, требующих принятия своевременных и продуманных управленческих решений. Он как никто другой мог быстро изучить и глубоко вникнуть в суть разнообразных политико-экономических проблем обустройства различных стран (подготовка и участие в подписании межгосударственного договора между Турцией и РСФСР, 1921 г.).

Библиографический список:

1. Османов А. И. Джелал-Эд-Дин Коркмасов – выдающийся государственный и общественный деятель // Материалы научно-практической конференции, посвященной 130-летию со дня рождения «Д.-Э. Коркмасов. На службе вечности». Москва, 2009 // <http://kumukia.ru/dzhelal-ed-din-korkmasov.html>; Харисова З.Г. Джелалэддин Коркмасов – видный общественный и политический деятель Дагестана <http://cyberleninka.ru/article/n/dzhelaleddin-korkmasov-vidnyy-obschestvennyy-i-politicheskiy-deyatel-dagestana>; Раджабова П.Д. «Джелал эд-Дин Коркмасов-видный общественный, политический деятель и публицист»// Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата исторических наук. Махачкала – 2004.
2. «Известия Темир-Хан-Шурина Советов рабочих, земледельческих и красноармейских депутатов», № 19, 14 июля 1918 г. // ЦГА ДАССР, ф. 175-р, оп. 3, ед. хр. 34, л. 25.
3. Дж. Коркмасов «Роль и значение печати в Дагестане». Махачкала, 1926 г.
4. Понарина Н.Н. Глобализация современных общественных процессов // Социальные науки. 2016. Т. 1. № 4-1 (14). С. 68-75.
5. Понарина Н.Н. Проблемы взаимосвязи глобализации и государственного нормативного регулирования в социогуманитарном дискурсе // В сборнике: Актуальные концепции развития гуманитарных и естественных наук: экономические, социальные, философские, политические, правовые аспекты материалы международной научно-практической конференции. 2016. С. 52-55.

Тернавщенко К.О.¹ кандидат экономических наук, доцент
Молчан А.С.¹ доктор экономических наук, заведующий кафедрой
Франциско О.Ю.², кандидат экономических наук, доцент
¹ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»
²ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина»

ОПТИМИЗАЦИЯ МЕХАНИЗМОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ*

**Исследование выполнено при финансовой поддержке РГНФ и
Краснодарского края в рамках научного проекта № 16-12-23021*

В работе рассмотрены особенности государственного регулирования продовольственной безопасности на региональном уровне. Определены имеющиеся проблемы и направления их нивелирования в разрезе организационно-управленческого, финансово-экономического и нормативно-

правового механизмов регулирования продовольственной безопасности Краснодарского края.

Каждому уровню продовольственной безопасности (глобальному, субрегиональному, национальному, субъекту страны и местному) соответствует свое определение и свои задачи, учитывающее специфические особенности этого уровня. При этом понимание проблемы для всех уровней должно быть единым и на каждом из них должны использоваться одинаковые показатели и критерии оценки, в чем и заключается одна из задач ФАО.

В зависимости от уровня организации, занимающейся решением проблем продовольственной безопасности, разрабатываются программы достижения показателей продовольственной безопасности, максимально приближенные и адаптированные к условиям конкретных уровней для каждой территории [1].

Методические подходы к оценке продовольственного обеспечения, рекомендуемые ФАО, достаточны только для обеспечения безопасности глобального, субрегионального и национального уровней. Что касается последующих уровней – внутригосударственных – уровня субъекта и местного, то перечень этих показателей недостаточен.

Агропромышленный комплекс должен рассматриваться краевыми органами власти как основополагающая экономическая система, которая позволит обеспечить продовольственную безопасность. Между тем, проводимый анализ эффективности агропродовольственной политики как основополагающей методологии оценки продовольственной безопасности региона, нельзя считать достаточным в связи с формированием неполного отражения действительного состояния. В большей мере методика оценки продовольственного обеспечения должна базироваться на оценке качества продовольственного обеспечения, которое невозможно оценить единым показателем.

На уровне муниципальных образований края путем реализации целевых программ долгосрочного характера, функции разработки которых отводятся региональным органами власти, исключается негативное воздействие рисков различных типов (макроэкономические, технологические, природно-климатические, агроэкономические, внешнеторговые) и достигается одна из стратегических целей экономической политики – устойчивое развитие агропромышленного комплекса.

Для оценки состояния продовольственной безопасности на внутригосударственных уровнях более приемлемы те методические подходы, основу которых составляет принцип достаточного, сбалансированного и качественного питания, учитывающего физиологические нормы питания населения, возраст, профессию, место проживания и национальные особенности. Показатели или индикаторы, включающие различный спектр характеристик, составляют модель региональной продовольственной безопасности.

На региональном уровне управление агропромышленным комплексом, в том числе в муниципальных образованиях, осуществляется посредством организационно-управленческого, финансово-экономического и нормативно-правового механизмов.

Организационно-управленческий механизм в Краснодарском крае реализуется Министерством сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, осуществляющим свою деятельность в соответствии с законодательством Российской Федерации и Краснодарского края, а также Положением о министерстве; соответственно, на уровне муниципальных образований – управлениями сельского хозяйства районов.

Оценка региональной продовольственной безопасности должна включать в себя детальный анализ указанных направлений с помощью специализированных показателей оценки. В дополнение к перечню используемых показателей методике оценки продовольственной безопасности региона предлагается дополнить рядом показателей обеспеченности с определением уровней контроля над ними (таблица 1).

Вектор основной деятельности управления Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека в большей степени должен быть направлен на упреждение проблем качества продовольствия путем ужесточения требований к качеству в системе ГОСТ для пищевых продуктов.

Таблица 1 – Дополнительный перечень показателей оценки региональной продовольственной безопасности

Показатели по направлениям	Кем реализуется оценка
Экономическая доступность	Министерство сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края
распространенность недоедания	
Физическая доступность	
развитость дорожной инфраструктуры	
развитость железнодорожной инфраструктуры	
Качество продовольствия	Управление Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека по Краснодарскому краю
доля содержащей потенциально вредные вещества продукции, употребление которой приводит к росту заболеваемости	
Достаточность продовольствия	
доля злаков, корнеплодов, клубнеплодов в энергетической ценности рациона	
масштабы распространения дефицита витаминов и микроэлементов	

Например, усиление государственного стандарта в отношении молока способствовало существенному повышению качественных характеристик продукта. Заметим, что по информации из открытого источника [2], работа в данном направлении продолжается: в ГОСТ к уже существующим условиям к сырому молоку предлагается добавить новые, пресекающие использование в производстве сырья немолочных компонентов, и азота в частности. В данный

момент некоторые производители увеличивают содержание белка в молоке, добавляя в рацион животных азотосодержащие добавки. Неорганический белок вредит здоровью человека, он не сквашивается и не усваивается, у покупателей появляются проблемы с пищеварением. Предлагаемые изменения в большей мере повысят качество и безопасность потребляемых населением продуктов [3]. Однако, существующие стандарты не в полной мере ограничивают поступление на потребительский рынок некачественной и небезопасной продукции.

Финансово-экономический механизм регулирования отношений в АПК связан с определением потребностей и использованием бюджетных средств на реализацию целевых программ, подготовку кадров, предоставление льгот, субсидий и т.д. Важной формой государственной поддержки регионального агропромышленного комплекса выступает страхование. Основная цель государственной поддержки страхования урожая сельскохозяйственных культур заключается в защите имущественных интересов сельхозтоваропроизводителей от возможного ущерба, обусловливаемого наличием природно-климатических факторов риска.

Нормативно-правовой механизм государственного регулирования реализуется посредством системы нормативных актов, создающих институциональную среду для осуществления деятельности организаций агропромышленного комплекса.

Таким образом, региональные органы исполнительной власти располагают весьма широким спектром инструментов управления агропромышленным комплексом. Однако, объемы средств, выделяемых в рамках реализуемых программ, весьма недостаточны, о чем свидетельствуют существующие в отрасли сельского хозяйства проблемы.

Библиографический список:

1. Пыжиков Н.И., Титова Е.В., Иванов А.А. Методология и методика оценки параметров продовольственной безопасности: монография / Эпоха науки. – 2016. – №7. – С. 99–102.
2. Информационный сайт «Госновости». [Электронный ресурс]. URL: <http://rusgosnews.com/2017/01/21/v-rf-uzhestochat-gost-na-moloko.html> (дата обращения: 28.04.2017).
3. Шильцова Т.А., Реутская И.В., Малашенко Н.Л., Великанова Л.И. / Факторы, формирующие уровень жизни населения // Новые технологии. 2011. – № 4.– С.– 209-213.

Тищенко С.Н., преподаватель

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

СУБЪЕКТИВНОЕ СЕМАНТИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО В ФОРМИРОВАНИИ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ

В данной статье рассматривается роль субъективного семантического пространства в формировании социального и индивидуального опыта человека.

Знание некоторых принципов избавляет от необходимости знания многих фактов.

Субъективное семантическое пространство - это система категорий индивидуального сознания, при помощи которых происходит оценка и классификация различных объектов, понятий. Если принять определенные допущения, в частности о независимости данных категорий, то появляется возможность размещения тех или иных значений в многомерном семантическом пространстве, которое получает свою характеристику в системе координатных осей, на основании которых вычисляется расстояние между значениями. Но для нас большее значение имеет семантическое пространство текста, как ментальное образование, в формировании которого участвует, во-первых, само словесное литературное произведение, содержащее набор языковых знаков - слов, предложений, сложных синтаксических целых (виртуальное пространство); во-вторых, интерпретация текста читателем в процессе его восприятия (актуальное семантическое пространство) [1]. Объединив виртуальное пространство и актуальное семантическое пространство, получаем третий класс, который среди мыслительных механизмов носит название целостного. На сегодняшний день по количеству своих представителей он самый малочисленный из всех трех. Его основные идеи были сформулированы гештальтпсихологами в первом двадцатилетии XX века в острой полемике с представителями других теоретических направлений. В противовес предшественникам представители данного направления утверждали, что роль прошлого опыта в нахождении правильного ответа совсем невелика. Основные события происходят в самом мыслительном процессе. Их суть можно описать следующим образом. Любая задача, доступная пониманию, является в решенном состоянии целостной структурой сознания - гештальтом. До нахождения решения - это незамкнутая «напряженная» система. Она содержит конфликт в своей структуре - противоречие между виртуальным и актуальным семантическим пространствами, не позволяющее гештальту замкнуться. Именно это обстоятельство заставляет двигаться в определенном направлении, стараясь снять напряжение и предлагая для этого возможные способы разрешения конфликта. Смысл отдельных условий и требований становится ясным только в рамках целого. Момент замыкания гештальта выступает центральным пунктом в ходе мыслительного процесса [2]. Это и есть момент обнаружения решения, возможно связанный с яркими переживаниями.

Описанные характеристики мыслительного механизма объясняют осмысленный характер процесса решения. Мы не угадываем ответ задачи, а пробуем возможные варианты, формируя структурные отношения проблемной ситуации. При этом мы действуем систематически и целенаправленно, совершая множество неслучайных ошибок, что приводит к достижению или положительного или отрицательного результата. Отрицательный результат свидетельствует о непонимании структурных отношений проблемной ситуации в виде серьезных нарушений процесса мышления (не адекватное понимание).

Простые субстанции не могут претерпеть изменения в своём внутреннем состоянии от действия каких-либо внешних причин, но способны к изменению своего состояния, и все естественные изменения исходят из внутреннего принципа, который называется стремлением. Воображение и имагинативное мышление увеличивают количество объектов познания [3].

Научиться обнаруживать и использовать эти универсальные процессы и есть основная наша задача.

Библиографический список:

- 1 Лейнер Х. Кататимное переживание образов / Пер. с нем. Я.Л. Обухова. М., Эйдос 1996.
- 2 Живов В. М. // Большая советская энциклопедия : [в 30 т.] / гл. ред. А. М. Прохоров. - 3-е изд. - М. : Советская энциклопедия, 1969-1978. -С. 122-129.
- 3 Есперсен О. Философия грамматики. Пер. с англ. - М.: ИИЛ, 1958. - 404 с.

*Тлепцеров М.А., кандидат экономических наук, доцент
Шадрин Ж.А., кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»*

МЕТОДЫ И НАПРАВЛЕНИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ АГРАРНОГО РЕГИОНА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Рассматриваются вопросы достижения необходимого для долгосрочного и эффективного функционирования уровня экономической безопасности аграрным регионом в современных условиях внешнеполитических санкций.

Обеспечение безопасности функционирования экономической системы любой степени сложности является серьезной проблемой, требующей комплексного подхода и активных действий управленческих систем даже в условиях стабильного развития рыночного механизма.

Так, для предприятий и организаций данные вопросы должны решаться сразу по нескольким направлениям деятельности, причем по каждому желательно обеспечить устойчивый рост и развитие [1]. Среди основных направлений можно выделить производственную деятельность, финансовую деятельность, логистическое обеспечение, маркетинговые коммуникации. Решение проблем экономической безопасности в рамках воспроизводственного комплекса отдельного региона требует рассмотрения значительно большего круга проблем и управленческих воздействий совсем иного характера.

Серьезной проблемой является достижение даже пороговых значений экономической безопасности для регионов с аграрной специализацией при традиционном развитии национальной экономики, функционирующей в рамках рыночной системы. Это связано с тем, что в аграрных регионах гораздо ниже

уровень доходности производственно-хозяйственной деятельности и рентабельности предприятий по сравнению с регионами с промышленной специализацией. Здесь свою роль играет и ставший уже традиционным диспаритет цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию, а также отсутствие достаточной государственной поддержки сельхозпроизводителей (что было характерно для российской экономики в досанкционный период).

Совокупность инструментов и средств государственного воздействия на АПК включала следующие составляющие [2]:

- правовое регулирование, которое осуществляется посредством разработки и принятия федеральных и региональных законов, других нормативно-правовых документов;
- экономическое регулирование, обеспечиваемое управлением государством вопросами ценообразования, процессами кредитования, налогообложения и другими экономическими инструментами;
- поддержка, осуществляемая через непосредственные дотации, направляемые различным сельхозпроизводителям;
- административное регулирование посредством методов внеэкономического принуждения, что предполагает различные виды контроля (например, экологический или ветеринарный), а также лицензирование, квотирование, стандартизация производства и т.п.

Однако после того как были антироссийские санкции, а затем Российская Федерация, в свою очередь, ввела контрсанкции, направленные против импорта сельскохозяйственной и продовольственной продукции, ситуация серьезно изменилась. Анализ существующих на тот момент возможностей предприятий агропромышленного комплекса показал, что они не в состоянии обеспечить население страны необходимым объёмом и ассортиментом продуктов. В итоге, на федеральном уровне было принято решение о начале реализации программ импортозамещения, нацеленных на увеличение объёма производимой пищевой продукции.

В результате, если в 2014-м году импорт продовольствия составлял 45 млрд долларов, то к 2017 году он сократился на 42 % – до 25 млрд долларов [3]. В целом же, за этот период прирост сельскохозяйственного производства составил 11%, что в условиях серьёзного санкционного давления является беспрецедентным показателем.

В настоящее время действие продовольственного эмбарго продлено до конца 2017 года. В Российскую Федерацию запрещено ввозить большой набор продуктов, которые производятся в Соединенных Штатах Америки, странах Евросоюза и ряде других государств. Среди продовольственных товаров можно выделить следующие группы, которые должна заместить товары отечественного производства замещению:

- мясная продукция различных видов, включая мясные изделия;
- молоко и молокопродукты, в том числе творог и сыры на растительной основе;

- овощи, фрукты, орехи;
- рыба, рыбная продукция, раки и крабы.

Также надо сказать, что в перечень товаров, подлежащих замещению в России в 2017 году, входят не только продукты питания, но также информационные технологии и продукция промышленного характера.

Вместе с тем, надо отметить, что в современных условиях необходимо повысить эффективность управленческого аппарата на региональном уровне. Количество мероприятий и объём финансирования различных программ импортозамещения настолько значителен, что требует от региональных властей гораздо более быстрой реакции и управленческих воздействий на изменения в аграрной сфере. Здесь надо также учитывать, что финансовые стимулы и значимая административная поддержка на федеральном уровне привлекают в отрасль сельского хозяйства и в агропромышленный комплекс значительное число предпринимателей, активность и деятельность которых требует серьёзного контроля со стороны региональных властных структур [4].

Для повышения эффективности управленческой деятельности региональных органов власти предлагается использование таких подходов, как:

- определение стратегии развития АПК и сельского хозяйства в рамках воспроизводственного комплекса региона и формирование региональной политики по комплексному развитию АПК;
- разработка региональной научно-технической политики в аграрной сфере с учетом федеральных подходов и общей национальной политики развития отрасли;
- структурная перестройка агропромышленного производства, совершенствование системы рыночных отношений и развитие аграрного предпринимательства;
- упорядочение механизма управления региональным агропромышленным комплексом наряду с усилением роли органов местного самоуправления;
- усиление роли региональных контрольно-инспекционных служб в управлении АПК и сельским хозяйством региона.

Использование данных подходов позволит повысить результативность управленческих воздействий региональных органов власти и обеспечить необходимую поддержку и стимулирование предпринимательской активности в аграрной сфере региона.

Библиографический список:

1. Кочьян Г.А., Шадрин Ж.А., Тлепцеров М.А. Управление системой обеспечения экономической безопасности предприятия // Глобальные проблемы модернизации национальной экономики: Материалы V Международной научно-практической конференции (заочной): в 2 частях, 2016. – С. 237-242.
2. Маханько Г. В. Необходимость совершенствования системы управления сельскохозяйственным производством в современных условиях: монография / Г. В. Маханько, С. Л. Захаров. – Краснодар: КубГАУ, 2015. – 167 с.

3. 3 года работает импортозамещение РФ. Итоги для сельского хозяйства 2017 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.e-vesti.ru/ru/3-goda-rabotaet-importozameshhenie-rf-itogi-dlya-selskogo-hozyajstva-2017>

4. Прудников Сергей Петрович. Государственное управление аграрным сектором региона: диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук. – М., 2007. – 190 с.

Толыкин В.Е., кандидат философских наук, профессор

Бойко П.Е., доктор философских наук, профессор

Пигарев С.А., студент

Кубанский государственный университет

МЕСТО И ЗНАЧИМОСТЬ КРЕСТЬЯНСТВА В СИСТЕМЕ РОССИЙСКОГО СОЦИУМА

В статье анализируется значимость и место крестьянства в социальной структуре Российского государства в контексте развития и совершенствования форм земельных отношений.

Несмотря на то, что социальная структура сельских поселений в современной России претерпела существенные изменения, крестьянство в этой структуре было и остается фундаментом Российского государства, источником его возрождения. Так было на Руси всегда, с самого зарождения Русского государства, в основе которого всегда лежали уникальные корни единения, связанные с крестьянской общиной. Именно благодаря крестьянству всегда после тяжелых испытаний возрождалась Русь. Так было и в Московской Руси, так было и в Российской империи, так было в России и после Великой Отечественной войны, хотя при советской власти, после захвата власти большевиками на долю русской деревни, на долю крестьянства выпали тяжелейшие испытания. В системе советской власти зажиточный, благополучный и свободный крестьянин никогда не пользовался и не вписывался в канву так называемого пролетарского социалистического государства, статус его весьма был принижен. Большевистской системе нужны были не свободные труженики, а беспрекословные исполнители воли партии и в целом тоталитарного режима. В итоге тысячи крестьянских семей, талантливых тружеников села подверглись раскулачиванию, репрессиям и высылке в самые отдаленные регионы страны, для которых был уготован рабский труд. А в период индустриализации для успешного и быстрого выполнения задач понадобились дополнительные рабочие руки, основу которых составил «спецконтингент», сотни репрессированных крестьян. Фактически сложилась такая картина, что большевики, уничтожая кулачество как класс, в реальности уничтожали само крестьянство, в особенности это коснулось наиболее трудоспособной его части. Такая политика большевизма на селе

привела к резкому сокращению и разрушению сельских хозяйств, поселков и деревень, что, в конечном счете, все это неизбежно привело к продовольственному кризису в стране в целом, к голодомору. Особенно этот голодомор достиг своего апогея в тридцатых годах прошлого столетия.

О каком материальном и духовном благополучии страны можно было говорить, когда в так называемые перестроечные годы с карты Российской Федерации ушло в небытие, были стерты с карты не менее 17 тысяч деревень и сел как неперспективных, в которых не было обнаружено ни одного жителя. И вот здесь весьма актуально звучат мудрые слова великого писателя земли российской А.И. Солженицына. «Чтобы уничтожить народ – подчеркивал А.И. Солженицын, – нужно отделить его от корней». Такими корнями в нашем обществе, безусловно, всегда являлось крестьянство.

Оздоровление общества будет во многом зависеть от заботы и внимания всех ветвей власти к возрождению и развитию русского села. Конечно, возрождение села, русской культуры дело не одного дня, но для этого нужны, прежде всего, условия, при которых народ России может полнокровно развиваться. Одним из источников и базисом такого развития может стать и должна стать русская деревня. Эта та среда, те традиционные корни, благодаря которым формировалась и сохранялась душа русской нации, на протяжении многих столетий формировался светлый образ русского народа. И может быть одним из приоритетных национальных проектов современной России следовало бы обозначить как развитие русской деревни, русского села, сохранение традиционной крестьянской культуры. Можно с уверенностью сказать и подчеркнуть, что если будет сохранено и приумножено село, проявлена о нем забота, то и Россия будет, безусловно, процветающей страной, сильным государством. Ведь наши национальные корни связаны с крестьянской общиной как матери русской культуры. Именно крестьянство с его природным консерватизмом всегда являлось хранителем и носителем культуры, национальных традиций, оно всегда было фундаментом Российского государства.

А чтобы этот фундамент был крепким, то государство обязано постоянно заботиться и о совершенствовании земельных отношений как основы становления и развития современного АПК. Ведь всем хорошо известно, что земельный вопрос всегда волновал российский народ, особенно жителей села. И это не случайно, так как земля была и остается фундаментом благополучия, кормилицей народа, основой его жизнедеятельности. Многие здесь зависят от законодательной базы, регулирующей земельные отношения. Особую роль играет принятый в 2001 г. Земельный кодекс РФ, который позволил поднять на должную высоту российское фермерство, а также открыл простор для развития личного подсобного хозяйства жителям села.

Земельный кодекс РФ способствует широкому и активному проведению процесса реформирования всей системы АПК. Во-первых, впервые более четко были определены формы собственности на землю; во-вторых, вопрос о свободной купле-продаже земли был поставлен в определенные рамки; в-

третьих, был более четко решен вопрос о том, какие земли подлежат купле-продаже, а какие земли могут только наследоваться, и взяты в аренду. Например, иностранные граждане, в случае необходимости могут пользоваться землей только на правах аренды. Все это говорит о том, что принятый Земельный Кодекс РФ уже сыграл и еще сыграет огромную роль в укреплении современной базы АПК, дает селянам более уверенно решать производственные задачи, совершенствовать свой образ жизни и улучшать свое благополучие, а тем самым позволяет поднять престиж и авторитет современного российского села.

*Тулупникова Ю.В., ст. преподаватель
Университет «Синергия»*

ИНВЕСТИЦИИ КАК ИНСТРУМЕНТ МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

В качестве важнейшего приоритета государственной политики России выдвигается задача модернизации экономики и повышения её эффективности. Решение таких масштабных задач требует не только поддержки государства, но и соответствующих инвестиций.

Ряд стран достиг достаточно высокого уровня экономического развития, основываясь на использовании природных ресурсов, избежав при этом так называемого «ресурсного проклятия». Точка зрения, согласно которой ресурсно-ориентированные страны обречены на замедленное или неполное развитие, доминировала последние 20 лет. Согласно этим взглядам, непредвиденный доход (т.н. «windfall»), ассоциированный с обильными ресурсами, накладывает ограничения на экономическое развитие. В середине 1990-х гг. Дж. Сакс и А. Уорнер на основе этих взглядов сформулировали целую концепцию, получившую известность в качестве «ресурсного проклятия». [1, с. 6]

К настоящему времени развитие российской экономики характеризуется исчерпанием потенциала экспортно-сырьевой модели экономического развития и острой необходимостью осуществления инновационной модернизации. В России взят курс на широкомасштабную модернизацию экономики, необходимость которой диктуется интересами поддержания международной конкурентоспособности страны и ее национальной безопасности. Модернизация экономики и ее перевод на инновационный путь развития предполагают существенное преобразование институциональных условий ведения бизнеса, формирование благоприятного инновационного климата, осуществление прорыва в сфере использования современных информационных и коммуникационных технологий. Однако центральное место в реализации поставленных задач занимает вопрос их инвестиционного обеспечения и

выработки механизмов, обеспечивающих, прежде всего, переток инвестиционных ресурсов из сырьевых отраслей в высокотехнологичные, поскольку без масштабных инвестиций сдвинуться в направлении инновационного сценария развития практически невозможно.

Ожидания, связанные с формированием инновационной экономики в России, пока не оправдываются. Остаются низкими инновационная активность и восприимчивость бизнеса. Промышленные предприятия почти всех отраслей предпочитают закупки овеществленных технологий (машин и оборудования) прочим видам инноваций, что противоречит тенденциям, господствующим в развитых экономиках, где в инновационном скачке важную роль играет внутрифирменная наука, интегрированная в реальный сектор экономики. В таких странах ЕС, как Великобритания, Франция, Чехия, Австрия, Бельгия и Германия, на долю внутрифирменной науки приходится 62-70% общих затрат на науку, в США - 70%, Китае - 71%, Швеции, Японии и Израиле - 75-77% [2, с. 37].

В России рост имеет место только для инноваций, связанных с внедрением — приобретением оборудования, технологической подготовкой производства, проектированием. Такое положение вещей частично объясняется природой инноваций, которые требуют постоянного обновления производственных мощностей, а также экономической ситуацией в стране. Предприятия стремятся к быстрой окупаемости вложенных средств, предпочитают в кратчайшие сроки обновить свою материально-техническую базу, повысить технологический уровень производства, а не совершать долгосрочные инвестиции в неовеществленные технологии в виде патентов или результатов исследований и разработок. Такие тенденции ведут к деградации научно-технической базы промышленности, потере предприятиями самостоятельности в вопросах создания нововведений и производства принципиально новой продукции. [3, с. 5-6]

Утрата позиций России на рынках высокотехнологичной продукции - закономерное следствие практически разрушенных технико-технологических основ развития национальной промышленности. Большинство промышленных видов деятельности характеризуется крайне высоким уровнем износа и неудовлетворительными возрастными характеристиками основных фондов, низкой степенью прогрессивности технологического оборудования и т.д. По данным Росстата, в 2014 г. из находящихся в эксплуатации машин и оборудования около 60% были в возрасте свыше 10 лет, а около 30% — свыше 15 лет [4]. Сегодня доля современных мощностей в возрасте до 5 лет в целом по обрабатывающим производствам не превышает 15%, а в ряде видов деятельности, в первую очередь в инвестиционно ориентированных машиностроительных отраслях, составляет всего 6-8% (рис. 1) [5, с. 25-26].

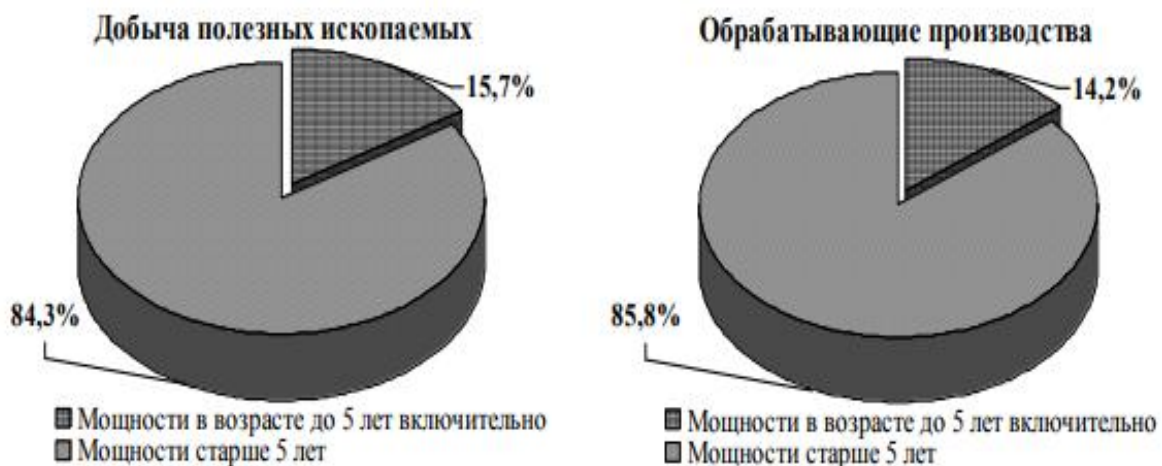


Рис. 1. Возрастная структура производственных мощностей

В результате значительная часть производственного аппарата является физически, а тем более морально, устаревшей, в силу чего не может эксплуатироваться с высоким коэффициентом загрузки. Высоким коэффициентом использования характеризуются, как правило, новые современные мощности, достаточно конкурентоспособные и эффективные. Но поскольку доля таких мощностей невелика, их высокая загрузка не оказывает значительного влияния на общий коэффициент использования мощностей. Таким образом, при относительно низком уровне использования мощностей в промышленности крайне невысока доля свободных эффективных и конкурентоспособных мощностей, за счет которых в случае роста спроса можно эффективно увеличивать выпуск.

По данным Росстата, средний срок жизни машин и оборудования в промышленности, в т.ч. в инвестиционном машиностроении, составляет более 10 лет [4]. Доля производственных мощностей, введенных до 2000 г., хотя и сократилась за последние годы, но остается довольно высокой [6, с. 55]. Доля инвестиций на реконструкцию и модернизацию, в общем объеме инвестиций в основной капитал в среднем по видам экономической деятельности сократилась с 21,7% в 2005 г. до 16,3% в 2016 г. [4]

Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования свел в единую базу разрозненные данные об отечественных производственных мощностях, проанализировав влияние модернизации промышленности на рост производства за последние 15 лет.

В большинстве секторов загрузка мощностей ниже оптимальной на 5-10%, и около 1/3 прироста выпуска промышленной продукции обеспечивает дозагрузка. Согласно выводам авторов доклада, структурный результат модернизации неутешителен: чем выше передел, тем больше доля неконкурентоспособных мощностей, а загрузка старых и новых примерно одинакова. В результате стимулы к обновлению ослаблены, что фактически ведет к консервации отсталости российской промышленности.

По оценке ЦМАКП, среднероссийский уровень загрузки в 2015 г. получился даже чуть выше, чем следует из расчетов на основе данных Росстата: 66% против 64%. Это близко к пиковой загрузке в 72% в 2007 г., и данную ситуацию сейчас считают перегревом. Но для объективной оценки ситуации важна динамика, а она показывает, что с 2013 г. загрузка неуклонно снижается. Высокий же уровень загрузки обеспечивается за счет сырьевых секторов, тогда как в машиностроении загружено менее 50%, даже если не учитывать неконкурентоспособные мощности (оборудование старше 10 лет и не используемое 5 лет и более). В целом по промышленности неконкурентоспособны около 15% имеющихся мощностей, но в производстве инвестиционных товаров (машиностроение и производство стройматериалов) их доля доходит до 20-25%.

Оценивая отраслевые особенности среднего возраста мощностей, следует отметить значительные успехи в пищевых производствах и производстве пластмассовых изделий, явно провальное машиностроение (большую его часть), с другой стороны, а также неожиданно успешную в обновлении мощностей деревообработку (рис. 2) [6, с. 59].



Рис. 2. Средний возраст мощностей по видам деятельности в 2015 г. (лет)

Средневзвешенное значение доли неконкурентоспособных мощностей (далее – НКМ) в обрабатывающей промышленности (без нефтепереработки) составляет порядка 13–14% (рис. 3). При этом наиболее велика доля НКМ в инвестиционном сегменте: от 17% — в производстве транспортных средств до 26% — в производстве машин и оборудования. Выделяется высокая доля НКМ в химическом производстве (в целом весьма активно развивающемся). Здесь

старые мощности не выбывают и не загружаются по весьма широкому спектру и базового сырья, и конечной продукции. В остальных отраслях доля НКМ невелика — не более 10–11% (в пищевой промышленности формально их доля оценивается в 14%, но преимущественно это резервные мощности). [6, с. 62]



Рис. 3. Доля неконкурентоспособных и старых мощностей по видам деятельности на начало 2015 г., в %

Последовательная политика государства по улучшению инвестиционного климата, снижению инвестиционных рисков, созданию стабильных условий хозяйственной и инвестиционной деятельности, укреплению инвестиционного потенциала российских предприятий должна сочетаться с институциональными преобразованиями, необходимыми для трансформации накоплений в инвестиции в основной капитал и ускорения инвестиционного развития российской экономики. Стимулирование процесса технологической модернизации позволит увеличить долю новых мощностей, что, соответственно, приведет к повышению уровня их использования, а следовательно, и к росту эффективности отечественного промышленного производства. В масштабах всей экономики увеличится общая эффективность экономической деятельности, в результате чего страна полнее сможет использовать имеющийся промышленный потенциал, увеличивая объемы производимой продукции.

Библиографический список

1. Ресурсная модель модернизации экономики: возможности и ограничения / Под ред. В.Б. Кондратьева. – М.: ИМЭМО РАН, 2016.

2. Инновационное развитие — основа модернизации экономики России: Национальный доклад. — М.: ИМЭМО РАН, ГУВШЭ, 2008.
3. Модернизация в странах российского пояса соседства: структурный и технологический аспекты / Отв. ред. С.П. Глинкина. — М., СПб.: Нестор-История, 2012.
4. <http://www.gks.ru/> - официальный сайт Федеральной службы государственной статистики
5. Маршова Т.Н. Государственное стимулирование технологической модернизации производственного потенциала российской экономики // Государственное управление. Электронный вестник. Выпуск № 55. Апрель 2016. – С. 20-41.
6. Анализ важнейших структурных характеристик производственных мощностей обрабатывающей промышленности России. - М.: ЦСР, ЦМАКП, 2017. – С. 55 (рис. 1), 58-59 (рис. 2), 62 (рис. 3). - Режим доступа: http://csr.ru/wp-content/uploads/2017/01/Doklad_promyshlennye-moshhnosti.pdf

*Углова И.А., кандидат экономических наук, доцент
Кубанский государственный технологический университет*

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ: МЕСТО И РОЛЬ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Статья посвящена вопросам финансовой безопасности, ее роли в современной экономике, степени влияния на общую экономическую безопасность государства.

Состояние экономики и институтов власти определяет система экономической безопасности, важнейшей составляющей которой является финансовая безопасность государства. С практической точки зрения, безопасность экономики определяется показателями, которые находятся в пределах пороговых значений. Финансовая безопасность направлена на поддержание независимости, стабильности и стойкости финансовой системы государства в условиях влияния на нее внешних и внутренних дестабилизирующих факторов, которые составляют угрозу финансовой безопасности; способность финансовой системы государства обеспечить эффективное функционирование национальной экономической системы и постоянное экономическое возрастание [1].

С методологической точки зрения, уровень финансовой безопасности определяется в сравнении фактических данных с пороговыми значениями индикаторов финансовой безопасности государства, в конечном счете, экономической безопасностью страны, национальной безопасностью государства в целом.

В рамках отечественных структурированных баз оценки финансовой безопасности определены следующие метода:

- нормативный метод – особенность пороговых значений индикаторов определена осуществлением макроэкономической политики государством;

- экспертный метод – особенность пороговых значений индикаторов определена разными точками зрения экспертов;

- метод аналогий – особенность пороговых значений индикаторов определена периодом наивысшего уровня развития государства [2].

Рост экономики, ее оздоровление невозможен без определения стратегического курса экономики, главным элементом которого является стратегия финансовой безопасности: экономический и политический курс финансовых органов государственной власти всех уровней, экономических и финансово-банковских структур. Финансовая безопасность региона должна обеспечиваться всеми инструментами государственной политики, финансовыми институтами, хозяйствующими субъектами, определенной стратегией безопасности на укрепление единства и целостности государства [3]. Важнейшими составляющими стратегии финансовой безопасности являются:

- цель стратегии и политики финансовой безопасности на кратко- и долгосрочную перспективу: ориентация финансовых потоков на максимально возможное расширение финансовой базы реального сектора;

- инструменты выбранной стратегии финансовой безопасности в конкретных условиях социально-экономического развития: количественная оценка финансовой ситуации с точки зрения финансовой безопасности государства через постоянный мониторинг изменения действий факторов, способных вызвать угрозу финансовой безопасности;

- создание условий и ресурсов финансовой стабильности и экономического роста: финансы, как самостоятельный сегмент экономики, потенциал которого огромен, однако является слабым звеном финансовой сферы государства;

- средства противодействия угрозам финансовой безопасности: внутренние угрозы финансовой безопасности делают экономику страны уязвимой от внешних угроз, государство не в состоянии защищать интересы своих товаропроизводителей, осуществлять самостоятельную экономическую и финансовую политику, влиять на политику международных финансовых организаций.

Таким образом, стратегия финансовой безопасности позволит замкнуть кругооборот финансовых ресурсов в национальной экономике, определить направления по предотвращению угроз национальной безопасности государства. Финансовая безопасность, наряду с внешнеэкономическими факторами зависит от состояния российской экономики, является противодействием угрозы финансовой безопасности государства. Финансовая безопасность – это система, способная обеспечить всех субъектов экономики финансовыми ресурсами, обеспечивающими основу для осуществления эффективной финансовой политики в целях обеспечения национальной безопасности и защиты интересов личности, общества и государства в финансовой сфере.

Библиографический список

1. Сараджева О.В. Финансовая безопасность: монография / О.В. Сараджева, Е.Н. Барикаев. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. С. 35, 45.
2. Сенчагов В.К. Экономическая безопасность России. Общий курс: учебник. - М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2012. - С. 311-315.
3. Углова И.А. Проблемы финансового развития малого бизнеса РФ на современном этапе/ И.А. Углова, А.С. Голиков //В сборнике: Механизм экономико-правового обеспечения национальной безопасности: опыт, проблемы, перспективы. Материалы X международной научно-практической конференции. – Лондон, 2017. С.281-286.

Федина Н.А., кандидат юридических наук, доцент

Низуренко Е.О., студентка 3 курса

Филиала ФГБОУ ВО «КубГУ» в г. Армавире

УСМОТРЕНИЕ СУДЬИ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

В данной статье раскрывается содержание категории «судейское усмотрение в уголовном судопроизводстве» и его пределы и проблемы. Рассматриваются вопросы, касающиеся судейского усмотрения, правовые и нравственные критерии.

В настоящее время в юридической науке не сложилось единого подхода к определению усмотрения суда, и именно поэтому данная проблема так актуальна и имеет очень большое значение, так как от оценки применителя права, опасности преступления и личности преступника зависят пределы наказуемости, возможность достижения цели применения наказания. Достаточно частое проявление на практике проблем судейского усмотрения обусловлено рядом факторов, один из которых предусматривает наличие в УК РФ альтернативных норм, мера наказания в которых зависит от решения правоприменителя. Например, ст. 76 УК РФ закрепляет право лица, применяющего эту норму, при наличии предусмотренных в ней оснований, по своему усмотрению решить, возможно ли освобождение лица от уголовной ответственности. Так же вариативность назначения наказания предполагает применения судейского усмотрения, поскольку любая из санкций действующего УК РФ предполагает выбор судьей его конкретного вида и размера для осужденного. Так же ч. 6 ст. 15 УК РФ дает право суду при назначении наказания изменять категорию преступления на менее тяжкую. Дефекты законодательной техники, которые заключаются, например, в использовании неясных формулировок или неточных терминов, порождающих различные по содержанию акты толкования, так же являются основанием для применения усмотрения судьи.

Убеждение судьи направлено на процесс формирования как процессуального решения по уголовному делу, так и выводов о содержании уголовно-правовой нормы и её применении. Внутреннее убеждение формируется в правосознании, когда оцениваются обстоятельства дела,

личность виновного, необходимо отметить, что усмотрение судьи не имеет ничего общего с произвольным усмотрением, которое не связано с рамками закона [1].

Право судьи в полном объеме определяется и принципом законности в судопроизводстве, которому должно соответствовать его убеждение при оценке фактических и юридических обстоятельств дела. Именно при рассмотрении уголовных дел судья обладает некоторой свободой в принятии решений, таким образом, судейское усмотрение не может быть ничем не ограничено, а наоборот, должно иметь установленные законом пределы. Проблема таких пределов сводится к поиску оптимального соотношения между связанностью правоприменителя жесткими рамками уголовно-правовой нормы и свободой выбора одного из законных решений. Чрезмерное ограничение усмотрения не позволило бы учесть судье индивидуальные особенности совершенного деяния, тем самым был бы нарушен принцип справедливости. Отметим, что независимость судей обеспечивается рядом гарантий, в том числе предусмотренной законом процедурой осуществления правосудия, запретом, под угрозой ответственности, чьего бы то ни было вмешательства в деятельность по осуществлению правосудия, а также правилом, в силу которого судья не обязан давать любых объяснений по существу рассмотренных или находящихся в производстве дел [2]. Независимость судьи как субъекта усмотрения в уголовном судопроизводстве, выражается в свободе его внутреннего убеждения по оценке доказательств, а независимость и свобода внутреннего убеждения судьи позволяет ему сохранить независимость как субъекта государственно – властных полномочий [3]. Проблемой применения судебного усмотрения в российском законодательстве является то, что законодатель использует оценочные категории, которые им не раскрываются, что существенным образом расширяет сферу деятельности судей. Такое толкование способно повлечь за собой значительно более серьезные коррупционные последствия, а также принятие необоснованных решений в отдельно взятых случаях. Как правило, это свидетельствует о неспособности государства осуществлять контроль над отправлением правосудия.

Таким образом, необходимо отметить, что слишком узкое судейское усмотрение противоречит принципам справедливости и индивидуализации назначения наказания, не позволяет всесторонне учитывать личность виновного при назначении наказания, а слишком широкое судейское усмотрение открывает излишний простор для судей, рискуя перерасти в произвол. Поэтому необходимо внести некоторые изменения в УПК РФ направленные на то, чтобы конкретизировать и установить более четкие рамки понятия судейского усмотрения.

Библиографический список

1. Грачева Ю. В. Судейское усмотрение в уголовном праве / отв. Ред. Рарог А. И. – М.: проспект, 2014.
2. Закон РФ от 26.06.1992 № 3132-1 (ред. от 28.12.2016) "О статусе судей в Российской Федерации".

3. Ярмонова Е.Н., Тарубаров В.В., Вирясова Н. В. Уголовное право общая часть. Майкоп, 2014.
4. Понарина Н.Н. Философское значение глобальных проблем современности // Казанская наука. 2011. № 3. С. 82-85.

Федина Н.А., кандидат юридических наук, доцент
Соколова Т.Г., студентка 3 курса
Филиал ФГБОУ ВО «КубГУ» в г. Армавире

МЕСТО И РОЛЬ ПРОКУРАТУРЫ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННО ПРАВОВЫХ ИНСТИТУТОВ

Данная статья посвящена определению места и роли прокуратуры в системе органов государственной власти Российской Федерации.

Российская Федерация – государство с самой большой территорией в мире, в котором без органа, осуществляющего надзор за исполнением законов, возникают проблемы сохранения территориальной целостности. Поэтому в сложном процессе укрепления российской государственности органам прокуратуры придается особое значение. Вместе с тем дискуссионным остаётся вопрос о месте прокуратуры в системе органов государственной власти [1].

Прокуратура, основанная в 1722 году, стала неотъемлемым государственным институтом, а прокурорская деятельность постоянно совершенствуется со времени своего возникновения. Развитие ее проходит в соответствии с повышением статуса прокуратуры в качестве централизованного органа федерального значения по обеспечению правозащитного контроля, с наделением прокуроров дополнительными полномочиями, необходимыми им для эффективного исполнения возложенных на них задач. Важным фактором в совершенствовании такого вида деятельности является более обстоятельная детализация деяний прокурорских служащих. Отсюда следует, что надзорные функции прокуратуры являются исторически природными, естественными для данного института, - складывающимися веками. Было бы неверно политически ослаблять данный способ контроля над государственным механизмом.

В отличие от Конституции РФ 1978 г., в которой содержалась специальная глава о прокуратуре и определялась основная её функция, Конституция РФ 1993 г. отсылает нас в этих вопросах к Федеральному закону от 17 января 1992 г. №2202-1 ФЗ «О Прокуратуре РФ». В соответствии с ч.1 ст. 1 указанного закона прокуратура РФ – единая федеральная централизованная система органов, осуществляющих от имени РФ надзор за соблюдением Конституции РФ и исполнением законов, действующих на территории РФ.

В научной теории правоохранительных органов в настоящее время имеется ряд ключевых направлений относительно определения правового статуса прокуратуры. Во-первых, прокуратура является органом

государственного надзора. Прокурорский надзор за исполнением законов является деятельностью специфической. Ее осуществляют государственные федеральные органы прокуратуры от имени Российской Федерации. Прокурорский надзор заключается в проверке точности при соблюдении законов, действующих на территории страны, и исполнения Конституции РФ. Данная деятельность является самостоятельным типом государственной деятельности.

Во-вторых, органам прокуратуры, занимающим особую нишу в системе государственно-правовых институтов, отведено особое место в структуре российского государства. Они имеют функциональное отношение к предусмотренным Конституцией России ветвям власти. Не относясь полностью ни к одной из них, прокурорский надзор дает возможность уравнивать их, обеспечивая оптимальное функционирование.

В-третьих, правотворчество является важнейшей сферой сотрудничества прокуратуры и законодательных органов власти. Объясняется это тем, что прокуратура, как никакой другой орган государства, осведомлена о состоянии законности в стране, о реальном исполнении законов, их соответствии жизненным потребностям, потенциальных законодательных пробелах и упущениях. В-четвертых, прокуратура является не только органом надзора, но и активным участником в уголовном судопроизводстве [2].

В юридической литературе существует несколько точек зрения по поводу того, к какой ветви власти относится прокуратура. Ст. 129 Конституции РФ, посвященная непосредственно прокуратуре, помещена в главе «Судебная власть». Однако это обстоятельство не означает, что прокуратуру стоит включать в судебную власть. Ведь в соответствии со ст. 118 Конституции РФ судебная власть в нашей стране осуществляется только судом посредством конституционного, гражданского, административного и уголовного судопроизводства.

В то же время, анализ конституционных положений, устанавливающих правовой статус прокуратуры, как единой централизованной системы, дает возможность рассматривать прокуратуру в качестве федерального государственного органа и относить ее к системе государственных органов. Прокуратура не входит ни в одну из трех ветвей государственной власти, обладая, вместе с тем, значительными по объему государственно-властными полномочиями [3].

Интересный подход предлагают ученые, которые считают прокуратуру представительницей отдельной контрольной ветви власти [4]. По их мнению, современное устройство государственной власти не укладывается в традиционную триаду. Наравне с представительной, исполнительной и судебной властью фактически существуют иные ветви власти, такие, как избирательная, контрольная и т.д. Яркими представителями последней как раз и являются органы прокуратуры.

Опыт института прокуратуры доказывает, что в системе разделения властей может существовать особый орган государственной власти, наличие

которого определяется необходимостью правового контроля и «сдерживания противовесов» между тремя ветвями власти, обеспечивая тем самым законность и баланс в механизме государства [5].

Подводя итоги, можно сказать, что современная российская прокуратура является самостоятельным государственно-правовым институтом, представляющим собой отдельную, независимую федеральную централизованную систему органов государственной власти. Подчинение прокуратуры законодательной, исполнительной или судебной власти ввергнет к разрушению сложившегося в стране порядка «сдержек и противовесов», увеличит угрозу нарушения законов.

Библиографический список

1. Ульянов А.Ю. О перспективах развития российской прокуратуры // Юридические записки. 2013. №2. С.150-154.
2. Иващенко М.А. Место и роль прокуратуры в системе органов государственной власти // Молодой ученый. 2014. № 8. С. 675-677.
3. Деменкова Е.В. Прокуратура в системе органов государственной власти // Научно-практический журнал «Государство и право в XXI веке». 2016. №1. С. 58-63.
4. Ярмонова Е.Н., Тарубаров В.В., Вирясова Н. В. Уголовное право общая часть. Майкоп, 2014.
5. Федина Н.А. Развитие института альтернативного урегулирования споров в России. Медиация как альтернативный способ урегулирования споров: история и перспективы развития материалы Сборник Всероссийской научно-практической конференции. 2013. С. 57-60.
6. Понарина Н.Н. Глобализация современных общественных процессов // Социальные науки. 2016. Т. 1. № 4-1 (14). С. 68-75.

Фролова В.В., студент 2 курса магистратуры

*Саратовский социально-экономический институт (филиал)
Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова*

АНАЛИЗ ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ В РФ И МИРЕ

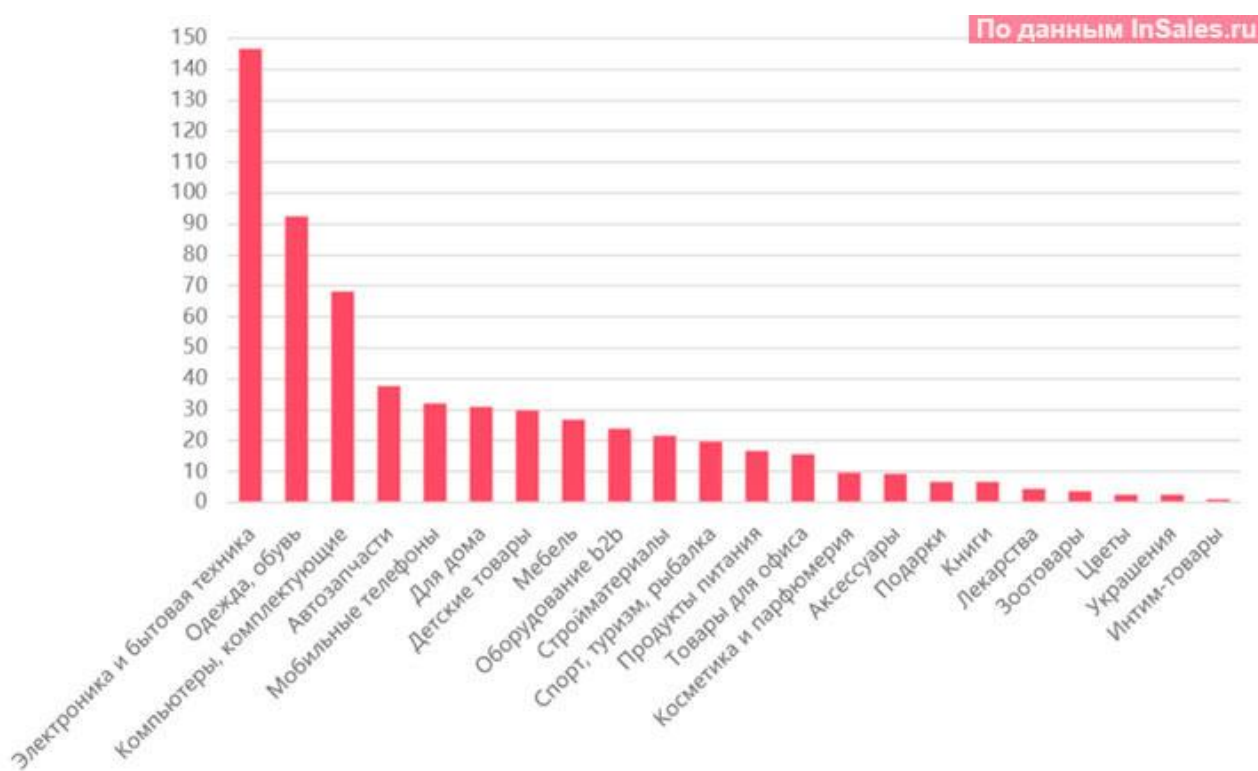
Интернет-торговля стала неотъемлемой частью экономики любого государства. Если ещё несколько лет назад люди с опаской относились к покупке товаров через интернет, то сейчас трудно найти человека, который хоть раз бы не воспользовался интернет-магазином. Показатели количества операций в данной сфере растут невероятно быстро, и она оказывает все большее и большее влияние на мировую экономику. По оценкам зарубежных экспертов агентства eMarketer's в 2013 году внешняя торговля достигла отметки в 1,251 триллион долларов, увеличившись по сравнению с предыдущим годом на 18,3%, что немного ниже темпов роста в 2012 году. В 2014 году также прогнозируется рост, но уже более существенный - оборот интернет-покупок составит 1,5 триллионов долларов. Небезынтересен тот факт, что Интернет-торговля в соответствии с ожиданиями экспертов продолжит

набирать обороты и дальше - на рисунке ниже представлен прогноз её развития по 2017 год.

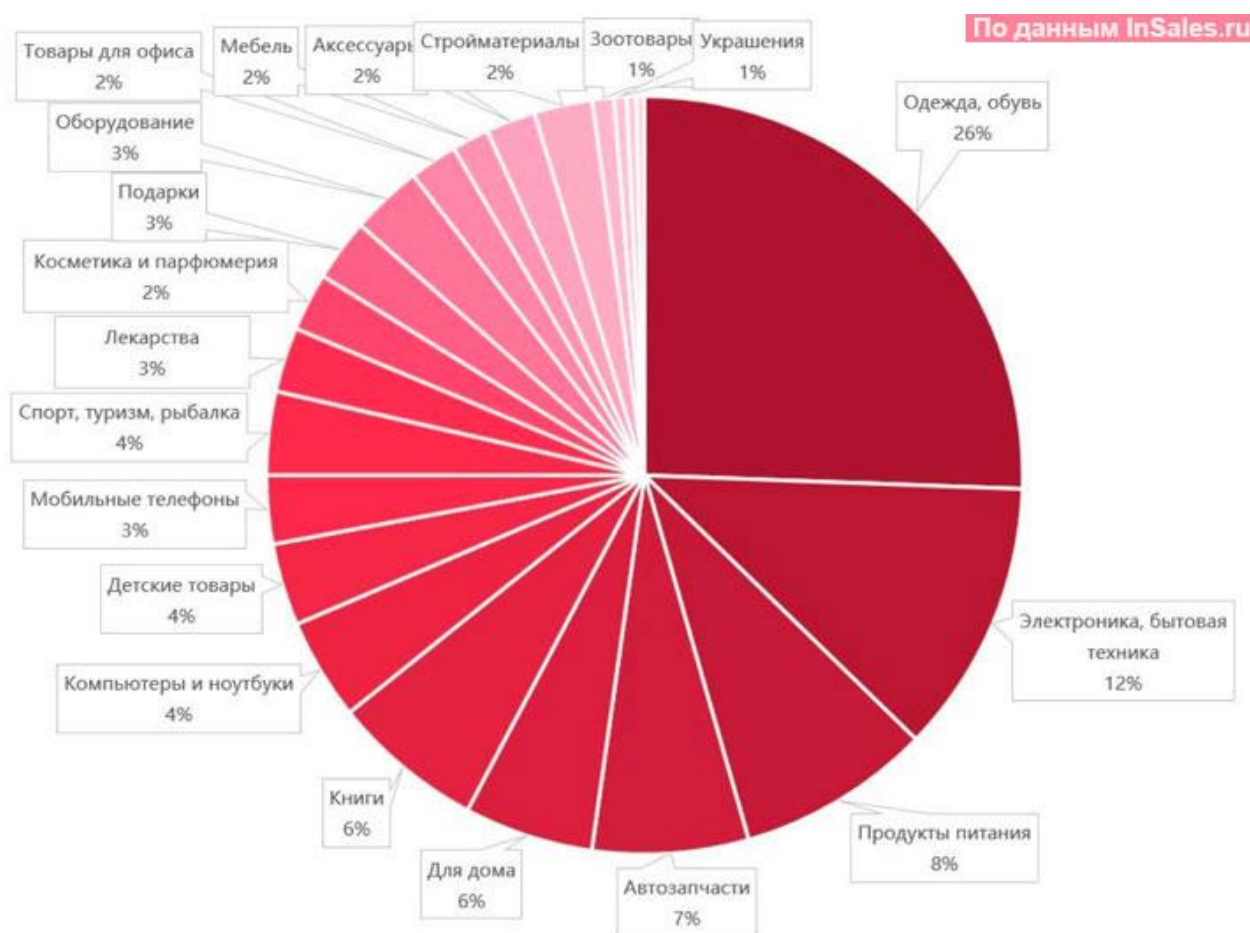
Ключевые слова: торговля, темп роста, онлайн-торговля, Интернет-магазин, спрос.

Несмотря на колоссальные суммы оборота прибыли в российских Интернет-магазинах, темпы роста Интернет-торговли заметно спали на фоне темпов, которые мы могли наблюдать двумя-тремя годами ранее. Растущая инфляция, всколыхнувшая российский рынок Интернет-торговли в последние месяцы 2014 года, ощутимо повлияла на рост объемов рынка, что компенсировало понижение количества заказов в целом. Экспертами ожидается рост этой отрасли экономики на 25-35% ежегодно, что, естественно, отчасти связано с инфляционным поднятием цен. Таким образом, уже к 2016 году объемы средств в интернет-бизнесе достигли 0,9 трлн. рублей.

Объемы рынка по товарным категориям за прошедший год в млрд. руб.:



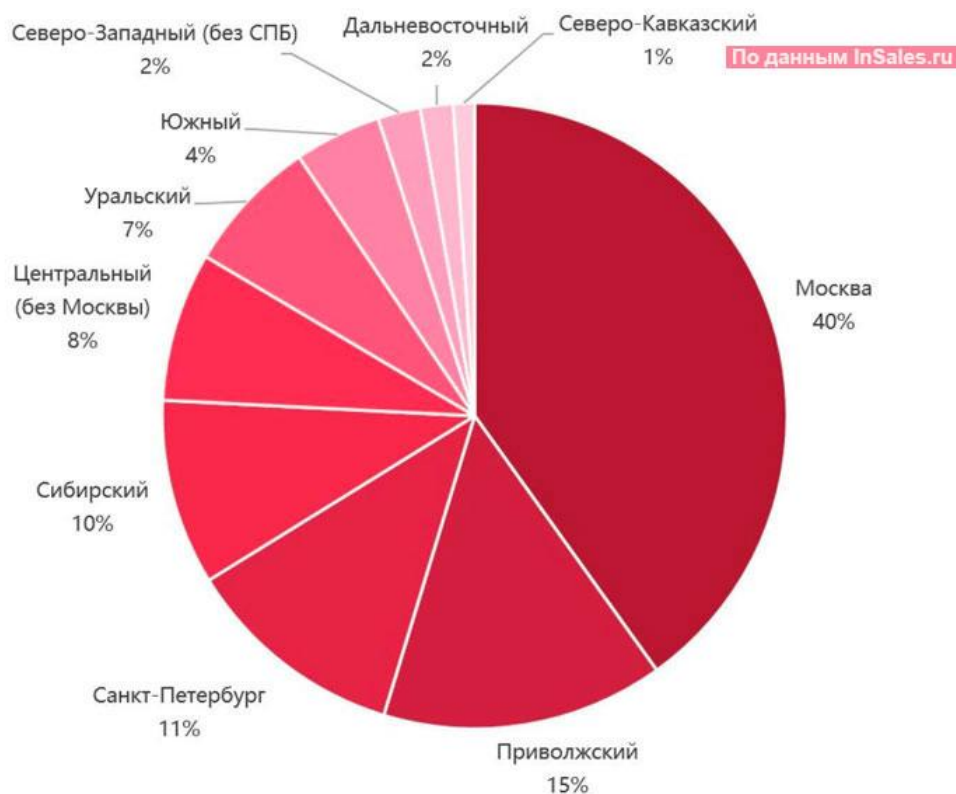
Среднесуточная статистика заказов в популярных товарных категориях в % выглядит так:



Наиболее стремительный подъем в минувшем году отмечался в категории «Одежда и обувь» за счет ощутимого прироста дешевых заказов в интернет-магазинах зарубежья. Следующими по объемам роста заказов стали категории стройматериалов, спортивного инвентаря и различного оборудования.

Региональное распределение активности российских покупателей на рынке Интернет-торговли

Объемы рынка, занимаемые 10 крупными городами, составили 71%, что на 1% больше их доли в 2015 году. Распределение неравномерное: Санкт-Петербург нарастил процентную долю с 9% до 11,5%, активный рост продемонстрировали Южный и Северо-Кавказский округи. Столица по-прежнему осталась на лидирующих позициях – её доля составила те же 40%.



Рейтинг городов по этому показателю особых изменений не претерпел, однако некоторые города изменили позиции:

По данным InSales.ru

Город	Изменение позиции	Доля покупок
1 Москва		40,1%
2 Санкт-Петербург		11,5%
3 Екатеринбург		4,6%
4 Новосибирск		3,1%
5 Краснодар	+5	2,3%
6 Самара		2,0%
7 Нижний Новгород		2,0%
8 Челябинск	-3	2,0%
9 Ростов-на-Дону	+2	1,8%
10 Уфа	-2	1,6%
11 Казань	+1	1,6%
12 Пермь	-3	1,5%
13 Воронеж		1,3%
14 Саратов	+3	1,1%
15 Красноярск	+5	1,0%
16 Ижевск	-2	1,0%
17 Тюмень	-2	0,9%
18 Омск	+1	0,9%
19 Кемерово	-3	0,9%
20 Ярославль	-2	0,9%

В отличие от роста активности покупателей в Санкт-Петербурге, некоторые города продемонстрировали спад: доля Екатеринбурга изменилась до 4,6% с 5,8% в позапрошлом году, доля Челябинска сократилась с 2,5% до 2%. Уменьшение доли Уральского округа связано с низким темпом прироста покупательской массы, общее число заказов не уменьшилось.

В Рунете зарегистрировано более 100 000 сайтов с активной страницей «Корзина», количество функционирующих дееспособных ИМ, в которых была зафиксирована активность покупателей, в 2016 году составляло порядка 43 000.

Статистика общих сумм покупок в интернет-магазинах выглядит следующим образом:

По данным InSales.ru

	Число магазинов	Средний годовой оборот магазина	Общий оборот
Большие	50	4 000 000 000	200 000 000 000
Средние	950	200 000 000	190 000 000 000
Малые	6500	20 000 000	130 000 000 000
Микро	35400	2 600 000	92 040 000 000

Классификация магазинов по общей сумме оформленных в сутки заказов:

Большие – свыше 1000.

Средние – около 50.

Малые – от 10.

Микро – до 10.

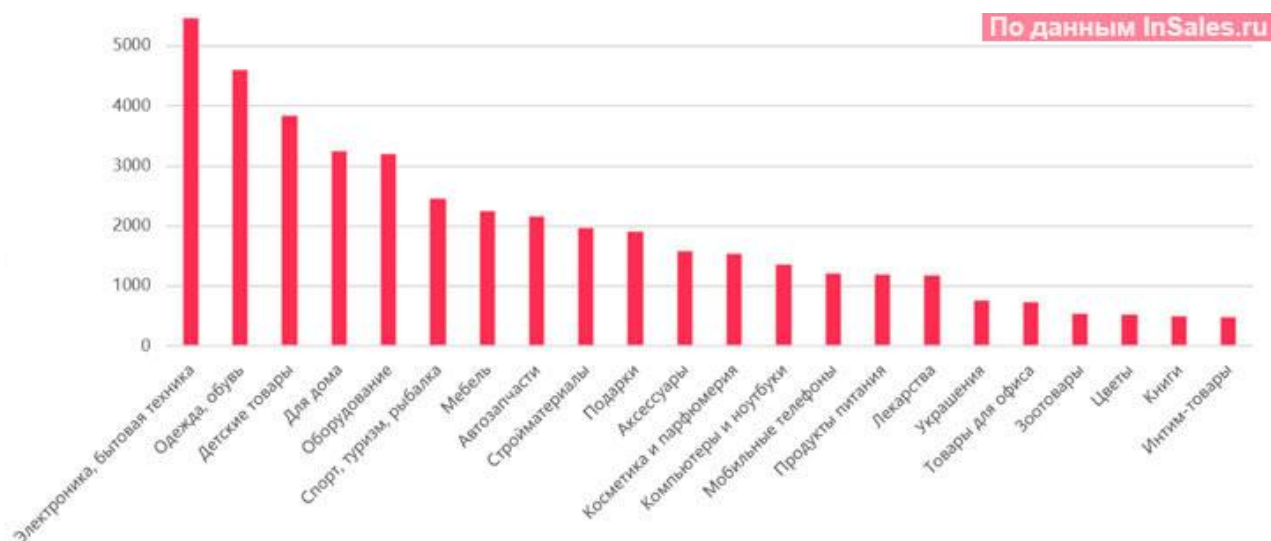
По сравнению с позапрошлым годом, в 2016 году заметно возросло количество больших Интернет-магазинов, что связано с общим ростом объемов Интернет-торговли в России – многие ИМ активно развиваются и расширяются. Возрос и их средний годовой оборот. В категории микро-магазинов заметна тенденция расслоения – треть из них почти не получала заказов, но в целом средний годовой оборот в этой категории также увеличился за счет роста количества заказов и увеличения среднего чека.

Изменение количества ИМ в различных товарных категориях.

Наибольший процент открытия новых ИМ в 2016 году зафиксирован в категориях «Стройматериалы», «Товары для дома», «Подарки», «Оборудование». В среднем в этих отраслях количество ИМ возросло на 15-25%, эти же категории демонстрируют и максимальный прирост оборота в 2016 г.

Обратная тенденция (количество закрывающихся магазинов превышает создание новых) наметилась в категориях «Цветы», «Электронная и бытовая техника», «Компьютеры, ноутбуки». В категории товаров для детей количество закрывшихся проектов было практически равно количеству вновь созданных.

Количество ИМ по категориям:



Динамика оборотов ИМ

В 2016 году рынок Интернет-торговли характеризовался максимальной активностью покупателей в магазинах категорий «Все для дома» (60%), «Автозапчасти», «Стройматериалы» (по 44%), «Аксессуары» и «Подарки» (по 41%) и «Электроника и техника» (37%).

В сегментах «Мобильные телефоны», «Компьютеры и комплектующие», «Одежда и обувь» оборот в среднем возрос на 24%, 22% и 21%. Отметим, что прирост в категориях мобильных телефонов, одежды и обуви ощутимо упал по сравнению со статистикой предыдущих лет. В разделах «Цветы», «Косметика и парфюмерия», «Книги» роста практически не зафиксировано.

В целом в 2016 году интернет-торговля в России «повзрослела» - с рынка массово уходили слабые игроки, исчезали мелкие магазины, характеризовавшиеся повышенной чувствительностью к нестабильности курса или ориентированностью на «санкционные» товары. Крупные магазины расширяются, становясь многоуровневыми – появляются новые категории и разделы, хотя и среди гигантов есть закрывшиеся проекты. В категории средних и мелких магазинов ужесточилась конкурентная борьба, появляются новые участники рынка.

Объем рынка онлайн-торговли в России в 2017 году превысит 1 трлн руб.

Подавляющее большинство всех товаров (90%) россияне покупают в Китае, AliExpress стал самым популярным интернет-ритейлером

По итогам 2016 года объем рынка электронной торговли в России составил 920 млрд руб, показав рост год к году в 21%, пишет «Коммерсантъ» со ссылкой на исследование Ассоциации компаний Интернет-торговли (АКИТ; объединяет 36 российских ритейлеров, среди которых «Детский мир», «Юлмарт», Ozon.ru, ge:Store, KupiVIP, Lamoda, «М.Видео», «Эльдорадо», «220 Вольт» и др.) и «Почты России». Годом ранее рост составлял 7%. В 2017 году, как полагают аналитики, объем рынка превысит отметку 1 трлн руб. и достигнет 1,1 трлн руб.

Стоит отметить, что количество входящих международных товаров в 2016 году выросло сразу на 102%, до 233 млн. АКИТ ожидает, что в 2017 году на товары из-за рубежа россияне потратят около 420 млрд руб., а количество входящих отправок составит около 400 млн штук. В то же время на внутреннем рынке число заказов в 2016 году выросло только на 6%. При этом доля «Почты России» в сфере доставки товаров, заказанных в сети, растет. В 2016 году этот показатель составил 62% (в 2014-м доля выросла на 39%, в 2015-м – на 51%).

Больше всего товаров россияне покупают в Китае, доля отправок оттуда составила 90%. А китайский AliExpress стал самым популярным интернет-ритейлером: он лидирует с большим отрывом по посещаемости. В январе нынешнего года его сайт посетило 22,1 млн уникальных пользователей. Далее располагается Ozon.ru – его посетили 8,9 млн. Замыкает тройку сайт ритейлера «Эльдорадо» – 7,5 млн посетителей (приведенные показатели посещаемости – данные Mediascope).

Библиографический список:

1. Быркова Е. Статистика интернет-торговли в странах мира: основные тенденции и показатели [Электронный ресурс] / ПРОВЭД. – 2014. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://провэд.рф/analytics/16849-statistika-intepnet-topgovli-v-stpanah-mipa-osnovnye-tendentsii-i-pokazateli.html>
2. Рынок интернет-торговли в России. Статистика интернет-магазинов [Электронный ресурс] / Marketing Up. - 2015. - Электрон. дан. – Режим доступа: <http://marketingup.ru/blogs/rynok-internet-torgovli-v-rossii-statistika-internet-magazinov>
3. Казакова К.В., Пушилин Д.В. Перспективы развития интернет-торговли в России // Фундаментальные исследования. – 2014. – № 12-9. – С. 1968-1972.
4. Лебедев П. Онлайн торговля растет благодаря Китаю [Электронный ресурс] / CNEWS. – 2014. - Электрон. дан. – Режим доступа: http://www.cnews.ru/reviews/retail_2014/articles/onlajn_torgovlya_rastet_blagodarya_kitayu
5. Федеральная служба государственной статистики: Официальный сайт [Электронный ресурс] / Федеральная служба государственной статистики. – 1995-2015. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>
6. Объем рынка онлайн-торговли в России в 2017 году превысит 1 трлн руб. [Электронный ресурс] / Adindexs. – 2017. - Электрон. дан. – Режим доступа: Подробнее: <https://adindex.ru/news/researches/2017/03/15/158566.phtml>.

Хирачигаджиева М.М., старший преподаватель

ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»

РАЗРАБОТКА СИСТЕМЫ МЕХАНИЗМОВ СТАБИЛИЗАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ ПРИ УГРОЗЕ БАНКРОТСТВА (НА ПРИМЕРЕ ОАО «ДАГЕСТАНСТРОЙ»)

Современные российские условия хозяйствования характеризуются значительным повышением рисковей составляющей в деятельности предприятия и наличием серьезных финансовых проблем, что обусловлено

экономическим кризисом и неблагоприятной внешнеэкономической обстановкой. Указанные обстоятельства обусловили разработку системы механизмов стабилизации предприятия при угрозе банкротства. Именно механизмы стабилизации являются ключевым фактором обеспечения эффективного развития любого экономического субъекта.

Ключевые слова: банкротство, механизмы стабилизации, предприятие, угроза банкротства, неплатежеспособность, дебиторская задолженность.

Система механизмов стабилизации предполагает комплекс мероприятий, направленных на восстановление платежеспособности предприятия.

Именно здесь начинают проявляться принципиальные отличия антикризисного управления от обычного управления. Эти отличия заключаются в смене критериев принятия решений.

В рамках «нормального» управления данный критерий можно свести к достижению стратегических целей развития в долгосрочном аспекте и максимизации прибыли в краткосрочном. При переходе предприятия в кризисное состояние в долгосрочном аспекте целью является полная финансовая стабилизация, а в краткосрочном аспекте критерием становится максимизация или экономия денежных средств.

Смело можно сказать, что кризис на предприятии означает дефицит денежных средств для поддержания текущей хозяйственной (производство) и финансовой (кредиторы) потребностей в оборотных средствах

Финансовая стабилизация на предприятии в условиях кризисной ситуации последовательно, осуществляется по трем этапам:

1. Устранение неплатежеспособности;
2. Восстановление финансовой устойчивости;
3. Обеспечение финансового равновесия в длительном периоде.

Устранение неплатежеспособности может и должна осуществляться мерами, не приемлемыми с позиций обычного управления. Антикризисное управление допускает любые потери (в том числе и будущие), ценой которых можно добиться восстановления платежеспособности предприятия сегодня.

Наступление неплатёжеспособности означает превышение расходования денежных средств над их поступлением в условиях отсутствия резервов покрытия, т.е. образуется «кризисная яма». В этот момент чаще всего и начинаются «проблемы» с кредиторами предприятия. Кредиторы, пытаются вернуть свои средства путем арестов имущества. Все средства, поступающие, на счет предприятия автоматически блокируются и списываются в пользу кредиторов, деятельность предприятия замораживается, а штрафы и пени продолжают начисляться.

Сущность данного этапа стабилизационной программы заключается в маневре денежными потоками для заполнения разрыва между их расходованием и поступлением. Маневр осуществляется, как уже полученными и материализованными в активах предприятия средствами, так и теми, что могут быть получены, если предприятие переживет кризис.

Заполнение «кризисной ямы» может быть осуществлено и увеличением поступления денежных средств (максимизацией), и уменьшением текущей потребности в оборотных средствах (экономией).

Рассмотрим мероприятия стабилизационной программы, обеспечивающие решение этой задачи.

Увеличение денежных средств основано на переводе активов предприятия в денежную форму. Это требует решительных и нередко шокирующих обычного руководителя предприятия шагов, так как связано со значительными потерями. Методы определения приемлемого уровня потерь (дисконта) в данной работе не рассматриваются, однако отметим, что потери неизбежны.

Продажа дебиторской задолженности – наиболее простой шаг для мобилизации денежных средств. Специфика этой меры в рамках стабилизационной программы заключается в том, что дисконты здесь могут быть гораздо больше, чем представляется руководству кризисного предприятия. В некоторых случаях расчетный дисконт может составлять чуть менее 100%, что, как и в случае с краткосрочными финансовыми вложениями, означает продажу по любой предлагаемой цене. Проведенный анализ состава и структуры активов предприятия ОАО «Дагестанстрой» показал, что существенный удельный вес (более 32,3%) в имуществе предприятия приходится на долю дебиторской задолженности. Это не совсем характеризуется положительно, поскольку свидетельствует об отвлечении средств из оборота предприятия. Поэтому предприятию необходимо в срочном порядке разработать мероприятия по сокращению дебиторской задолженности.

Снижая дебиторскую задолженность, ОАО «Дагестанстрой» сможет использовать эти денежные средства на расширение своей деятельности, на покупку нового транспорта, и в первую очередь за счет погашения дебиторской задолженности, сможет погасить часть своей кредиторской задолженности. Так же для снижения дебиторской задолженности можно воспользоваться операцией факторинга. Факторинг – комплекс услуг, который банк (или факторинговая компания), выступающий в роли финансового агента, оказывает компаниям, работающим со своими покупателями на условиях отсрочки платежа. Услуги факторинга включают не только предоставление поставщику и получение от покупателя денежных средств, но и контроль состояния задолженности покупателя по поставкам, осуществление напоминания дебиторам о наступлении сроков оплаты, проведение сверок с дебиторами, предоставление поставщику информации о текущем состоянии дебиторской задолженности, а также ведение аналитики по истории и текущим операциям. Также – финансовая комиссионная операция по переуступке дебиторской задолженности факторинговой компании с целью незамедлительного получения большей части платежа, гарантии полного погашения задолженности и снижения расходов по ведению счетов.

Таким образом, использования факторинга позволит ОАО «Дагестанстрой» получить 9842,4 тыс. руб. (10936 – 10%). Часть полученных

денежных средств (30% или 3240 тыс. руб.) рекомендуется направить в качестве первоначального взноса за кран, а оставшуюся часть (6602,4) в краткосрочные финансовые вложения, в частности в ценные бумаги. По прогнозам Московской межбанковской валютной биржи к лету 2018 года ожидается рост в пределах 5–15%. Это реализации данного направления принесет дополнительный доход ОАО «Дагестанстрой» в размере 660,2 тыс. руб. и позволит повысить уровень платежеспособности предприятия.

Система организации оплаты труда действующая в ОАО «Дагестанстрой» предполагает лишь материальное стимулирование работников и полное отсутствие морального стимулирования. Хотя как показывают исследования увеличение тарифных ставок и окладов имеют срок действия не более трех месяцев и наиболее эффективным являются моральные виды стимулирования труда работников. Так на предприятии имеет место большого количества невыходов, а именно: больничные отпуска, административные, прогулы. Для сокращения числа невыходов можно предложить руководству

Уменьшение текущей финансовой потребности на практике оно осуществимо только через те или иные формы реструктуризации долговых обязательств, что зависит от доброй воли кредиторов предприятия. Сама по себе реструктуризация долгов не является специфическим инструментом антикризисного управления, так как может применяться и при относительно благополучном состоянии предприятия-должника. Однако кризисная ситуация, с одной стороны, несколько облегчает реструктуризацию долгов, а с другой – оправдывает такие его формы, которые в нормальном состоянии неудовлетворительны.

Выкуп долговых обязательств с дисконтом – одна из наиболее желательных мер. Кризисное состояние предприятия-должника обесценивает его долги, поэтому и возникает возможность выкупить их со значительным дисконтом. Тонкость данного решения в рамках стабилизационной программы заключается в условиях, на которых можно провести выкуп. Вот, основные из них:

- выкупаются только те долги, которые непосредственно определяют ТФП, а не те, срок платежа или взыскания по которым относительно удален во времени;

- сумма, которую можно потратить на выкуп долгов, зависит от уровня ТХП, т.е. нельзя тратить средства на выкуп долгов в ущерб хозяйственной деятельности;

- допустимая цена выкупа долгов обуславливается собственным дисконтом предприятия, т.е. выкуп долгов должен рассматриваться как инвестиционный проект.

Конвертация долгов в уставный капитал – крайне болезненный шаг. Она может быть осуществлена как путем расширения уставного фонда (при отсутствии формальных ограничений), так и через уступку собственниками предприятия части своей доли (пакета акций). Строго регламентированных

методов принятия такого решения нет, все определяется во время переговоров с кредиторами.

Форвардные контракты на поставку продукции предприятия по фиксированной цене могут стать еще одним способом реструктуризации долгов. Если кредитор заинтересован в данной продукции, ему можно предложить засчитать долг предприятия перед ним в качестве аванса на долгосрочные поставки последней. При этом контрактная цена не должна быть ниже некоторой прогнозируемой себестоимости продукции.

Реализация предложенных мероприятий по выходу предприятия из кризиса позволит улучшить его финансовое состояние .

Библиографический список:

1. Бородина Е.А. Финансовая устойчивость как основа обеспечения экономической безопасности предприятия //Экономика и современный менеджмент: теория и практика. – 2014. – № 44. – с. 17– 21.
2. Шадрина Г.В. Экономический анализ/ Г.В. Шадрина. - М.: Финансы и статистика, 2005. – 161 с.
3. Маркарьян Э.А. Финансовый анализ: учебное пособие / Э.А. Маркарьян, Г.П. Герасименко, С.Э. Маркарьян. — 8-е изд., перераб. и доп. — М.: КНОРУС, 2016. - 272 с.
4. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. Пособие для вузов. М.: ИНФРА-М, 2009. – 369 с.
5. Экономический анализ: учебник / Под ред. Г.В. Савицкой. М.: ИНФРА-М, 2014.
6. Грачев А.В. Финансовая устойчивость предприятия: анализ, оценка и управление: Учебно-практическое пособие / А. В. Грачев. – М.: Изд-во «Дело и сервис», 2004. - 364 с.
7. Отчетные данные ОАО «Дагестанстрой» .

***Хутыз Б.И., кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВПО «Адыгейский государственный университет»***

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ ПРОБЛЕМНОГО РЕГИОНА

Рассматриваются признаки проблемных регионов, роль применения стратегического подхода в управлении их развитием, предлагаются инструменты преодоления кризисных явлений применительно к Республике Адыгея.

Стратегический подход к исследованию и практическому разрешению социально-экономического развития проблемных регионов используется в отечественной экономической науке и хозяйственной практике довольно недавно. Его широкому применению препятствуют последствия глубокого трансформационного кризиса и недостаточный опыт, накопленный в данной области. Стратегическое управление развитием региона является особым видом деятельности органов региональной исполнительной и законодательной власти,

обеспечивающим разработку и реализацию проектов стратегических решений с использованием различных программ, планов, прогнозов. Это позволяет добиться эффективного долговременного функционирования региональной социально-хозяйственной системы на базе имеющихся ресурсов с учетом неустойчивости внешней среды.

Стратегический подход к разным явлениям находит все более широкое применение в современной экономической науке и хозяйственной практике. Он предполагает подчинение текущих, оперативных задач и инструментов функционирования социально-экономической системы перспективным целям ее развития. Каждый шаг стратегически ориентированного развития соотносится с достижением установленных перспективных целей. Преобладающими критериями стратегического развития региональной системы служат объективные региональные интересы с одной стороны, и различные объективные ограничения, которые необходимо учитывать при определении стратегической концепции развития региона (имеющиеся ресурсы, сильные и слабые стороны конкурентоспособности региона, возможные источники финансирования).

Приложение стратегического подхода к развитию проблемного региона определено следующими обстоятельствами [1]:

1. Необходимости обеспечения эффективного и устойчивого развития региона на будущее;

2. Наличие во внутренней среде региональных рынков связей, обладающих различным уровнем и потенциалом развития, что определяет постановку и решение стратегической задачи преодоления опасных разрывов, угрожающих в условиях вступления в ВТО дезинтеграцией всего внутреннего рынка, распадом его на неорганичные элементы;

3. Типом эволюционной динамики социально-экономической системы региональной экономики. Указанная система в процессе рыночных преобразований редуцировалась до тривиального потребительского рынка и, так называемой, «этноэкономики», элементы которой обеспечивают не развитие, а простое выживание участников местных сообществ.

К проблемным регионам относят достаточно разнородные территории. Конечно, в любом конкретном регионе существуют определенные проблемы, что само по себе не дает оснований относить его к проблемным. В чем же смысл понятия «проблемный регион»? Это понятие является категорией государственной политики. Проблемными принято называть те регионы, которые не в состоянии самостоятельно решить свои социально-экономические проблемы и требуют активной помощи со стороны государства.

Существенные признаки проблемных регионов:

- особая кризисность проявления той или иной крупной проблемы, создающая угрозу социально-экономическому положению, политической стабильности, экологическому равновесию;

- особое значение геополитического или геоэкономического положения региона для стратегических интересов страны;

- наличие ресурсного потенциала, использование которого важно для национальной экономики;

- недостаток у региона собственных финансовых ресурсов для решения проблем, имеющих общенациональное значение.

Традиционно отсталые – субъекты федерации, которые на протяжении своего прошлого по разным причинам не получили должного развития, все их социально-экономические показатели были ниже, чем по стране в целом. В результате реформ их положение еще более ухудшилось, и они не имеют потенциала для развития в настоящее время.

Главные причины отсталости регионов:

- преобладание в их экономике сельского хозяйства с устаревшими формами его ведения и низкой степенью переработки сельскохозяйственного сырья;

- слабое развитие инфраструктуры;

- неблагоприятные природно-климатические условия;

- недостаток инвестиций.

Анализ дифференциации субъектов РФ по величине ВРП на душу населения и величине денежного дохода на душу населения позволяет выделить в эту группу следующие регионы: Дагестан, Калмыкия, Ингушетия, Тува, Алтай, Кабардино-Балкария, Карачаево-Черкесия, Адыгея, Бурятия, Мордовия, Марий Эл.

Для Республики Адыгея, например, характерны выпадение из активного хозяйственного оборота значительной части факторов производства; низкий уровень доходов бюджета региона; маргинальный физический износ и технологическая отсталость основного капитала; низкий уровень квалификации человеческого фактора и низкий уровень оплаты труда; недостаточная энергообеспеченность региона; неразвитость инновационной инфраструктуры; слабая инвестиционная привлекательность.

Более 80% субъектов Российской Федерации являются дотационными, хотя на территории отдельных из них применяются разнообразные инструменты привлечения инвестиций. Это может свидетельствовать о недостаточной их эффективности. В то же время, это позволяет сделать вывод о необходимости наряду с выработкой механизма повышения инвестиционной привлекательности регионов, разрабатывать соответствующие мероприятия, стимулирующие субъекты РФ к их самостоятельному развитию. Показана существующая неразрывная связь между уровнем социально-экономического развития региона и его инвестиционной привлекательностью, т.е. одно стимулирует иное. При этом следует отметить, что степень влияния изменения инвестиций на различные показатели экономического роста и развития неодинакова. В связи с чем, требуется определение наиболее эффективных направлений вложений средств, и формирование стимулов для привлечения инвесторов в интересующие регионы отрасли. Инвестиционная привлекательность наряду с уровнем жизни может служить показателями конкурентоспособности региона.

В современных кризисных условиях рационализация структуры экономики проблемных регионов Юга России может стать серьезной предпосылкой их роста, так как формирование соответствующих отраслевых и территориальных пропорций позволит значительно повысить эффективность функционирования их экономики.

Стратегия развития региона может быть определена на основе идентификации долгосрочной цели указанного процесса и средств ее достижения. Эффективность стратегии определяется ее соответствием тем факторам хозяйственного процесса, которые обуславливают формирование наиболее масштабных проблем развитию регионов и всей социально-экономической системы региональной экономики.

Эффективным современным методом поддержки деятельности, формирования благоприятного инвестиционного климата может стать организация широкомасштабной работы с максимальным вовлечением в процесс населения и представителей бизнес-сообщества. Эта работа должна быть направлена на формирование позитивного имиджа региона (прежде всего инвестиционного), путем создания комплекса региональных брендов Республики Адыгея, а также на информационное и маркетинговое продвижение региона в целом, его муниципальных образований и отдельных проектов.

Формирование и уточнение образа Республики Адыгея призвано стать инструментом его действенного позиционирования в конкуренции регионов за внутренние и внешние инвестиции, а так же обеспечить его привлекательность для иностранных партнеров. Использование технологий брендинга при формировании имиджа будет способствовать росту репутации республики, позволит культивировать чувство гордости за свой регион и позитивно скажется на социальном самочувствии жителей. Кроме того, разработка стратегии и программы комплексного продвижения бренда будет способствовать оптимизации бюджетных и внебюджетных расходов на информационные, спортивные, социокультурные и другие проекты, планируемые к проведению в регионе. При комплексном подходе результаты работы по региональному брендингу целенаправленно синтезируются в усиление бренда, развитие положительного образа региона и его руководителей в восприятии целевых аудиторий: органов федеральной власти, российских и зарубежных инвесторов, институтов гражданского общества, ассоциаций бизнеса, СМИ. То есть эти результаты работы будут комплексными.

К числу базовых характеристик функционирования и развития любой системы относится безопасность. Таким образом, потребность в безопасности является основной для хозяйствующих субъектов, действующих на различных уровнях организации общественно-хозяйственной жизни. Если данная потребность не реализуется, то имеют место: сужение ресурсной базы воспроизводства; снижение эффективности функционирования и развития системы; углубление социально-экономических противоречий.

В качестве оперативных инструментов, которые могут применяться в пространстве Республики Адыгея могут быть, в частности, предложены стимулирование межрегиональной интеграции; создание фонда поддержки инноваций; концентрация инвестиций на прорывных направлениях развития региональной экономики; бюджетная поддержка переноса новых технологий и подготовки соответствующего персонала в региональной экономике.

Специфичность каждого региона в том, что наряду с наличием общих проблем регионального характера присутствуют проблемы частные, поскольку сочетание факторов внутренней и внешней среды всегда уникально. Применительно к бюджетно-дефицитным регионам Юга России, к коим относится и Адыгея, проблема переориентации регионального управления на решение стратегических проблем связана, главным образом, с социальной перегруженностью регионального и муниципальных бюджетов, а также с ограниченностью имеющихся ресурсов, на фоне усиления межрегиональной конкуренции, низкой инвестиционной привлекательностью бюджетно-дефицитных регионов.

Библиографический список:

1. Хутыз Б.И. Проблемы агропромышленного комплекса в условиях глобализации // Инновационное развитие общества в период модернизации: экономические, социальные, философские, политические, правовые закономерности и тенденции. – 2014. - С. 126-127.

***Чебышева Н.В., кандидат педагогических наук, преподаватель
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке***

К ВОПРОСУ АВТОМАТИЗАЦИИ КАДРОВОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

В статье рассматриваются актуальные вопросы применения информационных технологий при осуществлении деятельности по подбору персонала, делопроизводстве и управлении кадровым потенциалом предприятия.

Знания и информация являются основным производственным ресурсом современного общества, которое принято называть постиндустриальным. Постиндустриальное общество – это стадия развития общества, начавшаяся в последней четверти XX века в результате научно-технической революции, характеризующаяся развитием энергосберегающих технологий, созданием высокотехнологичных производств, информатизацией общества, развитием науки и техники, увеличением уровня образования, медицины, качества жизни людей. В данном обществе большинство работающих занято производством, хранением, переработкой и реализацией информации, особенно высшей ее формы – знаний [1].

Современные информационные технологии находят применение во всех сферах экономической деятельности, не обошли они стороной и процесс управления персоналом. Современные методы управления организацией предполагают широкое использование информационных технологий [2]. Информационные технологии широко внедряются в работу отделов кадров предприятий, в кадровые агентства. Их можно разделить на 2 основные группы:

- интернет-технологии;
- специализированное программное обеспечение.

Интернет-технологии являются мощным инструментом в руках специалистов по подбору кадров – HR-менеджеров. К ним относят коммуникационные, информационные и иные технологии и сервисы, основываясь на которых осуществляется деятельность в Интернете или с помощью него. Интернет-технологии – это все то, что связано с интернетом, и в первую очередь, конечно же, сайты во всем их разнообразии, а также: чаты, почта, интернет-магазины, различные форумы и еще много всего, что организовано по определенным методам в согласии с определенными правилами на базе определенных технических средств и программ.

Любой менеджер, занимающийся подбором кадров должен владеть не только информацией о необходимых специалистах, но обладать организационно-правовыми знаниями в области кадрового учета. Помощником ему в этом вопросе выступает специализированное программное обеспечение. Специализированное программное обеспечение может включать: справочно-правовые системы, экспертные системы, отдельные программы авторизации, специализированные комплексные программы, ERP-системы.

Тот или иной тип системы автоматизации выбирается в зависимости от того, насколько крупным является предприятие, какие задачи планируется решить и требуется ли в дальнейшем интегрировать систему автоматизации делопроизводства кадрового отдела на другие подразделения компании. В связи с этим различают следующие типы:

- кастомные разработки, решающие только отдельные задачи;
- коробочные программные продукты, предназначенные для более широкого спектра задач;
- HRM-модули для уже внедрённых на предприятиях ERP-систем;
- специализированные HRM-системы, способные оперировать большим комплексом информации и предоставить ещё более широкий перечень функционала;
- BPM-системы, подразумевающие комплексную автоматизацию всего предприятия и в частности отдела кадров [3].

Таким образом, на сегодняшний день информационные технологии позволяют не только оптимизировать и ускорить процесс трудовой деятельности специалистов в сфере HR, но и также они значительно облегчили жизнь HR-менеджерам.

Библиографический список:

1. Постиндустриальное общество. – URL:<http://www.economicportal.ru/facts/postindustrialnoe-obchestvo.html> (Дата обращения 12.09.2017).
2. Матвиюк В.М. Основные проблемы и перспективы развития информационных технологий в России // В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты. Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 78-80.
3. Автоматизация кадрового делопроизводства. – URL: <https://www.comindware.com/ru/blog-hr-documentation-automation/> (Дата обращения 14.09.2017).

Чернышева О.А., преподаватель

ГБПОУ КК «Армавирский юридический техникум», г. Армавир

ПРОБЛЕМЫ ПРЕСТУПНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ И МЕРЫ ЕЕ ПРОФИЛАКТИКИ

В статье рассматривается проблема преступности несовершеннолетних и её особенности, анализируются её причины и условия. Определены основные направления профилактики несовершеннолетних преступников.

Проблема преступности несовершеннолетних приобретает в последнее время все большую глобальность и актуальность в связи с усилением целого ряда негативных тенденций в экономической, социально-политической, правовой, культурной, семейно-бытовой и других сферах жизни нашего общества [1]. Подростки все чаще совершают преступления ради корысти и развлечений. Среди преступлений, совершаемых несовершеннолетними, велика доля тяжких корыстных и корыстно-насильственных преступлений. Нередко им присущи также черты вандализма, чрезмерной жестокости.

Несовершеннолетние - это демографическая, социально-психологическая, общественная группа населения от 14 до 18 лет характеризующаяся интенсивным социальным, психологическим, физиологическим развитием, обусловленным возрастом и характером общественных отношений при определяющей роли социально-педагогических факторов. В причинном комплексе преступности несовершеннолетних одно из существенных мест занимает проблема семейного неблагополучия, определяемая распадом семей, уклонением родителей от воспитания детей, жестоким обращением с ними [2].

Все больше детей воспитываются в различных типах государственных учреждений (дома ребенка, детские дома, школы-интернаты для детей сирот и др.) при этом 90% из них имеют родителей, которые уклоняются от воспитания детей, лишены родительских прав, находятся в местах лишения свободы, отказались от детей [3].

В результате все более глубокого проникновения насилия в жизнь семьи разрушается ее нравственность, происходит ослабление гуманизации семейного воспитания, порождается детская безнадзорность и беспризорничество; дети вовлекаются в алкоголизм и наркоманию, в преступления и проституцию. Безнадзорные дети, занимаются мелким воровством, бродяжничеством и попрошайничеством, часто становятся жертвами различных преступлений, в том числе и сексуальных [4].

В большинстве случаев подростки совершают преступления, находясь вне контроля. Преступления совершаются не только подростками из неблагополучных семей или сиротами, но и несовершеннолетними, которые имеют благополучные семьи. Подростки из благополучных семей совершают преступления ради развлечения, спора, у них присутствует ощущение вседозволенности, чувство безнаказанности, нередки случаи, когда так подростки привлекают к себе внимание родителей.

Существенно обострилась проблема общественно-полезной занятости несовершеннолетних. Повсеместное невыполнение требований законодательства, направленного на обеспечение права несовершеннолетнего на труд и свободный выбор профессии, привело к тому, что многие из них попали в категорию неработающих и не учащихся. Положение обострилось в связи с продолжающимся неконтролируемым отчислением подростков из учебных заведений.

Наряду с этим, усилению негативных тенденций в динамике преступности несовершеннолетних способствует недоступность большинства форм досугового времяпрепровождения, сокращения количества клубов, спортивных секций, музыкальных школ, кружков, летних оздоровительных лагерей.

Немало важную роль играют и причины социально-экономические. Возможно, это объясняется тем, во-первых, что подростков, нуждающихся в деньгах, пропитании, с каждым годом увеличивается. Во-вторых, экономическая ситуация в России не стабильна, многие не могут найти работу. Возможность брать кредиты привела к тому, что некоторые только на него и работают, а на потребности не хватает ресурсов.

Ослабла также деятельность органов, на которые возложена борьба и предупреждение преступлений и правонарушений несовершеннолетних. Это и слабость надзора за исполнением законов о воспитании и охране прав подростков; недостаточная развитость специализированной службы социальной защиты несовершеннолетних; не соблюдение национального законодательства и международных стандартов в области прав ребенка [5].

Профилактика преступлений в подростковой среде представляет собой «организованный процесс», в котором есть четко сформулированная цель - не допустить конфликта молодого человека с законом, определить задачи, найти свое выражение во всей совокупности общественных проблем, связанных с сознательным формированием личности и стимулированием поиска путей их решения, наметить конкретные пути и средства воздействия на человека [6].

Таким образом, проведя анализ причин и условий преступности несовершеннолетних, важно отметить, что на преступность влияет обстановка в стране, условия существования несовершеннолетних, его семья. Важно бороться с причинами и условиями преступности несовершеннолетних не жестокими мерами, а с пониманием и осознанием, что за любое преступление должно быть наказание. Подростки и родители должны осознавать, что несовершеннолетний имеет свои обязанности и он отвечает за свои проступки и поступки. Задача закона направить на путь исправления, а для этого он должен быть совершенным и единым для всех.

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н. Глобализация как системное социальное изменение: основные тенденции // научное издание / Н. Н. Понарина ; М-во образования и науки РФ, Российский гос. социальный ун-т, Армавирский ин-т социального образования. Москва, 2010.
2. Бочкарева Г.Г. Психология подростков-правонарушителей // Советская юстиция. 2011. № 22.
3. Понарина Н.Н. Глобализация: мировая культура и локальные культуры // Общество: философия, история, культура. 2011. № 3-4. С. 36.
4. Вирясова Н.В., Вирясова А.С. К вопросу о нарушении прав и законных интересов несовершеннолетних сотрудниками государственных и муниципальных органов и учреждений // В сборнике: Интеграция теории, методологии и практики в современных науках и образовании Материалы итоговой международной научно-практической конференции за 2015 год. 2016. С. 104-109.
5. Понарина Н.Н. Глобализация как системное социальное изменение: основные тенденции: научное издание / Н. Н. Понарина; М-во образования и науки РФ, Российский гос. социальный ун-т, Армавирский ин-т социального образования. Москва, 2010.
6. Понарина Н.Н. Проблема культурной идентичности в глобализационных процессах // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2013. № 2. С. 124-127.

Четыз Р.М., аспирант

*Кубанский государственный технологический университет,
Россия, г. Краснодар*

ПРИНЦИПЫ, МЕТОДЫ И ИНСТРУМЕНТЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКОВ

Статья посвящена вопросам выделения ключевых инструментов, методов и направлений государственного регулирования развития региональных рынков. Выделены ключевые цели, эффекты, принципы и методы государственного регулирования региональных рынков.

Ключевые слова: государственное регулирование, региональный рынок, экономические методы, социально-экономическое развитие, инструмент регулирования.

Научное обоснование рекомендаций по развитию региональных рынков должно быть направлено на приращение эффективности функционирования отдельных инфраструктурных звеньев на региональных потребительских рынках. Обеспечение развития инфраструктуры рынков подразумевает осуществление масштабных инвестиционных вложений, связанных, в том числе, со строительством объектов инфраструктуры. В качестве целей развития рынков региона можно выделить следующие:

- определение оптимальных масштабов и форм вмешательства властными органами в процессы развития региональных рынков;
- поддержание благоприятных условий для функционирования региональных предприятий;
- повышение эффективности нормативно-правовой основы функционирования рынков;
- гарантирование доступности для населения предоставляемых товаров и услуг, а также высокого их качества и безопасности.

Обеспечить комплексность представления относительно основных связей и зависимостей между отдельными элементами региональных рынков позволит обеспечить рассмотрение их организационно-экономической схемы. Рост инвестирования в развитие региональных рынков приводит к повышению качества и количества товаров и услуг на нем, что стимулирует улучшение экономического климата данного региона. Развитие регионального экономического климата обеспечивает достижение целого ряда эффектов, среди которых наибольшую значимость имеют:

1. повышение эффективности деятельности региональных предприятий, что определяет рост масштабов уже действующих на рынке предприятий и появление на нем новых;
2. развитие инвестиционной активности в регионе благодаря действию комплекса прямых и обратных связей обеспечивает рост потенциала региональных потребительских рынков, рыночной инфраструктуры и экономического потенциала региона.

Помимо рассмотренных выше, в рамках региональных социально-экономических систем присутствуют и совершенно иные связи: появление новых и расширение старых предприятий в регионе представляют собой сильные стимулы с точки зрения роста, обеспечения роста доходов бюджета, повышения занятости в регионе, обеспечение роста денежных доходов населения и предприятий региона. Иначе говоря, развитие региональных предприятий позволяет обеспечивать условия для реализации региональных программ развития рыночной инфраструктуры и предпринимательства, что обеспечивает дальнейшее развитие экономического потенциала региона.

Обозначенная схема раскрывает ключевые региональные зависимости и связи, характерные для региональных рыночных механизмов, и подтверждает существование мультипликативных эффектов при осуществлении инвестиций в развитие рыночного потенциала региона, который обуславливает рост доходов организаций региона, населения и бюджетов. Анализ внутрирегиональных

взаимосвязей позволяет сформулировать основные принципы государственного регулирования региональных рынков:

- нормативно-правовое регулирование развития региональных рынков;
- выделение приоритетов развития рынка, согласованных с региональной стратегией социально-экономического развития;
- повышение эффективности региональной экономической политики на основе непрерывного мониторинга инвестиционной привлекательности рынков региона;
- включение мониторинга регионального экономического развития в процесс выделения и коррекции основных приоритетов развития рынка региона;
- определение форм и методов государственного регулирования, наиболее эффективных с точки зрения стимулирования развития рынков региона.

Ключевыми методами административного регулирования рынка являются:

- регулирование и надзор за процессами производства и распределения отдельных видов продукции;
- размещение государственных и муниципальных заказов;
- разработка процедуры льготного предоставления объектов государственной собственности бизнесу для ведения хозяйственной деятельности;
- обеспечение безопасности и высокого уровня качества товаров, работ и услуг;
- поддержка органами власти предприятий, продающих товары, оказывающих услуги и осуществляющих работы для наименее защищенных категорий населения;
- повышение качества нормативно-правовой базы регулирования потребительских рынков.

Регулирование потребительских рынков должно предполагать сочетание административных и экономических инструментов регулирования.

Применение на практике отраженных выше принципов регулирования потребительских рынков позволит сформировать максимально эффективную политику развития потребительских рынков в рамках региона.

Таким образом, при разработке региональной политики социально-экономического развития, особую значимость имеет выбор эффективных инструментов и методов государственного регулирования, а также его масштабов. Повышение эффективности функционирования региональных рынков должно основываться на применении не только рыночных методов, но и методов государственного регулирования. Ключевыми принципами государственного регулирования рынков являются: применение эффективных инструментов и методов регулирования; корректировка региональной политики, основывающаяся на непрерывном мониторинге инвестиционной привлекательности рынков; обеспечение развития рынков за счет повышения качества нормативно-правовой базы; выделение приоритетов развития рынка, согласованных с региональной стратегией социально-экономического развития; задействование всего инструментария экономического мониторинга для выделения приоритетов региональной политики развития рынков.

Библиографический список:

1. Молчан А.С. Формирование точек экономического роста как базовая экономическая стратегия развития и модернизации региональной экономики//Научный журнал КубГАУ.-2011.-№67 [Электронный ресурс].-Режим доступа: <http://ej.kubagro.ru/2011/03/pdf/28.pdf>
2. Молчан А.С., Тринка Л.И., Тернавченко К.О. Управление системой стратегических приоритетов развития производственного потенциала региона//Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2011. № 65. С. 212-225.
3. Молчан А.С., Тринка Л.И., Леошко В.П. Оценка состояния и перспективы развития макроэкономических факторов формирования воспроизводственного потенциала предприятий Краснодарского края//Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2011. № 65. С. 226-241.
4. Молчан А.С., Лехман Е.В. Обеспечение безопасности внешнеэкономической деятельности экономических систем: проблемы и приоритеты//Экономика устойчивого развития. 2015. № 2 (22). С. 201-208.
5. Маркарян В.Р., Молчан А.С. Факторы устойчивого развития региональных социально-экономических систем в условиях глобализации экономического пространства//Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. -2014. -№ 95. -С. 1011-1020

***Шарафутдинов Г.Р., старший преподаватель**
Казанский кооперативный институт (филиал)
Российского университета кооперации*

ОБУЧЕНИЕ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ В НЕЯЗЫКОВОМ ВУЗЕ, В КОНТЕКСТЕ ЛИЧНОСТНО-ОРИЕНТИРОВАННОГО ОБРАЗОВАНИЯ

В статье ставится задача показать, что в обучении студентов вузов иностранному языку, большое значение имеет личностно-ориентированный подход, направленный на развитие личности студента в процессе обучения.

Главная цель обучения студентов неязыковых специальностей заключается в обеспечении владения иностранным языком в области как повседневного общения, так и соответствующей специальности. Для достижения этой цели необходимо прежде всего общение. В основе многих интенсивных курсов обучения иностранным языкам лежит интерес к устной диалогической речи, выбор ситуации. Личностно-ориентированный подход в качестве стратегии высшего профессионального образования, определяющей направление деятельности преподавателя, ориентирован на развитие личности студента в процессе обучения и воспитания при реализации педагогического взаимодействия как целостного системно-смыслового образования [1]. Преподаватель-лингвист должен владеть способностью устанавливать взаимоотношения с обучаемыми, характеризующие его профессионализм как с позиции языковой компетенции, так и с позиций личностно - ориентированного подхода и субъект-субъектных отношений. Современная дидактика обучения

иностранным языкам предполагает развитие навыков и умений межкультурной компетентности обучаемых, которая является показателем способности человека эффективно участвовать в межкультурной коммуникации и постигать иноязычную культуру и собственно язык [3].

Деятельность преподавателей вузов, организованная по принципу личностного общения, выдвигает перед собой две взаимосвязанные задачи: обучающую и воспитательную. Обучающая - это формирование у студентов неязыковых специальностей коммуникативной компетенции, под которой понимается владение целым рядом умений и навыков, позволяющих общаться в повседневной и профессиональной сферах. Воспитательная задача заключается в приобщении студентов к единой общечеловеческой культуре на занятиях иностранным языком. В связи с этим расширяется кругозор студентов в области литературы, истории, общенаучных знаний, повышается их общая культура, а также культура мышления, общения, речи [4].

В основе обучения иностранному языку в неязыковом вузе в контексте личностно - ориентированного образования, лежит система взаимосвязанных принципов. Коротко остановимся на них.

Первый это - личностный подход. Преподаватель учитывает индивидуальные особенности отдельного студента, его темперамент, цели и задачи учебной деятельности. Обучение иностранному языку в этом случае содействует постижению студентом социального опыта, стимулирует его способности к свободному мышлению, способствует развитию в студенте системы личностных свойств и качеств.

Второй принцип — ориентация обучения иностранному языку на развитие черт вторичной языковой личности. Преподаватель не только учит студента вести себя с помощью иностранного языка, но и развивает у него готовность осуществлять текстовую деятельность на изучаемом языке.

Третий принцип — ситуативность. Здесь важны отбор и организация материала на основе ситуаций и проблем общения, которые интересуют каждого студента.

Четвертый принцип — моделирование. Необходимо отобрать такое количество материала, чтобы представить культуру страны в концентрированном виде. Содержательную сторону языка должны составлять проблемы, а не темы. Система языка дается в модельном виде, используя схемы, сравнения, таблицы и т.д.

Пятый принцип — это групповое взаимодействие, когда через общение раскрывается индивидуальность каждого студента.

Шестой принцип — ориентация на профессию, специальность. Программа обучения иностранному языку ориентируется на изучение основ делового общения и языка соответствующей специальности.

Личностно - ориентированные технологии имеют целью разностороннее, свободное и творческое развитие студентов. Преподаватель иностранного языка неязыкового вуза получает возможность личностной ориентации различных этапов учебной деятельности при использовании апробированных

технологий (в том числе проблемного, коммуникативного, интенсивного обучения и игрового моделирования) [5].

Часть изученного учебного материала обязательно сопровождается рейтинговым контролем знаний и умений студентов. Основой формирования модулей является рабочая программа предмета. Контроль по модулям проводится несколько раз в семестр, в него входит зачет или экзамен.

Обучение укрупненными дидактическими единицами обеспечивает общее видение темы, целостное восприятие материала. Педагогические технологии на коммуникативной основе - это обучение на основе общения, где главными участниками процесса являются преподаватель и студент. Одна из организационных основ технологии - использование педагогических программных средств для обучения иностранному языку.

С целью обучения пониманию иноязычной речи используются аудио - и видеозаписи. Для ознакомления с культурой изучаемого языка и обучения навыкам бытового и профессионального общения студентам предлагаются учебные, научно-популярные и художественные фильмы с последующим обсуждением.

В условиях личностно-ориентированного обучения иностранному языку каждый студент группы активно включается в процесс общения, получает реальную возможность в достижении престижа, статуса, внимания и уважения со стороны окружающих. Преподаватель создает тональность общения, насыщенную доброжелательностью, уверенностью в конечном результате обучения.

Одним из приоритетных направлений гуманизации образования на сегодняшний день является формирование ценностного отношения к языку, как хранителю и выразителю духовной культуры.

Гуманистическая методология находит свое место в обучении иностранным языкам, так как она является средством общения между людьми. основополагающими принципами языкового образования сегодня становятся ценность и культура, духовность и нравственность. Гуманистическое направление в обучении иностранным языкам заключается в личностно-ориентированном подходе. Основным принцип этого направления состоит в том, что в центре обучения находится ученик, а не учитель, деятельность познания, а не преподавания. Одна из идей этой технологии — создать условия для активной совместной учебной деятельности учащихся в разных учебных ситуациях. Одним ученикам требуется мало времени для разъяснения, другим гораздо больше. В таких случаях помогает разделение учащихся на подгруппы с разным уровнем знаний и успеваемости. В результате создается ситуация, в которой каждый отвечает не только за результат своей работы, но и за результат своей подгруппы. Выполнение заданий комментируется учащимся и контролируется всей группой [6].

Современная педагогика отрицает авторитарный тип обучения. Игры и проблемные ситуации сокращают вероятность навязывания, так как способствуют взаимодействию и сотрудничеству между преподавателем и

учащимся. Говоря о гуманистической методологии преподавания иностранного языка, не следует упускать из вида элементы устного народного творчества. Пословицы, поговорки помогают студентам познакомиться с жизнью и культурой народа, язык которого изучают, они убеждаются в том, что различным народам свойственны одни и те же мысли и стремления, служат нравственному воспитанию студентов. Важно отметить и тот факт, что в обучении иностранному языку наиболее успешно реализуются и основные сферы формирования индивидуальности студентов, это — интеллектуальная, мотивационная, эмоциональная, волевая, предметно-практическая и др. сферы.

При использовании интерактивных методов обучения студенты заранее получают задания для подготовки по учебным пособиям, справочным изданиям и другим доступным материалам и отрабатывают их на практических занятиях. Интерактивные формы предусматривают: использование отдельных компьютерных программ и мультимедийных курсов, презентации с использованием интерактивной доски, просмотр обучающих фильмов, анализ конкретных ситуаций, кейс-задания и др. [7]. Практические занятия проводятся также по типу ролевых и деловых игр в различных проблемных ситуациях, связанных с культурно-бытовой и профессионально-ориентированной тематикой. Применение таких форм обучения и организация работы направлены на приобретение опыта в моделировании стандартных и нестандартных ситуаций, развитие у обучающихся личностного творчества, креативности мышления, неординарности суждения, эмоциональной памяти, внимания и воображения. Активные и интерактивные формы обучения зарекомендовали себя как наиболее эффективные не только в плане отработки нового материала, возможности применять усвоенные ранее знания и трансформировать их, но и в плане личностно-ориентированных методик в преподавании иностранных языков. На основе данных форм работы осуществляется инновационный процесс поиска и переработки информации, получения новых знаний и выработки новых умений [2]. Последовательная организация учебной деятельности студентов на основе личностно-ориентированного подхода при обучении иностранным языкам, с соблюдением всех норм, задач и следуя поставленным целям, позволяет сделать следующие выводы об условиях его эффективности:

- 1) осуществление в контексте и на основе интеграции содержания и методов преподавания учебной дисциплины «Иностранный язык» на неязыковых факультетах вуза;

- 2) реализация субъект-субъектных отношений, предполагающих совместную деятельность преподавателя и студента и являющихся важнейшей характеристикой межличностной коммуникации;

- 3) педагогическое стимулирование работы студентов с целью повышения мотивации к самоизучению, саморефлексии и развитию навыков саморегуляции, что способствует овладению приемами и методами личностно-ориентированного обучения языкам;

4) использование технологии поддержки деятельности студентов в выполнении конкретного задания при активных и интерактивных формах обучения, что повышает уровень самостоятельности, ответственности, инициативности студентов, формирует личностное творчество, познавательную активность студентов;

5) обеспечение программными, методическими, учебными материалами, направленными на развитие иноязычных профессиональных компетенций будущих специалистов.

Библиографический список

1. Артамонова Л.С. Критерии подготовленности студентов гуманитарных вузов в сфере иноязычной профессиональной коммуникации // Педагогические науки. 2008. № 2. С. 132-134.

2. Бреднева Н.А. О некоторых аспектах активизации познавательной деятельности студентов // Педагогические науки. 2005. № 4. С. 117-119.

3. Емельянов Е. Функции университета на современном этапе развития отечественной высшей школы // Alma Mater (Вестник высшей школы). 2005. № 10. С. 37-38.

4. Метелева Л.А. К вопросу о взаимосвязи социализации и формирования коммуникативной компетентности студентов в процессе обучения иностранному языку // Азимут научных исследований: педагогика и психология. 2014. № 1. С.49-51.

5. Сидакова Н.В. Основные тенденции и ориентиры в иноязычном образовании студентов вуза // Азимут научных исследований: педагогика и психология. 2014. № 4. С. 113-116.

6. Фролова Н.А., Алещанова И.В. К вопросу о методах инновационного обучения иностранному языку // Педагогические науки. 2009. № 1. С. 161-164.

7. Яблонская Т.Н. Задачный подход в системе повышения качества педагогической подготовки будущих учителей иностранного языка // Азимут научных исследований: педагогика и психология. 2013. № 2. С. 47-50.

***Язовских Е.В., кандидат экономических наук, доцент
Уральский федеральный университет, г. Екатеринбург***

ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СОВРЕМЕННОГО ВУЗА

Сегодня рынок образовательных услуг является важным компонентом экономического, политического, социального развития общества, первоочередной задачей которого является подготовка конкурентоспособных специалистов как для национального, так и мирового рынка. Во многом подготовка студента зависит от учебного заведения, в котором он получает высшее образование.

В настоящее время образовательная система с ее специфическими характеристиками и способностями удовлетворить потребности как населения в целом, так и отдельных потребителей образовательных услуг определяет

перспективы и направления современного социального и экономического развития страны.

Одним из требований государственной образовательной политики является оказание вузами качественных образовательных услуг, что невозможно без учета уровня развития их ресурсного потенциала, механизмов, определяющих финансовое, организационное, экономическое и стратегическое функционирование, создания привлекательного имиджа университета, ориентации на потребителя и др., что делает вуз конкурентоспособным как на национальном, так и на мировом рынке.

Оценить конкурентоспособность высшего учебного заведения сегодня позволяют различные методики. Наиболее популярными считаются рейтинговые методики, которые основаны на оценке текущей активности высшего учебного заведения и его потенциального развития. Существуют рейтинги, которые подразделяют вузы по группам, в соответствии с их профилем; оценивают вузы с помощью взвешенного мультипликативного критерия, где веса показателей эффективности задаются экспертным путем и др.

Кроме того, специалисты выделяют факторы, влияющие на формирование и развитие конкурентной инфраструктуры рынка образовательных услуг. Основными факторами являются следующие:

1) ресурсы высшего учебного заведения (интеллектуальные, финансовые, материально-технические, информационные, кадровые и др.);

2) конкурентоспособность инновационных услуг, продуктов, результатов интеллектуальной деятельности, научных решений, идей и достижений в других областях;

3) финансово-хозяйственная деятельность высшего учебного заведения (анализ бюджета), ценовая конкурентоспособность образовательных услуг;

4) востребованность выпускников на отечественном и мировом рынках труда;

5) эффективности организации образовательных и управленческих процессов, научно-исследовательская деятельность;

6) организационная структура управления в высшем учебном заведении, система внутренних коммуникаций между подразделениями и службами, а также распределение функций;

7) подготовка и постоянное повышение квалификации научно-педагогических кадров высших учебных заведений;

8) индексная оценка деятельности профессорско-преподавательского состава высшего учебного заведения (количеством публикаций и цитат в специализированных журналах), участие в научных конференциях и др.

9) количество программ магистратуры, аспирантуры, докторантуры, программ МВА.

10) международная и региональная деятельность высшего учебного заведения.

Таким образом, в условиях жесткой конкуренции высшим учебным заведениям необходим полный и точный учет всех факторов, влияющих на процесс их функционирования и дальнейшего перспективного развития, привлечения потребителей и оказания качественных образовательных услуг.

Библиографический список:

1. Андрончев И.К. Формирование и развитие организационно-экономического механизма конкурентоспособности современных вузов // Вестник СамГУ. 2015. №5 (127) С.188-193.
2. Пашкус Н.А., Пашкус В.Ю. Стратегическое позиционирование и конкурентоспособность вуза // Universum: Вестник Герценовского университета. 2014. №2 С.104-111.
3. Шерстобитова Т.И., Федорчак Ю.Ю. Сетевое взаимодействие как показатель конкурентоспособности вуза в современных условиях развития экономики России // Вестник ПензГУ. 2015. №3 (11) С.99-102.

***Ярмонова Е.Н. кандидат юридических наук, доцент, зав. кафедрой
Филиал ФГБОУ ВО Кубанский государственный университет в г. Армавире***

АВТОРИТАРНЫЙ РЕЖИМ КАК РАЗНОВИДНОСТЬ ПОЛИТИЧЕСКИХ РЕЖИМОВ

Статья посвящена анализу авторитарного политического режима как разновидности политических режимов государства. Рассмотрены отличительные особенности авторитарного политического режима.

Рассматривая политические режимы, следует учитывать специфику различных их видов. По виду политического режима подчас обозначают и само государство, его природу, поскольку политический режим воплощает самые основные характеристики государственного властвования. В настоящее время принято различать различные политические режимы как демократические, так и антидемократические [1, С. 159].

Одним из наиболее распространенных в истории народов и государств типов политической системы является авторитаризм. Авторитаризм как научное понятие стал занимать важное место при анализе современных политических режимов. Основным элементом политической системы при авторитарном режиме выступает государство. Опираясь на гражданскую и военную бюрократию, оно способствует сохранению абсолютной власти и является решающей политической силой общества [2, С. 62].

При авторитаризме могут существовать некоторые признаки контролируемого плюрализма и даже наличие некоей «полуоппозиции». В авторитарных государствах идеология не такая общеустановленная как в тоталитарных государствах, государство в меньшей степени вмешивается в личную жизнь, однако в ограниченном объеме может диктовать населению обязательные формы поведения и контролировать политическую деятельность

в государстве. Авторитарный режим основывается на обычных традиционных ценностях, не несет в себе попыток распространять свою идеологию по отношению к другим государствам, по отношению к общественному сознанию граждан в своем государстве не предпринимает активных действий.

Авторитарный режим устанавливается вопреки мнению большинства или без его поддержки и согласия. Большинство населения негативно относится к политическому руководству страны, оставаясь в стороне от политического противоборства, вследствие чего авторитарный политический режим устанавливается в основном путем верхушечных, «дворцовых», военных переворотов. Он устанавливается путем навязывания власти меньшинством большинству. Это приводит к последующему отсутствию массовой народной поддержки авторитарной власти и отсутствию поклонения политическим лидерам власти. Власти стараются при этом опираться на органы принуждения, сформированные в государстве – армию, государственную бюрократию, церковь.

Авторитарный режим возникает в процессе совершения переворотов, в которых не участвуют большие массы населения, его легитимность большинством, или значительной частью населения ставится под сомнение. В государстве с авторитарным режимом нет поддержки между народом и государством. Иными словами, при авторитаризме народ и политическая власть противостоят друг другу. В государстве с авторитарным режимом не устанавливаются требования об активном выражении поддержки власти и господствующей идеологии, государство требует не проявлять открытое противодействие власти.

При авторитаризме, несмотря на значительную централизацию власти, государство и гражданское общество в известной степени разделены, режим интенсивно не вмешивается в жизнь гражданского общества. Государство хотя и следит за ним и держит его под контролем, все же оставляет определенные условия для саморегулирования, в то же время, не оставляет реальной возможности оказывать серьезное воздействие на государство.

Авторитарная же система, обеспечивая любым путем политическую власть и не допуская в этой сфере никакой конкуренции, не вмешивается в те области жизни, которые непосредственно не связаны политикой. Относительно независимыми могут оставаться экономика, культура и т.д. Он построен по принципу «разрешено все, кроме политики». Власть отказывается от претензий на полный контроль. Сферы, в которых режим оставляет управление за собой - это общественная безопасность, оборона, внешняя политика. Таким образом, авторитарные режимы довольствуются политическим контролем над обществом.

Библиографический список

1. Ярмонова Е.Н. Политический режим как функциональная и динамическая характеристика государства // В сборнике: Приоритетные модели общественного развития в эпоху модернизации: экономические, социальные, философские, политические, правовые

аспекты Материалы международной научно-практической конференции. В 5-ти частях. Ответственные редакторы: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2016.

2. Понарина Н.Н. Глобализация современных общественных процессов // Социальные науки. 2016. Т. 1. № 4-1 (14). С. 68-75.

3. Дегтева Д.И. Авторитарный и тоталитарный политические режимы // Вестник Московского государственного открытого университета. Москва. Серия: Экономика и право. 2012. № 3.

4. Понарина Н.Н. Феномен глобализации в интерпретации современных конкретных социогуманитарных наук // Историческая и социально-образовательная мысль. 2011. № 3. С. 97-101.

Яценко И.А., преподаватель

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ ДОХОДОВ И НАПРАВЛЕНИЯ РАСХОДОВАНИЯ СРЕДСТВ (НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ)

В статье рассмотрены источники формирования региональных бюджетов на примере Краснодарского края и причины слабой конкурентоспособности товаропроизводителей.

Региональные бюджеты занимают важное место в бюджетной системе Российской Федерации. За счет средств региональных бюджетов осуществляются приоритетные направления государственной политики. Региональными называются бюджеты субъектов РФ: областей, краев, республик и пр. По своему статусу они занимают как бы двойственное положение. С одной стороны, у них свои самостоятельные источники формирования доходов и направления расходования средств. С другой стороны, они занимают определенное промежуточное место в финансово-бюджетной системе: получая помощь из федерального бюджета они сами оказывают аналогичное финансовое содействие бюджетам муниципальных образований. Причина такого положения заключается в том, что регионы и находящиеся в их пределах муниципальные образования существенно отличаются друг от друга по своему социально-экономическому и бюджетному потенциалу, а также по потребностям в ресурсах бюджетного финансирования.

Доходы регионального бюджета Краснодарского края традиционно формируются за счет собственных и регулирующих налоговых и неналоговых поступлений [1]. Наибольшая доля налоговых поступлений принадлежит региональным налогам и сборам: налогу на имущество организаций, на недвижимость, транспортный налогу и региональным лицензионным сборам. Кроме того из федерального бюджета в состав доходной части края поступает 60% налога на прибыль организаций, 50% налога на доходы физических лиц, 50% акцизов на спирт и ликероводочные изделия, 20% от общего объема

поступлений налога на добычу полезных ископаемых и 50% экологических платежей.

Неналоговая составляющая традиционно складывается из доходов от внешнеэкономической деятельности, штрафных санкций и от пользования и продажи государственного имущества.

За прошедший период 2017 года в бюджет Краснодарского края поступило порядка 140791 млн. руб., (или 121,2% к аналогичному периоду 2016 года). Сюда включены все доходы, в том числе и безвозмездные поступления. Если рассматривать структурно, то налоговых и неналоговых доходов собрано 117607,8 млн. руб. или 84% от всех поступлений, с темпом роста 115,8%, а на долю безвозмездных приходится 23001,2 млн. руб., (26% поступлений) с темпом роста 154,1% к аналогичному периоду 2016 года. Нужно отметить что их величина на начало второго полугодия составила 54,6% согласно запланированного на текущий год. Такая тенденция свидетельствует о росте активности безвозмездной составляющей [2].

Краснодарский край относительно благополучный регион России. Используя данные статистики установлено, что по итогам прошлого 2016 года ВРП составил около 264 млрд. руб. За первое полугодие 2017 года наблюдается рост внутреннего регионального продукта края на 2,5%. Это стало возможным за счёт положительной динамики развития всех отраслей экономики. Однако доля внутреннего регионального продукта края в ВВП страны всего 2,3%. Низкий уровень этой составляющей не случаен. Его причинами и одновременно его ключевыми проблемами является низкий уровень доходов населения. И более того, по оценке Краснодарстата реальные располагаемые денежные доходы населения в 2016-2017 годах продолжают снижаться. Падение зафиксировано на уровне 3,2%. Причинами наметившейся тенденции можно назвать недостаточную активность результативность деятельности производственного потенциала края [3]. Сложившаяся картина свидетельствует о слабой конкурентоспособности товаропроизводителей и как следствие производимой ими продукции. Причины: слабый инновационный подход при наличии потенциала; неразвитость рыночных институтов, при имеющейся базе; системные ограничения экономического роста; изношенность объектов жилищно-коммунального хозяйства и некоторых других обслуживающих производств.

Ситуация не критическая, но тревожная. Необходимость ряда реформ, назревших давно, но длительное время откладывавшихся, налицо. И решить эти проблемы возможно, хотя и затратно.

Библиографический список:

1 Закон Краснодарского края от 29.04.2008 №1465-КЗ «О стратегии социально-экономического развития Краснодарского края до 2020 года» // Кубанские новости. – 15.05.2008 – №77.

2 Об итогах социально-экономического развития Краснодарского края в первом полугодии 2017 года. - <http://economy-lib.com/instrumenty-regulirovaniya-vzaimodeystviya-finansovogo-i-realnogo-sektorov-regionalnoy-sistemy-krasnodarskogo-kрая>.

Ящук Н.Ю., кандидат психологических наук, доцент
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ПРОФОРИЕНТАЦИЯ КАК КЛЮЧЕВОЕ ЗВЕНО В ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ САМООПРЕДЕЛЕНИИ ШКОЛЬНИКОВ

В данной статье говорится о профессиональном самоопределении школьников, - старшеклассников, а также о ключевой роли профориентационной работы в системе школьного образования.

Стратегической целью развития образования в России является необходимость повышения его качества, а также его соответствия требованиям инновационного социально ориентированного развития общества. Для достижения поставленной цели прежде всего необходимо привести в соответствие с потребностями рынка труда всю структуру профобразования с тем, чтобы снизить уровень безработицы среди специалистов, а в первую очередь среди молодежи, имеющих как высшее, так и среднее профессиональное образование. Для эффективной реализации поставленных задач огромное значение имеет совершенствование системы профориентационной работы в общеобразовательных учебных заведениях, особенно среди старшеклассников.

Профориентационная работа представляет собой комплекс мер, предусматривающих оказание помощи в профессиональном самоопределении, являя собой целостную систему государственных мероприятий, с помощью которых решаются задачи рационального использования кадров и грамотной их расстановки. В систему профориентации включены: профинформация, профагитация, профпросвещение, профдиагностика, профотбор и профконсультация [1].

Профориентация предполагает учет трех основных условий, обеспечивающих ее эффективность

- а) потребностно-мотивационной сферы личности при выборе профессии (интересов, стремлений, ценностных ориентаций, установок и т.д.);
- б) способностей и других личностных характеристик человека;
- в) потребностей народного хозяйства в специалистах определенного профиля на каждом конкретном историческом этапе развития общества.

Активность профориентации предполагает не просто воздействие на личность, а ее формирование в ходе этой работы, учет всего ее жизненного пути при определении сферы будущей профессиональной деятельности.

Как показывает практика, проводя профориентационную работу в общеобразовательных учебных заведениях, специалисты- профориентологи

обязательно должны отслеживать типичные ожидания школьников, обучающихся в разных звеньях

Например, учащиеся младшего звена интересуют модные, яркие профессии, а также необходимость выбор кружков и секций по интересам, школьники среднего звена проявляют уже более конкретный интерес к профессиям, многие интересуются своей профпригодностью, в то время, как старших школьников уже интересует конкретный выбор профессии, выбор учебного заведения, выбор подготовительных курсов, ценностно-смысловой и нравственный аспекты будущей трудовой жизни, и главное – конкретный выбор (принятие решения). В зависимости от ожиданий учащихся и строится работа профконсультанта, определяются задачи профориентационной работы. Большое значение в настоящее время, в эпоху рыночных отношений имеют морально-и профессионально -этические принципы и нормы, на основе которых и должна строится профориентационная работа в учебных заведениях [2].

Необходимо отметить также и то, что на нынешнем этапе развития образования необходимо подход профориентации, ориентированной на способности человека дополнить подходом, в основе которого лежит приоритет морально-волевой готовности человека (в данном случае старшего школьника) к реализации своих жизненных и профессиональных планов. А это представляется возможным при психолого-акмеологическом сопровождении профориентационной работы в общеобразовательных учебных заведениях

Резюмируя все вышеизложенное, можно сказать, что грамотная профориентационная работа вкупе с психолого-акмеологическим сопровождением в общеобразовательных учреждениях будет способствовать оптимальному самоопределению старших школьников [3].

Библиографический список:

1. Зеер Э.Ф., Павлова А.М., Садовникова Н.О. Профориентология: Теория и практика: Учеб. пособие для высшей школы.- М.: Академический Проект 2006.
2. Молчанова Е.В., Парамоненко Л.А. Механизм профориентации молодежи как вид социальной технологии // Научные исследования: теоретико-методологические подходы и практические результаты. Материалы международной научно-практической конференции. НИЦ «Поволжская научная корпорация», Самара: ООО «Офорт», 2016. С.21-23.
3. Черкасенко Ю.А., Ящук Н.Ю. Процесс профессионально-личностного самоопределения молодежи в современном обществе //Социально-гуманитарные и психологические науки: теоретико-методологические и прикладные аспекты: материалы Международной научно-практической конференции г.Краснодар: Краснодарский ЦНТИ - филиал ФГБУ «РЭА», 2015. - С.218-223

Содержание

Пазова А.К., Солонина С.В. Оценка инвестиционного климата России.....	3
Пивоварова В.В. Коррупция в сфере государственных закупок.....	5
Пилипенко Д.Ю. Бухгалтерский учет готовой продукции в сельском хозяйстве на современном этапе.....	8
Понарина Н.Н. Формирование инфраструктуры гарантии занятости молодого поколения в регионе в условиях глобализации.....	10
Попадюк И.Ф., Виноградова А.В. Эффективные инструменты управления рисками....	13
Попадюк И.Ф., Сидорчук Е.А. Сущность и виды страхования кредитных рисков.....	15
Попадюк И.Ф., Сидорчук К.А. Управление оборотными активами корпорации.....	17
Попова Е.А. Создание и развитие малых инновационных предприятий (МИП) с участием вузов и НИИ.....	19
Попова Л.Е. Уголовно-правовая характеристика преступлений экстремистской направленности.....	22
Попова С.С., Шумилина О.В, Езангина И.А. Приоритеты безопасности коммерческого банка в контексте обеспечения национальной экономической безопасности государства.....	24
Редько С.А. Реализация интегративного подхода в профильной социально-экономической школе.....	26
Роцектаева У.Ю., Кабанова А.Н. Теневая экономика: причины и формы. Влияние на экономическую систему.....	29
Роцектаева У.Ю., Каишаха А.О. Угрозы экономической безопасности предприятия и пути их устранения.....	31
Роцектаева У.Ю., Минин Н.М. Трансакционные издержки в нелегальной экономике.....	33
Роцектаева У. Ю., Мирзоян Д.С. Влияние теневой экономики на экономическую безопасность России.....	37
Роцектаева У.Ю., Прасолов Д.С. Экономическая безопасность России: современные угрозы и особенности.....	39
Самурганов М.Г. Аудит в российских компаниях.....	42
Сарибекян Т.А. Оценка безопасности Краснодарского края в сфере производства.....	44
Сердюк И.И. Основные проблемы демографической ситуации в России.....	47
Сидельников Д.П. Организационно-педагогические условия создания центра духовно-эстетического и физического воспитания студентов университета.....	49
Сирик М.С., Сирик С.Н. Криминологическая характеристика личности коррупционера.....	52
Сунгуров Р.Г., Хлыстова А.Г. Развитие свободы слова Дж. Коркмасовым в период становления Дагестанской Республики.....	54
Тернавщенко К.О., Молчан А.С., Франциско О.Ю. Оптимизация механизмов государственного регулирования продовольственной безопасности Краснодарского края.....	56
Тищенко С.Н. Субъективное семантическое пространство в формировании здорового образа жизни.....	59
Тлепцериуков М.А., Шадрин Ж.А. Методы и направления обеспечения экономической безопасности аграрного региона в современных условиях.....	61
Толыкин В.Е., Бойко П.Е., Пигарев С.А. Место и значимость крестьянства в системе российского социума.....	64
Тулупникова Ю.В. Инвестиции как инструмент модернизации экономического развития.....	66
Углова И.А. Финансовая безопасность: место и роль в системе экономической безопасности государства.....	71
Федина Н.А., Нигуренко Е.О. Усмотрение судьбы в уголовном судопроизводстве.....	73

Федина Н.А., Соколова Т.Г. Место и роль прокуратуры в системе государственно-правовых институтов.....	75
Фролова В.В. Анализ интернет-торговли в РФ и мире.....	77
Хирачигаджиева М.М. Разработка системы механизмов стабилизации предприятия при угрозе банкротства (на примере ОАО «Дагестанстрой»).....	83
Хутыз Б.И. Некоторые аспекты управления социально-экономическим развитием проблемного региона.....	87
Чебышева Н.В. К вопросу автоматизации кадрового учета на предприятиях.....	91
Чернышева О.А. Проблемы преступности несовершеннолетних и меры ее профилактики.....	93
Четыз Р.М. Принципы, методы и инструменты государственного регулирования развития региональных рынков.....	95
Шарафутдинов Г.Р. Обучение иностранному языку в неязыковом вузе, в контексте личностно-ориентированного образования.....	98
Язовских Е.В. Факторы повышения конкурентоспособности современного вуза.....	102
Ярмонова Е.Н. Авторитарный режим как разновидность политических режимов.....	104
Яценко И.А. Региональные источники формирования доходов и направления расходования средств (на примере Краснодарского края).....	106
Ящук Н.Ю. Профорентация как ключевое звено в профессиональном самоопределении школьников.....	108

Научное издание

МОДЕРНИЗАЦИЯ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ, ФИЛОСОФСКИЕ, ПОЛИТИЧЕСКИЕ,
ПРАВОВЫЕ, ОБЩЕНАУЧНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ**

материалы
международной научно-практической конференции
11 октября 2017 г.

Статьи публикуются в авторской редакции

Ответственный редактор
Н.Н. Понарина

Ответственный редактор
С.С. Чернов

Компьютерная верстка
М.А. Еремеев

Подписано в печать 30.10.2017

Формат 60x84 1/16

Бумага офсетная

Уч.-изд. л.

Усл. печ. л.

Тираж 500 экз.

Заказ № _____

Отпечатано в типографии